

بسم الله الرحمن الرحيم



جامعة آل البيت
كلية الدراسات الفقهية والقانونية
قسم القانون

رسالة ماجستير بعنوان:

الاندماج كوسيلة لتكوين الشركات متعددة الجنسيات

"دراسة مقارنة"

*The Merger as a Method of Establishing
Multinational Companies
" A Comparative Study "*

إعداد الطالب

ضيف الله محمد أخوار شيده

الرقم الجامعي: ٠٥٢٠٢٠٠٠٦

بإشراف الدكتور

هشام الطاهات

الفصل الدراسي الثاني

٢٠٠٩ - ٢٠٠٨

بسم الله الرحمن الرحيم



جامعة آل البيت
كلية الدراسات الفقهية والقانونية
قسم القانون

الاندماج كوسيلة لتكوين الشركات متعددة الجنسيات "دراسة مقارنة"

*The Merger as a Method of Establishing Multinational Companies
"A Comparative Study"*

إعداد الطالب

ضيف الله محمد أخوار شيده

الرقم الجامعي: 0520200006

إشراف الدكتور

هشام فالح الطاهات

أعضاء لجنة المناقشة :

الدكتور هشام فالح الطاهات (مشرفاً ورئيساً)

الدكتور عماد عبد الرحيم الدحيات (عضواً)

الدكتور عمر فلاح العطين (عضواً)

الدكتور لافي محمد الدرادكة (عضواً)

قدمت هذه الرسالة استكمالاً لمتطلبات الحصول على درجة الماجستير في القانون

في كلية الدراسات الفقهية والقانونية في جامعة آل البيت ، نوقشت وأوصي

بأجازتها بتاريخ : 21 / 5 / 2009 .

التوقيع

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

قَالَ أَمْدَدُ الْعَلَمَاءِ الْحَكَمَاءِ ...

((إِنِّي رَأَيْتُ أَنَّهُ لَا يَكُتبُ أَحَدٌ كِتَابًا فِي يَوْمِهِ إِلَّا
قَالَ فِي غَدِهِ : لَوْغُيْرَهُذَا لَكَانَ أَحْسَنَ ، وَلَوْزِيدَهُذَا
لَكَانَ بِسْتَخْسَنَ ، وَلَوْقُدَمَهُذَا لَكَانَ أَفْضَلَ ، وَلَوْتَرَكَ
هُذَا لَكَانَ أَجْمَلَ . وَهَذَا مِنْ أَعْظَمِ الْعِبَرِ ، وَهُوَ دَلِيلٌ
عَلَى اسْتِيْلَاءِ النَّقْصِ عَلَى جُمْلَةِ الْبَشَرِ)).

الإهداء

إلى من استثير طرقي بهما ، إلى من أحيا بصالح دعائهما ، إلى من أفق برضائهما

و الذي العزيز و الذي الغالي ، أمله الله في عمرهما

إلى إخوانني الأعزاء و فتقكم الله إلى سراء السبيل

إلى الوطن العزيز الذي احتضنني الأردن

حفظك الله و رعاك في ظل القيادة المائية

إلى شعبي الصمود و العنوان العراق و فلسطين

إلى الملأ افعين عن قوة القانون الرافض لقانون القوة

شكراً وتقدير

أقدم بجزيئ شكري وعظيم امتناني وتقديربي بعد شكر الله
تعالى وحده

إلى أستاذى الفاضل الدكتور هشام الطايات الذى لم يدخل على بوقت أو جهد
أو نصح وإرشاد خلال سنتين خلت فى كتابة هذه الدراسة المنشورة وفي
غيرها

جزاك الله عنى وعن طيبة العلم خير الجزاء

كما لا يسعنى إلا أن أقدم بالشكر والامتنان إلى أعضاء لجنة المناقشة الكرام
على قبولهم إثراء هذا العمل المنشور بلاحظاتهم القيمة

ولأنسى فضل الصبح العلمي المتميز وما قدمه لي من علم وعرفة وتسهيلات
بكلفة كواحدة الأكاديمية والإدارية
فهم الذين بتوالبنة في صبح العلم فتشمن حياتهم دون أن يدخل في ذلك حساب
للأعمال

الباحث

بسم الله الرحمن الرحيم

قائمة المحتويات

الصفحة	الموضوع
١	الإهداء
ب	شكر وتقدير
ج	قائمة المحتويات
ـ هـ	قائمة الرموز
و	الملخص باللغة العربية
١	المقدمة
٦	الفصل التمهيدي : وسائل التركز الاقتصادي من الناحية القانونية
٩	*المبحث الأول : الشركة القابضة والترست
٩	- المطلب الأول : الشركة القابضة
١٣	- المطلب الثاني : الترست
١٦	* المبحث الثاني : الكارتل والمشروع المشترك
١٦	- المطلب الأول : الكارتل
١٨	- المطلب الثاني : المشروع المشترك
٢٠	الفصل الأول : ماهية الاندماج
٢٣	المبحث الأول : مفهوم الاندماج في إطار الشركات متعددة الجنسيات
٢٥	* المطلب الأول : الملامح الأساسية للاندماج الدولي
٢٥	- الفرع الأول : تعريف الاندماج الدولي
٢٩	- الفرع الثاني : شروط الاندماج الدولي
٤٨	* المطلب الثاني : القانون الواجب التطبيق على الاندماج
٤٩	- الفرع الأول : الاندماج داخل إقليم دولة واحدة
٥١	- الفرع الثاني : الاندماج بين شركات متواجدة على أقاليم دول مختلفة
٥٤	المبحث الثاني : إجراءات الاندماج الدولي
٥٥	* المطلب الأول : الإجراءات السابقة لعقد الاندماج
٥٥	- الفرع الأول : الإجراءات التحضيرية

٥٨	- الفرع الثاني : تقدير أصول وخصوص الشركات الداخلة في الاندماج
٦٠	- الفرع الثالث : الموافقة على عقد الاندماج
٦٢	* المطلب الثاني : الإجراءات اللاحقة لعقد الاندماج
٦٢	- الفرع الأول : الإجراءات الرسمية لعقد الاندماج
٦٥	- الفرع الثاني : شهر عقد الاندماج
٦٧	الفصل الثاني : آثار الاندماج
٦٨	المبحث الأول : نشوء شركات متعددة الجنسيات
٦٨	* المطلب الأول : التطور التاريخي للشركات متعددة الجنسيات
٧٣	* المطلب الثاني : ماهية الشركات متعددة الجنسيات
٧٥	- الفرع الأول : مفهوم الشركات متعددة الجنسيات
٨٣	- الفرع الثاني : تمييزها عن غيرها من المشروعات ذات النشاط الدولي
٨٥	المبحث الثاني : الأدوات وأساليب القانونية لتكوين الشركات متعددة الجنسيات
٨٦	* المطلب الأول : تكوين شركات وليدة على المستوى العالمي
٩٠	* المطلب الثاني : السيطرة على شركات قائمة
٩٣	الخاتمة و النتائج و التوصيات
٩٥	قائمة المراجع
١٠١	 الملخص باللغة الانجليزية

قائمة الرموز

يكون للكلمات والحراف التالية أينما وردت في حواشي هذه الرسالة المعاني المخصصة لها

أدنى :

الرمز	ت	المعنى المخصص له
ق	١	قانون .
ط	٢	طبعه .
ع	٣	عدد .
ج	٤	جزء .
ب . ط	٥	بدون طبعه .
د . ن	٦	بلا ناشر .
ب . ت	٧	بلا تاريخ نشر .
مج	٨	مجلد .
ت . حق	٩	تمييز حقوق .
ن . مصرى	١٠	نقض مصرى .
ق . ش . أردني	١١	قانون الشركات الأردني .
ق . مد . أردني	١٢	القانون المدني الأردني .
ق . الأوراق المالية	١٣	قانون الأوراق المالية .
ق . ت . الاستثمار	١٤	قانون تشجيع الاستثمار .
ق . ح . المنافسة	١٥	قانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية .
ق . ش . مصرى	١٦	قانون الشركات المساهمة والتوصية بالأسهم وذات المسئولية المحدودة .
ل . تنفيذية	١٧	اللائحة التنفيذية لقانون الشركات المصري .
ق . مد . مصرى	١٨	القانون المدني المصري .
ق . أعمال . مصرى	١٩	قانون قطاع الأعمال العام المصري .
ص	٢٠	صفحة
م	٢١	المادة

الملخص

الاندماج كوسيلة لتكوين الشركات متعددة الجنسيات " دراسة مقارنة "

إعداد الطالب

ضيف الله محمد ضيف الله اخوا رشيدة

إشراف الدكتور

هشام فالح الطاهات

تحتخد هذه الدراسة عن الاندماج كوسيلة لتكوين الشركات متعددة الجنسيات : وذلك في فصلين يسبقهما فصل تمهدى ، تحدث في الفصل التمهيدى عن بعض الوسائل التي تشتراك مع الاندماج في تحقيق التركز الاقتصادي من الناحية القانونية فكان الحديث فيه وبما يشتمل عليه من مباحث عن الشركة القابضة من حيث تعريفها وبيان خصائصها وتأسيسها ، ثم تحدث عن الترست من خلال تعريفه أيضا وأوجه الشبه بينه وبين الشركة القابضة والقوانين الناظمة له ، بعدها تحدثت عن الكارتل و المشروع المشترك والمقصود بها وعناصر هما المستنجة من تعريفهما وأمثلة عليهما وموقف المشرع منها .

أعقبت ذلك الحديث في الفصل الأول عن ماهية الاندماج وذلك في مبحثين ، تناولت في المبحث الأول الحديث عن مفهوم الاندماج في إطار الشركات متعددة الجنسيات من خلال بيان أهم ملامحه بتعریفه ودراسة شروطه العامة والخاصة ، ومن ثم تناولت الحديث عن القانون الواجب التطبيق على هذه العملية باعتبارها تحوي عنصراً أجنبياً سواء أكانت العملية المذكورة يتم انجازها داخل حدود دولة واحدة أم عبر الحدود الوطنية ، وفي المبحث الثاني تحدث عن الإجراءات الواجب إتباعها لإتمام الاندماج الدولي سواء السابقة لعقد الاندماج أم اللاحقة له .

أما الفصل الثاني فقد أفردت للحديث عن آثار الاندماج فتحدثت فيه بعجاله عن الآثار التقليدية للاندماج وخصصت الجزء الأكبر منه للحديث عن الأثر الأهم وفقاً لهذه الدراسة إلا وهو نشوء شركات متعددة الجنسيات في مبحثين تصدى الأول لماهية هذه الشركات من حيث بيان مفهومها وتميزها عن غيرها ومن ثم إعطاء لمحة عامة عن تطورها التاريخي ، أما المبحث الثاني فقد خصصته للحديث عن الأدوات والأساليب القانونية الأخرى التي تنشأ هذه الشركات بموجبها ، حيث كانت الأداة الأولى لتكوين شركات وليدة على المستوى العالمي ، أما الأداة الثانية فقد كانت السيطرة على شركات قائمة .

وختمت الرسالة بعد حمد الله بأهم النتائج والتوصيات التي توصل إليها الباحث .

بسم الله الرحمن الرحيم

أولاً: مقدمة :

الحمد لله رب العالمين والصلوة والسلام على أشرف الخلق وإمام الأنبياء والمرسلين سيدنا محمد بن عبد الله الأمي الأمين وبعد:

من المسلم به أن الإنسان عرف التجارة منذ القدم وقام بمزاولتها ، بشكل فردي ، فالفرد كان يقوم لوحده بجميع الأمور المرتبطة بتجارته من بيع وشراء ... الخ ، وما يلحق بها من اكتساب لحقوق والتحمل بالالتزامات ، محكما في ذلك كله إلى الأعراف التي نشأت بين التجار بوجه عام والتي كانت تأخذ طابعا دوليا ، ويرجع السبب في ذلك إلى الخروج بالتجارة من المحيط المحلي إلى المحيط الخارجي بالإضافة إلى الاختلاف بين التجار من حيث انتمائهم إلى بلدان مختلفة فضلا عن اختلافهم في الدين أو العادات ^١.

ومع مرور الزمن وتطور النشاطات التجارية برزت الحاجة لدى الأفراد لتوحيد جهودهم وأموالهم لكي يستطيعوا النهوض بالتجارة بشكل جماعي ، يدفعهم إلى ذلك العديد من العوامل والتي منها سعة وتنوع المشاريع التجارية وتطورها وما يلحق بها من عجز الأفراد عن القيام بها بشكل فردي ، سواء أكان العجز المذكور راجعا إلى محدودية القدرة البشرية الفردية أم إلى محدودية القدرات المالية ، من هنا ظهرت الشركة كنظام اجتماعي قانوني يتم من خلاله ممارسة التجارة ونشاطاتها بشكل جماعي . ^٢

من هنا نستطيع القول أن الشركة ليست من المؤسسات القانونية الحديثة ، وإنما كانت معروفة في العصور القديمة ، فشريعة حمورابي مثلا قدّمت لنا مثالا على ذلك ، فالشريعة

^١ عزيز العكيلي ، شرح القانون التجاري ، ج ١ ، دار الثقافة للنشر والتوزيع ، عمان - الأردن ، ط ١ ، ٢٠٠٥ ، ص ٢٨ ، والمثال على ممارسة التجارة على المستوى الدولي ما كان يتم بين قدماء المصريين في القرنين السادس عشر والخامس عشر قبل الميلاد وأهل جزيرة كريت حيث كان المصريون يوردون إلى الجزيرة المذكورة الأسلحة والجاج وفي المقابل كانوا يستوردون النحاس واللحى والخزف ، انظر في ذلك عزيز العكيلي ، نفس المرجع والصفحة ، وبرأيي أنه يمكن إضافة سبب آخر للانتقال بالتجارة إلى المحيط الدولي وهو عدم وجود الاكتفاء الذاتي في المحيط المحلي مما يدفع إلى البحث عن تحقيقه خارج هذا المحيط .

^٢ عباس العبودي ، تاريخ القانون ، دار الثقافة للنشر والتوزيع ، عمان - الأردن ، "ب، ط" ، ١٩٨٨ ، ص ١٧٧ وما بعدها .

المذكورة اشتملت فيما اشتملت عليه على أربعه وأربعين ماده تتنظم موضوع العقود التجارية ، وقد كان من بين هذه المواد ثمان نصوص تختص بموضوع عقد الشركة .^٣

بعد ذلك توالى التطورات التي لحقت بالشركة كنظام قانوني إلى أن وصلت إلى الشكل التي هي عليه ألان ، وقد جاءت هذه التطورات نتيجة لزيادة النشاطات التجارية واتساعها وتتنوعها عبر الزمن من ناحية ، ومن ناحية أخرى تعدد الوسائل التي تنشأ بمحبها كالاندماج الدولي الواقع بين شركات مختلفة الجنسية ، والتي أسفرت عن ظهور أنواع جديدة من الشركات تمارس نشاطاتها على المستوى الدولي كالشركات الدولية والشركات متعددة الجنسيات والتي تسيطر بدورها على قطاعات هامة من التجارة والصناعة في دول متعددة .^٤

ثانياً : مشكلة الدراسة :

تتلخص إشكالية الدراسة في أن الاندماج يعد أحد الوسائل التي يتم بمحبها تحقيق التركز الاقتصادي والمقصود هنا بالتركيز الاقتصادي " الشركات " .

وبالاستدلال المنطقي نستطيع القول أن الاندماج بعد أحد الوسائل التي يتم بمحبها تكوين الشركات متعددة الجنسيات باعتبار أن هذه الاخيره تعد أحد أشكال التركز الاقتصادي وأدواته ، وليس المقصود بإشكالية البحث هنا هو اعتبار أو عدم اعتبار الاندماج وسيلة لتكوين الشركات المذكورة أم لا ، فهذا الأمر أصبح من المسلمات للاستدلال السابق ، بل المقصود بإشكالية البحث هنا هو الإجابة على التساؤل التالي :

- كيف يؤدي الاندماج إلى تكوين شركات متعددة الجنسيات ؟ ومدى ملائمة قواعد قانون الشركات لهذا التكوين وما ترتبيه هذه القواعد من آثار سلبية وابيجابية .

³ عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، دار الثقافة ، عمان ، ط١ ، ٢٠٠٧ ، ص ١٦ ، وحموري هو أشهر ملوك الساميين والذين يعتقد أنهم دخلوا العراق في الألف الرابع ق.م ، ومن اكبر دولهم دولة أك و التي أسسها سرجون الاكدي ٢٥٠٠ ق.م ، وقد سميت الشريعة المذكورة باسم حمورابي باعتبار انه هو الذي وضعها والتي تعد أهم وثيقة قانونيه تم العثور عليها حتى الآن ، انظر عزيز العكيلي ، شرح القانون التجاري ، مرجع سابق ، هامش ص ٢٩ ، كذلك عباس العبدلي ، تاريخ القانون ، مرجع سابق ، ص ٨١ و ١٠٠ .

⁴ محمد السيد سعيد ، الشركات عابرية القومية ومستقبل الظاهرة القومية ، عالم المعرفة - المجلس الوطني للثقافة والفنون ، الكويت ، ١٩٨٦ ، "ب، ط" ، ص ٣٩ و ٤٠ ، كذلك عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٢١ وما بعدها.

ثالثا : أهمية الدراسة :

تتضخ أهمية دراسة موضوع الاندماج كوسيلة لقيام الشركات متعددة الجنسيات من خلال النظر في أهمية الدور الذي تلعبه هذه الشركات في البلد المضيف ، فهي تقدم للدولة العديد من الفوائد كنقلها لرؤوس الأموال الضخمة ، ونقل التكنولوجيا ، ونقل الخبرات الفنية والإدارية ... ، وبالمقابل قد توفر الإمكانيات الضخمة لهذه الشركات القدرة لها على السيطرة على الاقتصاد الوطني للدولة المضيفة أو على الأقل السيطرة على قطاعات هامة منه .

من خلال ما تقدم نستطيع القول أن مراقبة دخول الشركات متعددة الجنسيات إلى البلد المضيف أمر لا بد منه لضمان الإيجابيات وتجنب السلبيات ، وتنتمي المراقبة المذكورة عن طريق إتباع العديد من الوسائل والتي يعد الاندماج أحداً منها ، فعندما نعرف كيف يؤدي الاندماج إلى نشوء الشركات متعددة الجنسيات فإن ذلك يوفر لنا القدرة على ضبط دخول هذه الشركات إلى البلد المضيف أو على الأقل القيام بتنقيذه .

رابعا : أهداف الدراسة :

تتمثل أهداف هذه الدراسة فيما يلي :-

- ١ ضبط نشوء الشركات متعددة الجنسيات من خلال دراسة أحد الوسائل التي تنشأ بواسطتها وهو الاندماج ، فمن خلاله نستطيع السيطرة على تكوين الشركات المتعددة الجنسيات ولو جزئياً ، أو السيطرة على توسعها وانتشارها في أقل الفروض .
- ٢ بيان مدى فعاليته نصوص قانون الشركات الأردني والمتعلقة بالاندماج في تكوين الشركات متعددة الجنسيات ومدى صلاحيتها في ضبط هذا التكوين .
- ٣ تعويض الشيء البسيط من التغيرات التي تعاني منها المكتبة القانونية العربية إجمالاً فيما يخص الاندماج كوسيلة لتكوين الشركات متعددة الجنسيات ، فلا يوجد إلى الآن دراسة متخصصة في الاندماج كوسيلة لقيام هذا النوع من الشركات ، ولعل السبب في ذلك يرجع إلى قلة المراجع القانونية المتخصصة في الشركات متعددة الجنسيات ، على اعتبار أن هذا النوع من الشركات لا يوجد له تنظيم تشريعي شامل حتى الآن ومن باب أولى تنظيم الاندماج كوسيلة لتكوينها .

خامساً : الدراسات السابقة :

أشرنا فيما تقدم إلى عدم وجود دراسة متخصصة بالاندماج كوسيلة لقيام الشركات متعددة الجنسيات ، مما يوجب علينا الرجوع إلى صنفين من المراجع : يتعلق الصنف الأول بالمراجع المتخصصة بالشركات متعددة الجنسيات ، بينما يتعلق الصنف الثاني بالاندماج بصورةه العامة ، هذا بالإضافة إلى الرجوع لشروح قوانين الشركات بشكل عام ، وذكر من هذه الدراسات ما يلي :-

- ١- حسام عيسى ، الشركات المتعددة القوميات " دراسة في الأوجه القانونية والاقتصادية للتركيز الرأسمالي المعاصر ، المؤسسة العربية للدراسات والنشر ، بيروت ، " د. ط " ١٩٧٦ : وهذه الدراسة تشير في كثير من الأحيان - وبالرغم من طابعها القانوني - إلى الجوانب الاقتصادية المتعلقة بالشركات المتعددة الجنسيات ، بالإضافة إلى قيامها بالاشارة إلى الاندماج كوسيلة لقيام الشركات متعددة الجنسيات بصورة مقتضبة وذلك في معرض حديثه عن الأدوات والأساليب القانونية لقيام هذه الشركة .
 - ٢- محمود سمير الشرقاوي ، المشروع متعدد القوميات والشركة القابضة " الوسيلة لقيامه " ، إدارة البحث والاستشارات ، الرياض ، " ب.ط " ، ١٩٧٦م : وهذه الدراسة تتسع في ذكر الشركة القابضة كوسيلة لقيام الشركات متعددة الجنسيات والتركيز عليها دون ذكر الوسائل الأخرى إلا بصفه عرضيه مبسطه .
 - ٣- محمد علي حماد ، اندماج الشركات وفقاً لقانون الشركات الأردني المؤقت رقم (١) لسنة ١٩٨٩ م ، رسالة ماجستير ، الجامعة الأردنية ، ١٩٩٦م : وهذه الدراسة تعرضت لموضوع الاندماج في ضوء قانون الشركات الأردني الملغى عام ١٩٨٩ م .
 - ٤- حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، دار الفكر الجامعي ، الاسكندرية ، ط ٢ ، ٢٠٠٤ م : وهذه الدراسة عنيت بشكل عام بالتنظيم القانوني للاندماج مع الاشارة بشكل سريع إلى الاندماج الدولي والذي يعد وسيلة لقيام الشركات متعددة الجنسيات وذلك بشكل مبسط مع اقتصار المؤلف على إيراد الأثر المترتب على هذا الاندماج وهو تغيير الجنسية .
- وفي هذه الدراسة ستكون المحاولة بشكل أو بأخر منصبه على تلافي هذه الملاحظات.

سادساً: منهج البحث

حقيقة إن المنهج الذي يخدم هذه الدراسة هو المنهج الوصفي المقارن ، وتطبيقاً لذلك سيتم وصف الاندماج عموماً لنصل وبالتالي إلى تحديد الاندماج الذي يؤدي إلى نشوء الشركات متعددة الجنسيات ومن ثم وصف الأثر الذي يترتب على هذا الاندماج الأخير المتمثل بنشوء هذه الشركات ، آخذاً بعين الاعتبار الاعتماد قدر الإمكان على القوانين وكتب الفقه في التشريعات المقارنة المتمثلة أساساً بالفقه المصري وذلك للمقارنة بينه وبين الوضع في الأردن .

سابعاً : الهيكل التنظيمي للدراسة :

- وقد قمت بتقسيم هذه الدراسة إلى فصلين أساسين يسبقهما فصل تمهيدي:-
- الفصل التمهيدي : وسائل التركز الاقتصادي من الناحية القانونية .
- الفصل الأول: ماهية الاندماج.
- الفصل الثاني: آثار الاندماج.
- الخاتمة والنتائج والتوصيات.

الفصل التمهيدي

وسائل التركز الاقتصادي من الناحية القانونية

توطئه :

من المسلم به إن النظام الرأسمالي بعد أصلاح الانظمه الاجتماعية لم يلاد ظاهرة تركز القوى الاقتصادية ، لما يشتمل عليه هذا النظام من مزايا ومبادئ تصب في مصلحة اقتصاد الدولة المتبنية لهذا النظام ، كاحترام حق الملكية ، وإطلاق حرية الاستثمار ، وتكريس مبدأ استقلال الاداره ... الخ ° .

ويقصد بظاهرة تركز القوى الاقتصادية بأنها " تجمع وتكلل المنشآت والمشروعات الصغيرة وتعاونها في مختلف فروع الإنتاج " وذلك بهدف تحقيق التكامل الاقتصادي بين هذه المشروعات عن طريق نقل سلطة الرقابة والسيطرة عليها إلى واحد منها .

ولا يلزم في الواقع أن يكون التكثيل المذكور وليد الاراده الحرة للمنشأة أو المشروع وإنما قد يكون ذلك رغمما عنها كأن تكون المنشأة مخيرة بين احد امررين :-

أ - أما التكثيل مع شركه أو مجموعة شركات .

ب - أو الحكم على نفسها بالفداء نتيجة وجودها في ظروف تنافسيه غير متكافئة.

ومثال ذلك ما حدث عند ظهور التكنولوجيا الحديثة ، حيث أدت إلى زيادة شعور المشروعات الصغيرة - ومنها الشركات - بعجزها عن تحقيق أمالها إذا بقيت منفردة ، الأمر الذي يدفعها إلى التالف مع غيرها لمواكبة التطورات المستجدة ° .

ويتحقق التركز الاقتصادي والذي تعد الشركات متعددة الجنسيات إحدى أدواته ^ بأتباع عدة وسائل ° ، التي تتلخص فيما يلي :-

⁵ محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعدده من الناحيه القانونيه ، دار النهضه العربيه ، القاهرة ، ٢٠٠٦ " ب.ط " ، ص ٧ .

⁶ حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لأندماج الشركات ، دار الفكر الجامعي ، الاسكندرية ، ط ، ٢٠٠٤ ، ص ٥ .

⁷ عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجاريه ، دار الثقافه ، عمان ، ط ١ ، ٢٠٠٧ ، ص ٥٢٣ .

⁸ حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، المؤسسة العربية للدراسات والنشر ، بيروت - لبنان ، " ب.ط " ، ١٩٧٦ م ، ص ٩ .

⁹ انظر في تعداد هذه الوسائل : عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجاريه ، مرجع سابق ، ص ٤٢٠ وما بعدها .

١- الشركة القابضة (Holding Company) .^{١٠}

٢- المشروع المشترك (Joint venture) .^{١١}

٣- الترست (Trust) .^{١٢}

٤- الكارتل (Cartel) .^{١٣}

٥- الاندماج (Merger) .

^{١٠} تعرف الشركه القابضه بأنها " تلك الشركه التي تمتلك اسهما في عدة شركات اخرى تسمى الشركات التابعه ، وذلك بالقدر الذي يمكنها من السيطره على ادارة الشركه بتقرير من الذي يتولى ادارة الشركات التابعه وكيفية تسيير وادارة امورها " ، انظر في ذلك : محمد شوقي شاهين ، الشركات المشتركه ، " ، رسالة دكتوراه - جامعة القاهرة ١٩٨٠م ، ص ٩١ ، وهذا التعريف مأخوذ من كتاب محمود سمير الشرقاوي ، المشروع متعدد القوميات والشركه القابضه ، إدارة معهد البحث والاستشارات ، الرياض ، ١٩٧٦م ، ص ٣٩ ، وفي القانون الأردني انظر المادة (٢٠٤) من قانون الشركات والتي سيمر ذكرها لاحقا.

^{١١} المشروع المشترك يراد به " ذلك الاتفاق بين منشآتين تجاريتين او بين دولتين او اكثر مضمونه اسهام كل طرف في الاتفاق بأشطته تبادليه معينه تهدف لانتاج منتج معين تستطيع كل منشأه او دولة انتاجه بمفردها وذلك في اطار مشروع منظم " انظر في ذلك : حسين محمد فتحي ، الممارسات الاحتكاريه والتحالفات التجاريه لقويض حربي التجاره والمنافسه ، دار النهضه العربيه ، القاهرة ، ١٩٩٨م ، " ب. ط " ، ص ٩٢ ، كذلك انظر : محمد شوقي شاهين ، الشركات المشتركه ، مرجع سابق ، ص ٦٥ .

^{١٢} يقصد بالترست " : اتفاق بين عدة وحدات اقتصاديه ترمي من وراء اتفاقها الى السيطره على الاسعار والقضاء على المنافسه " انظر في ذلك : فوزي محمد سامي ، الشركات التجاريه ، دار الثقافة ، عمان ، ٢٠٠٦ ، ط ١ ، ص ٥٦٢ ، ايضا انظر في معنى الترست : حسني المصري ، فكرة الترست وعقد الاستثمار المشترك في القيم المنقوله " دراسه مقارنه " ، جامعه عين شمس ، القاهرة ، الطبعه الاولى ١٩٨٥ ، ص ٧ ، ونظرا لتأثير الترست الاحتكاريه اصدرت بعض الدول عدة قوانين لمكافحته ، انظر في ذلك: حسين محمد فتحي ، الممارسات الاحتكاريه والتحالفات التجاريه لقويض حربي التجارة والمنافسة ، مرجع سابق ، ص ٧ وما بعدها

^{١٣} ويقترب الكارتل كوسيلة لتحقيق التركز الاقتصادي من الترست ، بيد انه يختلف عن الترست في أن هذا الأخير يتحقق التركز بواسطته عن طريق إيداع المساهمين قدرًا كافياً من الأسهم لدى مجلس يسمى بمجلس النقائats ، خلافاً للكارتل والذي يحقق التركز عن طريق اتفاق عدة شركات تنتهي إلى نوع معين من فروع الإنتاج بقصد احتكار السوق أو لتنظيم المنافسة في حدود الاتفاق مع إبقاء كل شركه من الشركات الداخلة في الاتفاق محفوظة بشخصيتها ، انظر في ذلك : عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٤٢٠ ، انظر ايضاً : محمد حسين إسماعيل ، الشركة القابضة وعلاقتها بشركاتها التابعة في مشروع قانون الشركات الأردني والقانون المقارن ، جامعة مؤتة ، ط ١ ، ١٩٩٠ ، ص ٣٩ وما بعدها .

و لا يعتبر التركز الاقتصادي في ذاته أحد الأشكال القانونية الخاضعة لتنظيم خاص بها وإنما يخضع للعديد من الأنظمة القانونية وفقاً للعلاقات القانونية التي تربط بين وحداته باعتبار أن هذه الظاهرة تشمل كل تجمع بين وحدات اقتصادية وجميع العمليات المؤدية إلى زيادة حجم الوحدات الاقتصادية تمهدًا لتحقيق التكامل الاقتصادي بينها^{١٤}.

هذا وبعد الاندماج أهم وسائل التركز الاقتصادي ، والوسيلة لتحقيق أقصى درجات التركز الاقتصادي ، ويعود السبب في ذلك أن الشركات الداخلة في عملية الاندماج تفقد الاستقلال القانوني والاقتصادي معاً وتختلط بأكملها في الشركة الدامجة أو الناتجة عن الاندماج ، كما تتأتى هذه الاهميه من خلال النظر في الآثار المترتبة عليه والتي تتعكس إيجاباً أو سلباً على الاقتصاد الوطني الأمر الذي يوجب على المشرعين عموماً اتخاذ جانبي الحيطه والحذر إزاء تنظيم هذه الوسيلة وذلك للاستفادة من المزايا التي تقدمها وتجنب المساؤ التي تترتب عليها قدر الإمكان^{١٥}.

- تقسيم:

وقد قمت بتقسيم هذا البحث التمهيدي إلى مطابقين:-

- يكون البحث في المطلب الأول عن الشركة القابضة والترست وذلك في فرعين :-

- في الفرع الأول نتحدث عن الشركة القابضة .
- وفي الفرع الثاني ينصب الحديث على الترست .

- أما المطلب الثاني فتتخص فروعه في الحديث عن الوسائل المتبقيةان من وسائل التركز الاقتصادي ألا وهم :

- المشروع المشترك في فرع أول
- والكارتل في فرع ثانٍ .

تاركاً بذلك الحديث عن الاندماج كوسيلة لتكوين الشركات متعددة الجنسيات إلى مرحله متقدمه باعتبار انه جوهر الرسالة والذي سيتم التطرق إليه بشكل تفصيلي .

¹⁴ حسام الدين عبد الغني الصغير، النظام القانوني لأندماج الشركات، ط ٢ ، ٢٠٠٤ ، دار الفكر الجامعي، الإسكندرية، ص ١٠.

¹⁵ حسام الدين عبد الغني الصغير ، نفس المرجع والصفحة .

المبحث الأول

الشركة القابضة والترست

تشترك الشركة القابضة والترست كما ذكرنا سابقاً بأنهما يعتبران وسليتين من وسائل التركز الاقتصادي ووسائل للتكامل والارتباط بين المشروعات على المستويين المحلي والإقليمي وقد نظمت العديد من التشريعات أحکام هاتين الوسيطتين ، وفي هذا المطلب سيكون الحديث عن هاتين الوسيطتين في فرعين مستقلين : الأول نتحدث فيه عن الشركة القابضة من خلال تعريفها وبيان خصائصها ، أما الفرع الثاني نتحدث فيه عن الترست من خلال تعريفة أيضاً وبيان خصائصه وذلك فيما يلي :

المطلب الأول

الشركة القابضة (Holding Company)

من خلال تحليل نصوص قانون الشركات الأردني الحالي يتضح أن المشرع الأردني نظم أحکام هذا النوع من أنواع شركات الأموال في الباب الثامن منه وذلك في المواد (٢٠٤ - ٢٠٨) وفي المقابل نظم المشرع المصري الأحكام الخاصة بالشركة القابضة في قانون قطاع الأعمال العام رقم (٢٠٣) لسنة ١٩٩١ وذلك في المواد من (١٥ - ١) وفي لائحته التنفيذية أيضاً في المواد من (٤٣-١) وفيما يلي لمحنة عامة عن الشركة القابضة :-

الفرع الأول

تعريف الشركة القابضة

اختلف الفقه حول التسميات التي تطلق على الشركة القابضة نظراً للزاوية التي ينظر منها إلى هذه الشركة ، فالبعض يطلق عليها تسمية الشركة الأم باعتبار أن هذه الشركة تساهم بشكل أو آخر في تأسيس شركة أخرى تخضع لسيطرتها تسمى بالشركة الوليدة ، والبعض الآخر يطلق

عليها اسم الشركة المسيطرة نظرا لقيامتها بالسيطرة على شركة أخرى "تسمى بالشركة التابعة" بسبب تملكها جزء من رأس المال هذه الأخيرة في فترة لاحقة على التأسيس^{١٦}.

إلا أنه وبالنظر إلى القانونين الأردني والمصري نجد أن التسمية المستقرة هي تسمية الشركة القابضة ، فقد عرف المشرع الأردني الشركة القابضة في المادة (٢٠٤) من قانون الشركات ، تحت عنوان "تعريف الشركة القابضة وما يحظر وما لا يحظر عليها القيام به من أعمال" والتي نصها : (أ)-الشركة القابضة هي شركة مساهمة عامة تقوم بالسيطرة المالية والإدارية على شركة أو شركات أخرى تدعى الشركات التابعة بوحدة من الطرق التالية :

١- أن تمتلك أكثر من نصف رأس مالها و / أو

٢- أن يكون لها السيطرة على تأليف مجلس إدارتها .)

وخلالا لقانون الشركات الأردني لم يقم مشروع قانون قطاع الأعمال المصري وبالرغم من استخدامه تسمية "الشركة القابضة" بتعريفها بشكل مباشر^{١٧} مما حدا الفقه إلى تعريفها بأنها (تلك الشركة التي تملك أسهما في عدة شركات أخرى تسمى بالشركات التابعة بالقدر الكافي الذي يمكنها من السيطرة على إدارة الشركة بتقرير من الذي يتولى إدارة الشركات التابعة وكيفية تسيير أو إدارة أمور الشركة التابعة)^{١٨}.

الفرع الثاني

خصائص الشركة القابضة

١- من حيث الطبيعة القانونية : تتخذ الشركة القابضة وفقا لقانون الشركات الأردني شكل الشركة المساهمة العامة وهذا ما نصت عليه المادة (٢٠٤) من قانون الشركات الأردني السابق ذكرها .

^{١٦} محمد حسين إسماعيل، الشركة القابضة وعلاقتها بشركاتها التابعة، مرجع سابق، ص ١٠ وما بعدها، كذلك انظر : جعفر إبراهيم حسين، النظام القانوني للشركة القابضة في القانون الأردني، رسالة ماجستير، جامعة آل البيت، المفرق - الأردن، ٢٠٠٢ م ، ص ٨ وما بعدها.

^{١٧} أكفى المشرع المصري هنا بذكر الخصائص المميزة للشركة القابضة وخصوصا في المواد (١٦ ، ٢ ، ١) من ق.أعمال مصرى والتي سيمر ذكرها لاحقا، انظر في ذلك صلاح أمين أبو طالب، قانون قطاع الأعمال العام، مطبعة جامعة القاهرة، " د.ن. " ، " ب.ت " ، ص ١٩ .

^{١٨} محمود سمير الشرقاوي المشروع متعدد القوميات والشركة القابضة " الوسيلة لقيامه " ب . ط " ، " ب.ن " ، الرياض ، ١٩٧٦ م ، ص ٣٩ ، كذلك انظر : يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٩٤م ، " ب.ط " ، ص ٣١٥ وما بعدها.

وبالنسبة لقانون المصري فقد نصت المادة الأولى من قانون قطاع الأعمال المصري على وجوب اتسام الشركة القابضة بل وأكثر من ذلك والتابعة أيضاً بشكل الشركة المساهمة بقولها : (يعمل في شأن قطاع الأعمال العام بأحكام القانون المرافق ، ويقصد بهذا القطاع الشركات القابضة والشركات التابعة لها الخاضعة لأحكام هذا القانون ، وتتخذ هذه الشركات بنويعها شكل شركات المساهمة) .

على أنه لا يجب أن يفهم من هذا الوجوب اعتبار الشركة القابضة شكلاً جديداً من أشكال الشركات المعروفة في القوانين الخاصة بالشركات ، بل يمكن أن تكون شكلاً آخر غير شكل الشركة المساهمة إلا إذا قيدتها القانون بشكل معين يكون عادةً شكل الشركة المساهمة بسبب قدرة هذا الشكل على استيعاب المشاريع الكبيرة ^{١٩} ، وتبقى الشركات التابعة محتفظة بشخصيتها القانونية ولا يخل منها على الأقل من الناحية القانونية سيطرة الشركة القابضة عليها ^{٢٠} .

٢- من حيث القيود الواردة عليها : عدد المشرع الأردني في المادة (٢٠٤) من قانون الشركات الأمور التي لا يجوز للشركة القابضة القيام بها وذلك في الفقرات (ب ، ج ، د) من المادة المذكورة وهي حسب هذه المادة : (ب- لا يجوز للشركة القابضة تملك حصص في شركات التضامن أو في شركات التوصية البسيطة ، ج - يحظر على الشركة التابعة تملك أي سهم أو حصة في الشركة القابضة ، د- تقوم الشركة بتعيين ممثليها في مجالس إدارة الشركة التابعة بنسبة مساهمتها ولا يحق لها الاشتراك في انتخاب بقية أعضاء المجلس أو هيئة المديرين حسب مقتضى الأحوال) .

وفي القانون المصري اشترط المشرع أن تكون ملكية الشركة القابضة للدولة أو للأشخاص الاعتبارية العامة مع احتفاظها بصفتها كشخص منأشخاص القانون الخاص ^{٢١} وبالتالي تصبح القيود الواردة عليها متمثلة بالآتي : (١ - عدم قدرتها على تملك حصص في شركات التضامن والتوصية البسيطة باعتبار أن قانون قطاع الأعمال في مادته الأولى اشترط أن تكون الشركة القابضة وتابعاتها من الشركات المساهمة ، ٢ - عدم قدرة شركاتها التابعة بمتلك أي سهم أو حصة فيها باعتبار أن هدف الشركة القابضة هو السيطرة على الشركة التابعة فلو تم السماح لهذه الأخيرة بمتلك أسهم أو حصص في الشركة القابضة لأدى ذلك إلى خلل في السيطرة المنشودة) .

^{١٩} صلاح أمين أبو طالب، الشركة القابضة في قانون قطاع الأعمال العام، مرجع سابق، ص ٢٣ وما بعدها.

^{٢٠} يحيى عبد الرحمن رضا، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية، مرجع سابق، ص ٣١٨.

^{٢١} م (١) من ق. أعمال مصرى.

-٣- من حيث غaiات الشركة القابضة : حدد المشرع الأردني في المادة (٢٠٥) من قانون الشركات غaiات الشركة القابضة وذلك على النحو الآتي : (تكون غaiات الشركة القابضة ما يلي : أ - إدارة الشركات التابعة لها أو المشاركة في إدارة الشركات الأخرى التي تساهم فيها^{٢٢} ، ب - استثمار أموالها في الأسهم والسنداٌ والأوراق المالية ، تقديم القروض والكفالات وتمويل للشركات التابعة لها ، تملك براءات الاختراع والعلامات التجارية وحقوق الامتياز وغيرها من الحقوق المعنوية واستغلالها وتغييرها للشركات التابعة لها وغيرها) ، وفي قانون قطاع الأعمال العام المصري حدّدت المادة الثانية منه غايـة الشركة القابضة بأنـها (استثمار أموالها من خلال الشركات التابعة لها) ^{٢٣} كما أضافت هذه المادة غaiات أخرى تمثل في :

- (تنمية الاقتصاد القومي في إطار السياسة العامة للدولة وللشركة أيضاً في سبيل تحقيق أغراضها القيام بالأعمال الآتية :

١- تأسيس شركات مساهمة بمفردها أو بالاشتراك مع الأشخاص الاعتبارية العامة أو الخاصة أو الأفراد .

٢- شراء أسهم شركات المساهمة أو بيعها أو المساهمة في رأسمالها .

٣- تكوين وإدارة محفظة الأوراق المالية للشركة بما تتضمنه من أسهم وصكوك تمويل وسنداٌ وأية أدوات أو أصول مالية أخرى .

٤- إجراء جميع التصرفات التي من شأنها أن تساعد في تحقيق كل أو بعض أغراضها .

الفرع الثالث

تأسيس الشركة القابضة

يكون تأسيس الشركة القابضة في الأردن^٤ من خلال العديد من الطرق نصت عليها المادة (٢٠٦) من قانون الشركات الأردني ونصها :

(أ- تأسيس الشركة القابضة بإحدى الطرق التالية :

²² السيطرة على الإدارـة هنا تكون من خلال تملك الشركة القابضة ما يزيد عن (٥٥%) من رأسـمال الشركة التابعة ، انظر في ذلك : فوزي محمد سامي الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٦٨ ، وفي القانون المصري انظر : صلاح أمين أبو طالب ، الشركة القابضة في قانون قطاع الأعمال العام ، مرجع سابق ، ص ٢٠ .

²³ تنص م (٢) من ق. أعمال مصرى على ما يلي (تتولى الشركة القابضة من خلال الشركات التابعة لها استثمار أموالها ، كما يكون لها عند الاقتضاء أن تقوم بالاستثمار بنفسها) .

²⁴ للاستزادة حول هذا الموضوع انظر: جعفر إبراهيم حسين، النظام القانوني للشركة القابضة في القانون الأردني، مرجع سابق، ص ٣٦ وما بعدها.

١- بتأسيس شركة مساهمة عامة تتحصر غاياتها في الأعمال المنصوص عليها في المادة (٢٠٥) من هذا القانون ، أو في أي منها ، وفي تأسيس شركات تابعه لها أو تملك أسهم أو حصص في شركات مساهمة عامة أخرى أو شركات محدودة المسؤولية أو شركات توصية بالأسهم للقيام بتلك الغايات .

٢- بتعديل غايات شركة مساهمة عامة قائمة إلى شركة قابضة وفقاً لأحكام هذا القانون....).

وفي القانون المصري وبما أن ملكية الشركة القابضة تعود للدولة أو إلى أحد الأشخاص الاعتبارية العامة فأن قرار تأسيسها يكون بقرار من رئيس مجلس الوزراء بناء على اقتراح الوزير المختص .^{٢٥}

المطلب الثاني

(Trust)

يقصد بالترست بأنه (انضمام عدة شركات تنتهي إلى نوع معين من فروع الإنتاج تحت إدارة واحدة عن طريق إيداع المساهمين قدرًا كافياً من الأسهم لدى مجلس ثقates " board of trustees " يقوم بالنيابة عنهم بإدارة مجموعة الشركات فيتولد احتكار يتحكم بالسوق)^{٢٦} .

وبتعريف أبسط للترست يمكن القول انه (اتفاق بين وحدات اقتصادية ترمي من وراء اتفاقها السيطرة على الأسعار والقضاء على المنافسة)^{٢٧} ، ومن أشهر الأمثلة عليه اتحاد (The old standard oil^{٢٨})

ويتشابه الترست كثيراً مع الشركة القابضة الأمر الذي دفع البعض إلى القول بأن الشركة القابضة تعد أحد أشكال أو صور الترست^{٢٩} وهذا التشابه نابع من اشتراك الترست والشركة القابضة من حيث الواقع لا من حيث القانون فمجلس الثقات أو الأمانة كما يسمى أحياناً في

²⁵ م (١) من ق. أعمال مصرى .

²⁶ عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٤٢٠ .

²⁷ فوزي محمد سامي ، الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٦٢ ، أيضاً انظر تعريف قريب في : محمود الكيلاني ، الموسوعة التجارية والمصرفية ، مج ٥ ، ط ١ ، ٢٠٠٨ ، دار الثقافة ، عمان ،الأردن ، هامش ص ٣٠٢ .

²⁸ انظر في ذلك محمد حسين إسماعيل ، الشركة القابضة وعلاقتها بشركاتها التابعة ، مرجع سابق ، ص ٣٩ .

²⁹ يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٣١٧ ، كذلك انظر : محمود سمير الشرقاوي ، المشروع متعدد القوميات والشركة القابضة الوسيلة لقيمه ، مرجع سابق ، ص ٤٢ .

الترست يأخذ موقع مجلس الإدارة في الشركة القابضة هذا من ناحية ، ومن ناحية أخرى تحل شهادات الائتمان في الترست محل الأسهم في الشركة القابضة^{٣٠} .

و من خلال ما نقدم يجب أن لا يفهم أن الشركات الداخلة في الترست تقى كلها أو جزئيا إن جاز التعبير بل أن كل شركة من الشركات الداخلة في الترست تبقى محتفظة بشخصيتها المعنوية ومساهمتها المالية المستقلة ، وكل ما في الأمر هو انضاؤها تحت إدارة مشتركة من خلال الأسهم المودعة لدى مجلس الأمانة أو الثقات^{٣١} .

ونظرا لما للترست من آثار ضاره كالاحتكار مثلاً دأبت بعض الدول على محاربته ومنها الولايات المتحدة الأمريكية والتي أصدرت العديد من القوانين وظيفتها مكافحة الترست "Antitrust acts" ومن هذه القوانين قانون شيرمان "Sherman act" الصادر عام ١٩٨٠ وقانون كليتون "Clayton act" الصادر عام ١٩١٤م ، وقانون روبنسون - باتمان "Robinson - Patman Act" الصادر عام ١٩٣٦م^{٣٢} .

وفي المملكة الاردنية الهاشمية يشكل الترست إخلالا بالمنافسة المنشورة ، وهو ما أشارت إليه المادة الخامسة من قانون المنافسة غير المنشورة رقم (٣٣) لسنة ٢٠٠٤م^{٣٣} والتي تنص في فقرتها (أ) على ما يلي :-

((أ - يحظر ، تحت طائلة المسؤولية ، أي ممارسات أو تحالفات أو اتفاقيات ، صريحة أو ضمنية ، تشكل إخلالا بالمنافسة أو الحد منها أو منهاها وبخاصة ما يكون موضوعها أو الهدف منها ما يلي :))^{٣٤} .

^{٣٠} محمد حسين إسماعيل ، الشركة القابضة وعلاقتها بشركاتها التابعة ، مرجع سابق ، ص ٤٠ .

^{٣١} انظر في ذلك : ادوار عيد الشركات التجارية "شركات المساهمة" ، دار المستشار ، بيروت ، لبنان ، ١٩٧٠ ، "ب. ط" ، ص ٧٥٦ .

^{٣٢} انظر في ذلك حسين محمد فتحي ، الممارسات الاحتكارية والتحالفات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٧ ، كذلك انظر محمد شوقي شاهين ، الشركات المشتركة ، مرجع سابق ، ص ١٠٥ ..

^{٣٣} المنشور على ص ٤١٥٧ من الجريدة الرسمية ع ٤٦٧٣ تاريخ ٢٠٠٤/٩/١ .

^{٣٤} ذكرت هذه المادة العديد من الممارسات التي تشكل إخلالا بالمنافسة على سبيل المثال لا الحصر منها: (تحديد أسعار السلع أو بدل الخدمات أو شروط البيع ، تحديد كميات السلع أو إنتاج الخدمات) كما يمكن الاعتماد بالإضافة إلى هذه المادة على مادة أخرى من ذات القانون وهي نص م (٦) والتي تحظر على أيّة مؤسسه لها وضع مهيمن في السوق أو في جزء هام منه استغلال هذا لوضع للإخلال بالمنافسة أو الحد منها أو منها ، ومما ذكرته هذه المادة "ال усили لاحتياط موارد معينة ضرورية لممارسة مؤسسة منافسة لنشاطها أو لشراء سلعة أو خدمة معينة بالقدر الذي يؤدي إلى رفع سعرها في السوق أو منع انخفاضه" .

أما في التشريع المصري فقد جاء قانون حماية المنافسة ومنع الممارسات الاحتكارية^{٣٥} ما من شأنه منع الترست أو على الأقل الحد من آثاره الضارة ومن ذلك ما نصت عليه المادة السادسة من هذا القانون ونصها :-

(يحظر الاتفاق أو التعاقد بين أشخاص متنافسة في أية سوق معنية إذا كان من شأنه إحداث ما يلي :-

أ - رفع أو خفض أو تثبيت أسعار البيع أو الشراء للمنتجات محل التعامل) .

كما أضافت المادة السابعة من ذات القانون ما من شأنه التقليل من آثار الترست الضارة بقولها :

((يحظر الاتفاق أو التعاقد بين الشخص وأي من مورديه أو عملائه إذا كان من شأنه الحد من المنافسة .) .

المبحث الثاني

الكارتل والمشروع المشترك

كنا قد بحثنا في المبحث السابق عن الشركة القابضة والترست كوسائل من وسائل التركز الاقتصادي من الناحية القانونية ، وفي هذا المبحث سننصب البحث عن الوسائل المتبقيان من وسائل التركز المذكور وذلك في مطابق على النحو الآتي :

- نتعرض في المطلب الأول للكارتل .
- وفي المطلب الثاني نتحدث عن المشروع المشترك .

المطلب الأول

الكارتل (Cartel)

يقصد بالكارتل أو كما يسمى أحياناً باتفاق المنتجين بأنه (اتفاق مجموعة من المنشآت التجارية الكبرى المنافسة على تثبيت أسعار منتجاتها في سوق معين مستهدفين من ذلك التوصل لأرباح احتكارية لا يستطيع غيرهم التوصل إليها) ^{٣٦} .

من خلال التعريف السابق يمكن استخلاص أهم العناصر المكونة للكارتل والتي تتمثل فيما يلي :

- ١- وجود منشآت تجارية كبيرة متافسة فيما بينها، وتكون - حسب رأي البعض - متساوية في المراكز القانونية ^{٣٧} وتساير على قطاعات اقتصادية معينة .
- ٢- وحدة السوق المراد السيطرة عليه ، ومن الامثلة ^{٣٨} على الكارتل ووحدة السوق فيه ، تجربة منظمة الدول المصدرة للبترول " أوبك : OPEC " .

³⁶ حسين محمد فتحي ، الممارسات الاحتكارية والتحالفات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٥ .

³⁷ محمد حسين إسماعيل الشركة القابضة وعلاقتها بشركاتها التابعة ، مرجع سابق ، ص ٣٩ .

³⁸ "OPEC" بالإنجليزية اختصار لـ "Organization of Petroleum Exporting Countries" ولمزيد من المعلومات عنها انظر: حسين محمد فتحي ، الممارسات الاحتكارية والتحالفات التجارية ، مرجع سابق ، هامش ص ٦٠ .

٣- وجود رابط يربط بين هذه المنشآت، ويتمثل هذا الرابط بوجود اتفاق قائم على أساس تعافي مستمد من قانون غير قانون الشركات^{٣٩} بين المنشآت المذكورة يصيّر إلى تنظيم قانوني واقتصادي ، مع احتفاظ كل شركة أو منشأة بشخصيتها القانونية^{٤٠} .

٤- أن يكون الهدف من الاتفاق السيطرة على الأسعار والأسواق والتوصل إلى الأرباح عن طريق تثبيت أسعار المنتجات التي تقوم هذه المنشآت بإنتاجها^{٤١} ، وذلك عن طريق إعلان أطراف الكارتل عن السعر النهائي المحدد بالاتفاق للجمهور ، ومن ثم عرض الكارتل في مزاد يتشارك فيه أطراف الكارتل مع اتفاقيهم المسبق على الطرف الذي سيقوم بتقديم أفضل العطاءات و معاقبة الممتنعين عن التعامل معهم^{٤٢} .

ومن الجدير بالذكر إن للكارتل أضرار سلبية على الاقتصاد الوطني كظهور الاحتكارات في مختلف قطاعات الإنتاج ، ونشوء سيطرة من قبل مجموعة معينة تمتد للتحكم بالاقتصاد الوطني عموماً وتوجيهه لخدمة مصلحتها على حساب المصلحة العامة^{٤٣}

وبالنسبة لموقف المشرع الأردني^{٤٤} من الكارتل فلا يوجد في التشريع قانون ينظمه بشكل مباشر ، وإنما يمكن ادراجه تحت لواء قانون المنافسة غير المشروعة الأردني رقم (٣) لسنة ٢٠٠٤ م وخصوصاً نص المادة الخامسة والتي حظرت وتحت طائلة المسؤولية أية ممارسات أو تحالفات أو اتفاقيات صريحة أو ضمنية تشكل إخلالاً بالمنافسة أو الحد منها أو منعها وذكرت هذه المادة صوراً من هذه الممارسات ذكر منها نص الفقرة (١/أ) والتي تدخل في نطاق "الحظر" تحديد أسعار السلع أو بدل الخدمات أو شروط البيع وما في حكم ذلك^{٤٥} .

^{٣٩} حسام عيسى، الشركات متعددة القوميات، مرجع سابق، ص ٥٠.

^{٤٠} عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٤٢٠ ، كذلك انظر : حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لأندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ١٠ وما بعدها .

^{٤١} محمد شوقي شاهين، الشركات المشتركة، مرجع سابق، ص ١٠٤.

^{٤٢} حسين محمد فتحي ، الممارسات الاحتكارية والتحالفات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٦٠ وما بعدها .

^{٤٣} حسام الدين عبد الغني الصغير، النظام القانوني لأندماج الشركات ، مرجع سابق، ص ١٢.

^{٤٤} في التشريع المصري عالجت م (٥) من ق. ح . منافسه رقم (٣) لسنة ٢٠٠٣ وبشكل غير مباشر الكارتل ، وقد تم ذكر هذه المادة أيضاً أثناء الحديث عن الترست .

^{٤٥} تم ذكر هذه المادة أثناء الحديث عن الترست وهي بالإضافة إلى نص م (٦) من ذات القانون تشمل الترست كوسيلة من وسائل الترکز الاقتصادي .

المطلب الثاني

المشروع المشترك (Joint Ventures)

يعرف المشروع المشترك بأنه : (اتفاق بين منشآتين تجاريتين أو بين دولتين أو أكثر مضمونه إسهام كل طرف في الاتفاق بأنشطة تبادلية معينة تهدف لإنتاج منتج معين تستطيع كل منشأة أو دولة إنتاجه بمفردها وذلك في إطار مشروع منظم) ^{٤٦} أو هو (تعاون بين أطراف ينتمون إلى دول مختلفة للنهوض بمشروع اقتصادي معين) ^{٤٧} .

من خلال هذين التعاريفين نستطيع استخلاص أهم العناصر المميزة للمشروع المشترك:

١- المشروع المشترك اتفاق بين منشآتين تجاريتين أو أكثر : ومن هنا يظهر لدينا أطراف الاتفاق المنشئ للمشروع المشترك ، فهو – أي الاتفاق – يمكن أن يكون بين حكومات أو بين حكومات وأشخاص اعتبارية عامة أو خاصة أو بين أشخاص طبيعية أو اعتبارية خاصة فقط متعددة إلى دول مختلفة ^{٤٨} ، مع احتفاظ الأطراف كل بشخصيته القانونية ، ودون أن يكون للمشروع المشترك شخصية قانونية مستقلة عنهم ^{٤٩} .

٢- يعتمد الهدف في المشروع المشترك على التعاون المتبادل بين أطرافه وذلك من أجل الوصول إلى الغاية المرجوة منه وهي إنتاج منتج معين والذي تستطيع كل منشأة أو دولة طرف في المشروع إنتاجه بمفردها ، وهنا يظهر عنصر التعاون بين الأطراف ، وبمعنى آخر يعتبر المشروع المشترك أسلوب تعاون بين الأطراف يحدد معالمه وحدوده الاتفاق المنشئ له ، ففضلاً عن إمكانية تقديم حصة في رأس المال يمكن أن يقدم الأطراف الخبرة الفنية أو العمل أو التكنولوجيا أو السوقالخ ^{٥٠} .

^{٤٦} حسين محمد فتحي ، الممارسات الاحتكارية والتحالفات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٩٢ ..

^{٤٧} محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٣٣ .

^{٤٨} محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٣٣ ، كذلك انظر : دريد السامرائي ، الاستثمار الأجنبي المعوقات والضمانات القانونية ، ط ١ ، ٢٠٠٦ ، مركز دراسات الوحدة العربية ، بيروت ، ص ٦٥ ..

^{٤٩} عوني محمد الفخرى ، التنظيم القانوني للشركات المتعددة الجنسية والعولمة ، بيت الحكمة ، بغداد ، ط ١ ، ٢٠٠٢ م ، ص ١٥ .

^{٥٠} عبد السلام أبو قحف ، السياسات والأشكال المختلفة للاستثمارات الأجنبية ، مؤسسة شباب الجامعة ، الإسكندرية ، " ب . ط " ، ١٩٨٩ م ، ص ٢٥ ، كذلك انظر : محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٣٤ .

٣- وفيما يخص التنظيم القانوني للمشروع المشترك فلا يشترط أن يستند في تنظيمه إلى قانون دولة معينة فهو يعتمد أساساً على السند المنشي له وهو الاتفاق التعاقدى فيحدد الاتفاق المذكور أهداف المشروع ويعين خطط تنفيذه ويحدد الأموال الازمة لقيامه ومدته ، والقوانين التي تسرى عليه^{٥١}

ويذهب البعض إلى وجود مشروع مشترك تنظيمي هدفه التعاون المشترك والذي يغلب على أطراقة الطبيعة الحكومية من أجل القيام بالاقتصاد القومي للبلاد والتي تقوم على استغلال الثروات والموارد الطبيعية كإنشاء السدود واستخراج المعادن خلافاً للمشروع المشترك التعاقدى فهو يهدف إلى التعاون الاقتصادي^{٥٢} .

ومن الأمثلة عليه مشروع طائرات الإيرباص بين كل من بريطانيا وفرنسا وألمانيا وإسبانيا ، حيث عمدت هذه الدول إلى إنشاء مؤسسة (إيرباص) لإنتاج الطائرات ، تعود ملكيتها لحكومات البلدان الأربع المذكورة^{٥٣} كذلك مشروع استغلال مياه نهر اليرموك بين حكومة المملكة الأردنية الهاشمية وحكومة الجمهورية العربية السورية^{٥٤} .

هذا وقد أورد المشرع الأردني ما يشير إلى المشروع المشترك وذلك في نص المادة (٧) من قانون الشركات تحت عنوان " الشركات التي تؤسس بموجب اتفاقية تبرمها الحكومة مع الدول الأخرى " والتي نصها :

((تسجل الشركات التي تؤسس في المملكة بموجب اتفاقيات تبرمها الحكومة مع أي دولة أخرى ، والشركات العربية أو المؤسسات أو المنظمات التابعة لها لدى المراقب في سجل خاص يعد لهذه الغاية ، وتتخضع هذه الشركات للأحكام والشروط المنصوص عليها في هذه القانون وذلك في الحالات وعلى المسائل التي لم ينص عليها في الاتفاقيات والعقود التي تم تأسيسها بموجبها والأنظمة التأسيسية الخاصة بها))

وبعد أن انتهينا من الحديث عن الوسائل الأربع الأولى من وسائل التركيز الاقتصادي من الناحية القانونية ، نتحدث عن الوسيلة الأخيرة ألا وهي الاندماج وذلك في الفصل التالي :

^{٥١} محسن شفيق، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية، مرجع سابق، ص ٣٤.

^{٥٢} عوني محمد الفخرى ، التنظيم القانوني للشركات متعددة الجنسية والعلمية ، مرجع سابق ، ص ١٤ وما بعدها .

^{٥٣} حسين محمد فتحي ، الممارسات الاحتكارية والتحالفات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٩٣ .

^{٥٤} اتفاقية رقم (٢٢) لسنة ١٩٧٧ .

الفصل الأول

ماهية الاندماج

يقصد بالاندماج بأنه تلك العملية القانونية التي يتم بموجبها اتحاد شركتين أو أكثر ^{٥٥} ، ويتم هذا الاتحاد بواسطة إتباع إحدى طريقتين : -

- تتلخص الأولى بحل شركه أو أكثر ونقل ذمتها المالية إلى شركه قائمه، وتسمى هذه الطريقة بالاندماج بطريق الضم.
- أما الطريقة الثانية والتي تسمى بالاندماج بطريق المزج ف تكون بحل شركتين أو أكثر وتأسيس شركه جديدة تنتقل إليها الذمم المالية للشركات المندمة ^{٥٦} .

من خلال ما نقدم نستطيع القول إن الاندماج يستدعي بالضرورة حل شركه واحد على الأقل تسمى "الشركة المندمة" وانتقال ذمتها بما تحمله من حقوق والتزامات إلى شركه أخرى تسمى "بالشركة الدامجه" في الاندماج بطريق الضم ، أو "الشركة الناتجة" في الاندماج بطريق المزج ، وفي هذا الطريق يجب أن لا تقل الشركات الداخلة في الاندماج عن اثنين ^{٥٧} .

هذا ولا يؤدي انتقال ذمة الشركة المندمة إلى شركه ما إلى القول بوجود عملية اندماج بالمعنى القانوني مالم يقترن بزوال الشخصية الاعتبارية للشركة أو الشركات المندمة والذي يتم من خلال إتباع الإجراءات المنصوص عليها قانونا ^{٥٨} .

^{٥٥} محمد فريد العريني ، الشركات التجارية ، "ب . ط " ٢٠٠٢ ، م ، دار المطبوعات الجامعية ، الاسكندرية ، ص ٥٦٥ .

^{٥٦} عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٢٥ .

^{٥٧} حسام عيسى، الشركات المتعددة القوميات، مرجع سابق، ص ٩٨ .

^{٥٨} انظر في ذلك : طالب حسن موسى ، اندماج الشركات بموجب قانون الشركات الأردني ، مجلة مؤتة للبحوث والدراسات ، مؤتة - الأردن ، مج ١٢ ، ع ٣ ، آذار ١٩٩٧ ، ص ٣١ ، كذلك انظر قرارات محكمة التمييز الأردنية : قرار (ت . حق رقم ٢٠٠١/٢٤٤٥ تاريخ ٢٠٠١/٢٨) أيضا قرارها . حق رقم ٤٠ ٢٠٠١/١٥٤٤ تاريخ ٢٠٠١/٧/٢٣ ، وفي القضاء المصري انظر: ن . مصري الطعن رقم ٦٧٩ لسنة ١٩٧٦/٤/١٩ ، حيث قضت المحكمة بأنه لا يعد اندماجا بالمعنى القانوني انصهار فروع ووكالات الشركات الاجنبية في شركه قائمه لعدم تمتها بالشخصية المعنوية المستقلة ، نقاً عن محمد فريد العريني ، الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٧٠ وهاشمها .

ولا يخفى على أحد في وقتنا الحاضر ما للاندماج من أهمية بالغة نظرا لما يؤديه من وظائف تصب في مصلحة أطرافه ومصلحة الاقتصاد الوطني ، ومن ذلك : انه يؤدي إلى تنظيم الإنتاج ، ووضع حد للمنافسة بين المشروعات ، وتخفيض النفقات ، وزيادة أرباح منتجات المنشآت المندمجة ، وتكوين رؤوس أموال ضخمة وتكامل الخبرات وحماية بعض المشروعات من الإفلاس^{٥٩} .

وبالمقابل قد لا تقتصر عملية الاندماج على النواحي الإيجابية فحسب وإنما قد يكون لها جانبها سلبيا وفقاً للهدف الذي تصبو الشركات إلى تحقيقه من خلال عملية الاندماج ، فقد يكون الهدف هو السيطرة على قطاعات معينة من الإنتاج أو خلق احتكارات في مجالات اقتصادية معينة الأمر الذي يسفر إلى إعطاء هذه الشركات بالإضافة إلى الفوز الاقتصادي نفوذا سياسيا يدفع الدولة إلى التصدي له من خلال عدة طرق ومنها منع عملية الاندماج أو الحد منها والتي تكون عندها أمر غير مرغوب فيه^{٦٠} .

ونظراً لوقف عملية الاندماج على طرفي نقيس "السلبيات الإيجابيات" درج المشرعون عموماً إلى تنظيم هذه العملية بالقدر الذي يسمح باستقطاب الإيجابيات وضمانها وتجنب السلبيات ومساؤها ، ومن ذلك أن بعض الدول وجدت في تنظيم الضرائب وسيلة للحد من عمليات الاندماج الضارة وتبريراً لتدخلها الاقتصادي والاجتماعي في هذه العمليات وتوجيهها ، فمثلاً إذا أرادت دولة ما أن تشجع عملية الاندماج فإنها تقوم بتحفيض الضرائب على هذه العملية إلى الحد الذي يمكن الشركات الراغبة بالاندماج من إتمامها بسهولة ويسر ، وعلى النقيس من ذلك إذا أرادت الدولة أن تمنع حصول هذه العملية أو على الأقل الحد منها وجعلها مقتصرة على نوع معين من الشركات كالشركات الوطنية فإنها تقوم بفرض الضرائب على عملية الاندماج التي تكون الشركات الأجنبية طرفاً فيها^{٦١} .

^{٥٩} احمد محمد محرز ، اندماج الشركات من الوجهة القانونية ، دراسة مقارنة ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٨٥ م ، ص ١٨ وما بعدها .

^{٦٠} ن ، في ذلك : حسني المصري ، اندماج الشركات وانقسامها ، دراسة مقارنة بين القانون الفرنسي والمصري ، القاهرة ، د.ن ، ١٩٨٦ م ، ص ٩ وما بعدها .

^{٦١} حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، هامش ص ١٤ ، وتجرد الاشاره هنا إلى أن المشرع الأردني ألغى الشركات الدالة في الاندماج ومساهموها أو الشركاء فيها من جميع الضرائب والرسوم المتترتبة على الاندماج أو بسببه بما في ذلك رسوم نقل الملكية " م (٢٤٤) من ق. ش ، ويلاحظ على هذه المادة أنها جاءت مطلقاً بمعنى أنها لم تحدد جنسية الشركات الدالة في الاندماج ، وهذه الشركات تستفيد من الإعفاءات المذكورة سواءً أكانت تحمل الصفة الوطنية أم لا ، وذلك تطبيقاً لقاعدة التي =

هذا وقد نظم المشرع الأردني عملية الاندماج والجوانب المرتبطة بها في الفصل الثاني من الباب الحادي عشر من قانون الشركات وذلك في المواد من ٢٢٢ إلى ٢٣٩ أساساً ، مع وجود بعض النصوص القانونية المتفرقة في ثانياً قوانين أخرى مثل المواد من ٥٦ إلى ٦١ من قانون مراقبة أعمال التأمين رقم (٣٣) لسنة ١٩٩٩ ، والمادة (١٧) من قانون الاستثمار رقم (٦٨) لسنة ٢٠٠٣ مالخ.

وبالمقابل نظم المشرع المصري الاندماج والجوانب المرتبطة به في قانون الشركات رقم (١٥٩) لسنة ١٩٨١ في الباب الثالث منه وذلك في المواد من ١٣٠ إلى ١٣٥ منه ، والمواد من ٢٩٨ إلى ٢٩٨ من اللائحة التنفيذية لقانون شركات المساهمة وشركات التوصية بالأسهم والشركات ذات المسئولية المحدودة الصادر بموجب القرار رقم (٩٦) لسنة ١٩٨٢ تاريخ ٢٣ / ٦ / ١٩٨٢ ، والمواد (٢٤) و (٢٥) من قانون ضمانات وحوافز الاستثمار رقم (٨) لسنة ١٩٩٧ م

ولا يهمنا هنا بحث عملية الاندماج بصورتها العامة بل المهم هو بحث عمليه الاندماج التي تؤدي إلى تكوين الشركات متعددة الجنسيات وتحقيقاً لذلك فقد قمت بتقسيم هذا الفصل إلى مبحثين :-

- أتعرض في المبحث الأول إلى مفهوم الاندماج في إطار الشركات متعددة الجنسيات .

- وفي المبحث الثاني أتناول الإجراءات الواجب إتباعها لإتمام عمليه الاندماج في إطار الشركات المذكورة .

تقول إن المطلق يجري على إطلاقه مالم يجر تقييده ، كذلك انظر م (١٧) من ق الاستثمار رقم (٦٨) لسنة ٢٠٠٣ : حيث أشارت إلى استفادة المشروعات المندمجة من الإعفاءات المقررة بموجب هذا القانون ، ويبدو أن المشرع الأردني قصد من وراء منح هذه الإعفاءات جذب الاستثمارات الأجنبية من ناحية ولزيادة تركز الشركات الصغيرة والمتوسطة من ناحية أخرى ، وقد جاء موقف القانون المصري مما ثلا لموقف المشرع الأردني حيث أنه ألغى الشركات المندمجة والشركة المندمج فيها ومساهموها من جميع الرسوم والضرائب بسبب الاندماج ، انظر م (١٣٤) من ق. ش المصري رقم (١٥٩) لسنة ١٩٨١م ، كذلك انظر المادتين (٢٤) و (٢٥) من ق ضمانات وحوافز الاستثمار رقم (٨) لسنة ١٩٩٧ .

المبحث الأول

مفهوم الاندماج في إطار الشركات متعددة الجنسيات

تقدّم القول أن الاندماج يقصد به تلك العمليّة القانونيّة التي تتحدّ بموجبها شركتين أو أكثر ، سواءً أكان هذا الالتحاد بطريق الصم أم بطريق المزج .

ويقسم الاندماج إلى العديد من الأقسام ، على أن التقسيم المناسب لهذه الدراسة هو تقسيم الاندماج من حيث جنسية الشركات الداخلة في عملية الاندماج ، باعتبار أن الاندماج الذي يؤدي إلى تكوين الشركات موضوع الدراسة متضمن في هذا التقسيم ، ويقسم الاندماج وفقاً لهذا الاعتبار إلى قسمين :-

- القسم الأول: الاندماج الداخلي، ويقصد به " ذلك الالتحاد الذي يتم بين شركتين أو أكثر تحمل الجنسية ذاتها " ^{٦٢} .

- أما القسم الثاني: فهو الاندماج الدولي ويراد به " ذلك الالتحاد الذي يتم بين شركتين أو أكثر مختلفة الجنسية " ^{٦٣} .

والاندماج الذي يؤدي إلى تكوين الشركات متعددة الجنسيات هو الاندماج الدولي دون غيره أي ذلك الذي يتم بين شركات مختلفة الجنسية^{٦٤} ، ويعود السبب برأيي في عدم اعتبار الاندماج الداخلي أداة لتكوين الشركات متعددة الجنسيات في أن هذا الاندماج يتم بين شركات وطنية ، وقد يقول البعض جدلاً : إن اندماج الشركة الوطنية الم控股ة مع شركة وطنية أخرى تابعه اقتصادياً لشركه غير وطنية يسفر عن نشوء شركات متعددة الجنسيات وبالتالي إن القول بأن الاندماج الداخلي لا يؤدي إلى قيام هذا النوع من الشركات قول مجانب للصواب ؟

يتلخص الرد على هذا الطرح بالقول بأن الشركة الوطنية التابعة اقتصادياً لشركه غير وطنية تتوفّر فيها صفات الشركة التابعة لمجموعة الشركات متعددة الجنسيات ، ذلك أنها شركه وطنية تحمل جنسيه مغایره لجنسية الشركة التابعة لها اقتصادياً مما يظهر لنا وجود

^{٦٢} يحيى عبد الرحمن رضا، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية، مرجع سابق، ص ٤٩.

^{٦٣} طلعت جياد لجي الحديدي ، المركز القانوني الدولي للشركات متعددة الجنسية ، دار الحامد للنشر والتوزيع ، عمان - الأردن ، ط ١ ، ٢٠٠٨ ، ص ٥٥ ، كذلك : محمود سمير الشرقاوي ، المشروع متعدد القوميات والشركة القابضة ، مرجع سابق ، ص ٢٨ .

^{٦٤} طالب حسن موسى، اندماج الشركات بموجب قانون الشركات الأردني، مرجع سابق، ص ١٥.

جنسين "جنسية الشركة التابعة وجنسية الشركة المتبوعة" الأمر الذي يدفعنا إلى القول أن الشركات متعددة الجنسيات قائمه أصلا ولا يعود دور الاندماج الداخلي سوى أن يكون أداة لتوسيع هذه الشركات وزيادة سيطرتها لا أداء لتكونها خلافا للاندماج الدولي الذي يتلخص دوره في تكوين شركات متعددة الجنسيات لم تكن موجودة من قبل.

وبناء على ما تقدم نقسم هذا البحث إلى مطلبين على النحو الآتي:-

المطلب الأول : الملامح الأساسية للاندماج الدولي :-

- الفرع الأول: تعريف الاندماج الدولي.
- الفرع الثاني: شروط الاندماج الدولي.

المطلب الثاني: نتعرض فيه للقانون الواجب التطبيق على عملية الاندماج الدولي، وذلك من خلال فرعين:-

- الفرع الأول : الاندماج بين شركتين داخل إقليم دولة واحده .
- الفرع الثاني: الاندماج بين شركتين متواجدتين في أقاليم دول مختلفة .

المطلب الأول

الملامح الأساسية للاندماج الدولي

عرفنا فيما تقدم أن الاندماج يؤدي إلى قيام الشركات متعددة الجنسيات والذي يتمثل بصورة الاندماج الدولي أي ذلك الاندماج الذي يتم بين شركتين مختلفتي الجنسية ، وفيما يلي بيان لتعريف الاندماج الدولي وتمييزه عن غيره من العمليات التي تتم على المستوى الدولي والتي قد يتراهى للبعض أنها عملية اندماج دولي بالمعنى القانوني في حين أنها تكون خارجه عن نطاق الاندماج بمعناه القانوني :-

الفرع الأول

تعريف الاندماج الدولي

يعرف الاندماج الدولي كما سبق وان ذكرنا بأنه : " ذلك الاندماج الذي يتم بين شركتين مختلفتي الجنسية ^{٦٥} " ، كما يطلق البعض الاندماج الدولي على ذلك الاندماج " الحاصل بين شركه وطنيه وشركه تابعه أو ولديه لشركه قابضه " ^{٦٦} ويلاحظ على هذا التعريفات بأنها قاصرة عن الاطلاع بجوانب الاندماج عموما ، مما يحدونا إلى تطبيق المعنى الواسع للاندماج عليها ، وبتطبيق مفهوم الاندماج بمعناه الواسع نجد أن الاندماج الدولي يقصد به " تلك العملية القانونية التي تتحدد بموجبها شركتين أو أكثر : في شركه قائمه ، أو بتأسيس شركه جديدة لهذه الغاية بحيث تكون على الأقل إحدى الشركات الداخلة في عملية الاندماج شركه أجنبية هذا من ناحية ، ومن ناحية أخرى تكون الشركة أو الشركات الأخرى الداخلة في العملية المذكورة تحمل الصفة الوطنية .

و لا تأثير للطريق التي يتم بها الاندماج الدولي على الشركة الناتجة عن الاندماج ، أي سواء أكان الاندماج الدولي قد تم بطريق الضم أم بطريق المزج فهو يؤدي إلى القول مبدئيا - لأسباب ستظهر فيما بعد - إلى نشوء شركات متعددة الجنسيات ، المهم هو أن يؤدي الاندماج إلى فناء الشركات المندمجة وانتقال ذممها المالية إلى الشركة الدامجه أو الشركة الناتجة عن الاندماج ^{٦٧} .

^{٦٥} يحيى عبد الرحمن رضا، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية، مرجع سابق، ص ٤١٩، كذلك انظر هذا التعريف في: طلعت جياد لجي الحديد، المركز القانوني للشركات متعددة الجنسيات، مرجع سابق، ص ٥٥.

^{٦٦} عوني محمد الفخرى ، التنظيم القانوني للشركات المتعددة الجنسيه والعلومه ، مرجع سابق ، ص ١٠٧ .

^{٦٧} وهذا الأمر مستخلص من تعريف الاندماج الذي أورده: يحيى عبد الرحمن رضا، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية، مرجع سابق، ص ٤١٦ .

ويختلف المفهوم القانوني للاندماج الدولي عن المفهوم الاقتصادي له فالاقتصاديون يفهمون الاندماج عموماً ومنه الاندماج الدولي بأنه : " كل عملية من شأنها تجميع مشروعات اقتصاديه متماثلة أو متكاملة تحت اداره اقتصادي موحد وبغض النظر عن الاداء القانونية المستخدمة في هذه العملية سواء أكانت اندماجاً بالمعنى القانوني أم لا " ^{٦٨} ، أي أن الاندماج بالمعنى الاقتصادي أوسع مدى من الاندماج بمعناه القانوني ، ويتلخص السبب في اتجاه الاقتصاديين هذا في أنهم يهتمون بوحدة المشروع وبغض النظر عن الطريقة التي يتم بها ^{٦٩} .

وبعد فناء الشخصية المعنوية للشركة أو الشركات المندمجة هو المعيار المميز بين الاندماج بمعناه القانوني والاندماج بمعناه الاقتصادي ، فإذا أدت عملية الاندماج إلى فناء الشخصية المعنوية للشركة المندمجة فيعتبر أندماجاً بالمعنيين القانوني والاقتصادي ، وإلا فإنه يعد اندماج بالمعنى الاقتصادي فقط ^{٧٠} ، فمثلاً إذا قامت الشركة (س) بالاكتتاب في رأس المال الشركة (ص) فإن ذلك لا يعد اندماجاً بالمعنى القانوني السليم وإنما يعد كذلك لدى الاقتصاديين ، لأنه لم يؤد إلى زوال أو فناء الشخصية المعنوية للشركة المكتتب في رأس مالها والذي لا يشترط تحققه لدى الاقتصاديين ^{٧١} ، وبناء على ما نقدم نستطيع القول أن كل اندماج بالمعنى القانوني يعد اندماجاً بالمعنى الاقتصادي والعكس غير صحيح ^{٧٢} .

⁶⁸ حسام عيسى، الشركات متعددة القوميات، مرجع سابق، ص ٨٩.

⁶⁹ انظر في ذلك: طلعت جياد لجي الحديدي، المركز القانوني للشركات متعددة الجنسية، مرجع سابق، ص ٥٤.

⁷⁰ يحيى عبد الرحمن رضا، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية، مرجع سابق، ص ٤٢٨.

⁷¹ محمد حسين إسماعيل ، الاندماج في مشروع قانون الشركات الأردني، مجلة مؤتة للبحوث والدراسات ، جامعة مؤتة - الأردن ، مج ١ ، ع ١٩٨٦ م ، ص ١٢٨ .

⁷² ومن الأمثلة التاريخية على الاندماج الدولي بمعناه الاقتصادي والذي يتراهى للبعض انه اندماج دولي بالمعنى القانوني ما تم في عام ١٩٦٤ بين شركة أجفا الالمانية الخاضعة لسيطرة شركة باري الالمانية للمستحضرات الكيميائية وشركة جيفارت البلجيكية لصناعة أدوات التصوير ومستحضراته ، حيث تم الاتفاق بين الشركتين مع احتفاظهما بصفتهما كشركات قابضة على القيام بنقل أصولهما الصناعية إلى شركتين ولديتين بحيث تكون كل من شركة أجفا وشركة جيفارت على قدم المساواة في ملكية رأس مال الشركتين ولديتين وإنشاؤهما وفق الاتفاق : احدهما في المانيا والأخرى في بلجيكا تحت مسمى واحد (أجفا جيفارت : Agfa Gifart) ، وهذه العملية لا تعد اندماجاً دولياً بالمعنى القانوني وإن كانت كذلك بالمعنى الاقتصادي لأنها لم تؤدي إلى فناء الشخصية المعنوية لكل من شركة أجفا وشركة جيفارت ، انظر في ذلك : حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٩٧ وما بعدها ، للتوضع في في حركة الاندماجات هذه انظر في ذلك :

ومن الامثله على الاندماج الدولي بمعناه القانوني ما تم بين شركة رويدل دتش بتروليوم (Royal Dutch Petroleum) وهي شركه هولندية تم تأسيسها عام ١٨٩٠ ، وشركة شل (shell) للنقل والمواصلات وهي شركه بريطانيه تم إنشاؤها عام ١٨٩٧ " حيث تمت عملية الاندماج هذه بين شركتين مختلفتي الجنسية رغبة منهما في مواجهه الشركة الامريكيه العملاقة ستاندرد اويل (Standard Oil) وأسفرت عملية الاندماج المذكورة عن ولادة شركه جديدة هي شركة شل متعددة الجنسيات ^{٧٣} .

أما بالنسبة لتعريف الاندماج الدولي في التشريعين المصري والأردني فيتضح من خلال مراجعة قوانين الشركات في الأردن ومصر نجد أنها لم تتطرق إلى تعريف الاندماج عموماً ^{٧٤} ومن باب أولى تعريف الاندماج الدولي .

وبالرغم من اتجاه المشرعين هذا إلا أنها تطرقوا إلى صور يمكن أن تفيد في تحقيق الاندماج الدولي .

ففي قانون الشركات الأردني نص المشرع في المادة (٢٢٢) من قانون الشركات تحت عنوان شروط وطرق اندماج الشركات على ما يلي:

المادة (٢٢٢) :-

" أ- يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون بأي من الطرق التالية على أن تكون غایيات الشركات أي من الشركات الراغبة في الاندماج متماثلة أو متكاملة:

٣ - باندماج فروع ووكالات الشركات الأجنبية العاملة في المملكة في شركه أردنية قائمه أو جديدة تؤسس لهذه الغاية "

يلاحظ هنا أن المشرع الأردني أجاز الاندماج بين شركه وطنية وفرع أو وكالة الشركة الأجنبية العاملة في المملكة ، وهذه الاجازه تدخل تحت مفهوم الاندماج الدولي .

محمد صبحي الاتربى ، مدخل إلى دراسة الشركات الاحتكارية متعددة الجنسيات ، دار الثورة للصحافة والنشر ، بغداد ، ١٩٧٧ م ، ص ٥٩ وما بعدها .

⁷³ انظر في تاريخ شركه " شل للتنمية النفطية " الموقع الإلكتروني www.aljaml.com/node/7802/mht .

⁷⁴ اكتفى المشرع الأردني بذكر الطرق التي يتم بها الاندماج وذلك في نص م (٢٢٢) من ق. ش بقوله " يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون بأي من الطرق التالية....." دون أن ينطرق إلى تعريف الاندماج، شأنه في ذلك شأن ق. ش المصري فلم يتطرق هذا الأخير إلى تعريف الاندماج، انظر نص م (١٣٠) من ق. ش المصري التي ذكرت الطرق التي يتم بها الاندماج .

وفي التشريع المصري فقد أورد المشرع في قانون الشركات مثل هذه الاجازه وذلك في المادة (١٣٠) منه والتي نصت :-

"يجوز بقرار من الوزير المختص الترخيص لشركات المساهمة وشركات التوصية بنوعيها والشركات ذات المسئولية المحدودة وشركات التضامن سواء كانت مصرية أو أجنبية تزاول نشاطها الرئيسي في مصر بالاندماج في شركات مساهمه مصرية أو مع هذه الشركات وتكوين شركة مصرية جديدة وتعتبر في حكم الشركات المندمجة في تطبيق أحكام هذا القانون فروع ووكالات ومنشآت الشركات".

من خلال النصوص السابقة نستنتج أن عملية الاندماج الدولي تفترض العديد من الفرضيات وذلك من حيث الشركات الداخلة فيه ، فهو إما أن يكون :-

١ - بين شركه وطنيه وبين شركه أجنبية والتي تتخذ عادة شكل الشركة التابعة أو الوليدة لشركه قابضه^{٧٥}.

٢ - أو بين شركه وطنيه وبين فرع أو وكالة لشركه أجنبية^{٧٦}.

٣ - أو بين شركات أجنبية مختلفة الجنسية متواجدة على إقليم دولة واحد ، كاندماج شركه أجنبية امربيكيه متواجدة في الأردن مع شركه بريطانيه متواجدة في المملكة أيضا^{٧٧}.

بقي أن نشير هنا في إطار تعريف الاندماج الدولي أن الفقهاء لا يقيمون وزنا للإقليم الذي تتم عملية الاندماج الدولي عليه ، بمعنى أن الشركات المندمجة سواء أكانت متواجدة على إقليم دولة واحدة أم لم تكن كذلك فهي تعتبر من قبيل الاندماج الدولي^{٧٨}.

⁷⁵ انظر في هذا المعنى : عوني محمد الفخرى ، التنظيم القانوني للشركات المتعددة الجنسية والعلمية ، مرجع سابق ، ص ١٠٧ .

⁷⁶ مستخرج من نص م (٣/٢٢٢) من ق. ش الأردني و م (١٣٠) من ق. ش المصري.

⁷⁷ هذه الفرضية مستخرجه من تعريف الاندماج الدولي من حيث حصوله بين شركات مختلفة الجنسية ، كما انه يستخرج من نص م (١٣٠) من ق. ش المصري .

⁷⁸ هذا الأمر مستخلص من تعريف الاندماج الدولي عموما ، فلم أجد حتى تاريخ الانتهاء من كتابة هذه الرسالة أية دراسة تفرق بين الاندماج الدولي داخل حدود الدولة الواحدة أو الاندماج الدولي عبر الحدود المذكورة ، ويرأى كأن من الأفضل أن يسمى الاندماج داخل حدود الدولة الواحدة وبغض النظر عن جنسية الشركات الداخلة فيه بالاندماج الداخلي وذلك استنادا لسلطة الدولة في حكم ما يقع على إقليمها " مبدأ الإقليمي " ، يقابل له =

الفرع الثاني

شروط الاندماج الدولي

عرفنا فيما تقدم أن الاندماج الدولي يقصد به ذلك الاندماج الذي يتم بين شركات مختلفة الجنسية ، ولا يمر هذا الاندماج عادة دون معوقات أو صعوبات تعترض إتمامه ، بل يصل الأمر في بعض الأحيان إلى استحالة إتمام هذه العملية ، إلا أنها وبالرغم من ذلك تبقى ممكنة وجائزه قانونا ، وفي هذا الفرع بحث للشروط الواجب توافرها في عملية الاندماج الدولي ، فما هي هذه الشروط ؟

حقيقة إن للاندماج الدولي نوعين من الشروط^{٧٩} :-

- ١ - النوع الأول : الشروط المتعلقة بالاندماج عموما ، والتي يمكن تسميتها بالشروط العامة للاندماج الدولي ، والحديث عن هذا النوع من الشروط ضروري باعتبار أنها تشكل المرحلة الأولى من مراحل عملية الاندماج الدولي كما سيتضح لاحقا ، فتوافرها يدور وجودا وعدما مع عملية الاندماج عموما ومنه الاندماج الدولي .
 - ٢ - النوع الثاني : الشروط المتعلقة بالاندماج الدولي كوسيلة لقيام الشركات متعددة الجنسيات والتي يمكن تسميتها بالشروط الخاصة للاندماج الدولي .
- وتفصيل ذلك فيما يلي :-

أولاً : الشروط العامة للاندماج الدولي :

من خلال استقراء النصوص المتعلقة بالاندماج في قانوني الشركات الأردني والمصري يتضح أنهما يشترطان العديد من الشروط العامة وهي لا تختلف كما سبق وان ذكرنا عن الشروط الواجب توافرها في أية عملية اندماج دوليا كان أم لا وبيان هذه الشروط فيما يلي :-

الاندماج الدولي والذي يتم عبر الحدود الوطنية للدولة والذي يرد سنه القانوني إلى الاتفاقيات الدولية في الغالب الأعم .

⁷⁹ تجدر الإشارة هنا إلى عدم وجود دراسة تسرد الشروط الواجب توافرها في عملية الاندماج الدولي الأمر الذي يدفعنا إلى البحث عن هذه الشروط في المؤلفات التي تحدثت عن شروط الاندماج عموما ، وفي المؤلفات التي تحدثت عن الاندماج كوسيلة لقيام الشركات متعددة الجنسيات ، والقيام بجمعها من ثابتا هذه المؤلفات .

١- التماض أو التكامل بين غaiات الشركات الداخلة في عملية الاندماج:-

تعرف غاية الشركة بأنها الغرض الذي تهدف الشركة إلى تحقيقه، وهو تفويذ المشروع الاقتصادي الذي تكونت من أجله الشركة^{٨٠}.

وتكون غaiات الشركات الراغبة بالاندماج متماثلة عندما يكون نشاط كل شركه داخله في عملية الاندماج يماثل نشاط الأخرى ، لأن تندمج شركات لصناعة النسيج مع بعضها البعض ، وبالمقابل تكون غaiات الشركات المذكورة متكاملة عندما تكون نشاطات الشركات الداخلة في عملية الاندماج تكميل بعضها البعض ، لأن تندمج شركه متخصصة بإنتاج الخيوط مع شركه أخرى متخصصة بصناعة المنسوجات ، فهنا نشاط كل شركه من هاتين الشركتين يكمل أحدهما الآخر^{٨١}.

وهذا الشرط نصت عليه المادة (٢٢٢) من قانون الشركات الأردني بقولها " يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون بأي من الطرق التالية على أن تكون غaiات أي من الشركات الراغبة في الاندماج متماثلة أو متكاملة " .

ولكن ما هي الفائدة التي تجني من وراء اشتراط مثل هذا الشرط ، وبمعنى آخر ما هو السبب أو الأسباب التي دفعت المشرع الأردني إلى اشتراط مثل هذا الشرط ، ذلك أن الناظر في عمليات الاندماج يلحظ عليها أنها لا تتم غالبا إلا بين شركات متماثلة أو متكاملة في غaiاتها ؟ وما هو اثر هذا الاشتراط على تكوين شركات متعددة الجنسيات ؟

تقد المقول أن الاندماج الذي يؤدي إلى نشوء الشركات متعددة الجنسيات هو الاندماج الدولي ، أي ذلك الاندماج الذي يتم بين شركتين مختلفتي الجنسية ، وقيام المشرع الأردني باشتراط التماض أو التكامل بين غaiات الشركات الراغبة في عملية الاندماج - برائيي - يحقق الفائديتين التاليتين :

^{٨٠} عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٣٤ ، ويكون غرض الشركة أما أصليا وهو الذي يكون مذكورة في نظامها لأن ينص نظام الشركة على أن غرضها هو نقل البضائع ، وأما أن يكون فعليا يتمثل بالنشاط الفعلى الذي تراوله الشركة لأن تقتصر الشركة في ممارستها لغرضها على نوع واحد من نقل البضائع ، انظر : حسام الدين عبد الغني الصغير: النظام القانوني لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ١٣٨ .

^{٨١} احمد محمد محز ، اندماج الشركات من الوجهة القانونية ، مرجع سابق ، ص ٦٥ و ١٩ وما بعدها ، كذلك انظر : محمود الكيلاني ، الموسوعة التجارية والمصرفية ، مرجع سابق ، ص ٦٣ .

تتمثل الأولى بإيجاد نوع من التسويق بين الشركات الراغبة في الاندماج^{٨٢} ، ذلك أن اقتراب غaiات الشركات من بعضها البعض يسهل عليها القيام بهذه العملية باعتبار أنها تنتهي إلى الأخرى ، كاندماج شركة صرافه مع بنك ، فهنا الشركتين المندمجتين تقتربان من بعضهما البعض من حيث الغاية ، وبتمام هذه العملية تكون الشركة الدامجه أو الناتجة عن الاندماج اكبر قدره على المنافسة من السابق ويفوّي مركزها المالي ، مما يصب في صالح الاقتصاد الوطني بشكل ايجابي .

أما الفائدة الثانية فتتمثل بإغلاق الباب أمام الشركات ذات الغaiات غير المتكاملة أو المتماثلة بالاندماج ، ذلك أن هدف الشركات الاخيره من الاندماج لا يخلو من أن يكون بداعي السيطرة أو الاحتكار على قطاعات معينه أو غير معينه من الصناعة أو الإنتاج في البلد الذي تحل فيه ، كاندماج شركه لصناعة الاجهزه الكهربائيه مع شركه متخصصة بإنتاج المواد الغذائيه ، فهذا الاندماج فضلا عن أثاره للعديد من الصعوبات من حيث تقييم أصول وخصوص الشركات المندمجه والدامجه ، وحماية حقوق المساهمين ، فإنه يثير شبهه حوله تناقض بالتساؤل عن الغاية من وراء إتمامه.

ما نقدم نستطيع القول مبدئياً أن المشرع الأردني قصر الاندماج على الشركات ذات الغaiات المتكاملة أو المتماثلة ، وبهذا الاشتراط من المشرع الأردني جزئياً الاندماج بين شركه وطنيه وأخرى أجنبيه وهي الحالة التي تكون فيها غaiات الشركتين المذكورتين غير متماثلة أو متكاملة ، الأمر الذي يترتب عليه منع نشوء شركات متعددة الجنسيات من هذه الناحية ، ولكنه بالمقابل أبقى الباب مفتوحاً أمام الاندماج الدولي في حالة تكميل أو تماثل غaiات الشركات الراغبة بالاندماج .

⁸² نشير في هذا الصدد أن فرنسا قامت بإنشاء معهد يسمى بمعهد التنمية الصناعية (I.D.I) والذي من وظائفه البحث عن أفضل الطرق لتحويل الوحدات الإنتاجية متوسطه الحجم - ومنها الشركات - إلى وحدات اكبر بطريق الاندماج من اجل توفير أقدرها لها على المنافسة على المستوى الدولي ... ، انظر في ذلك : طالب حسن موسى ، اندماج الشركات بموجب قانون الشركات الأردني ، مرجع سابق ، ص ١٤ .

أما بالنسبة لموقف المشرع المصري من مسألة تماثل أو تكامل غايات الشركات الراغبة بالاندماج فيتضح ومن خلال مراجعة النصوص المتعلقة بالاندماج في قانون الشركات والائحة التنفيذية نجد انه لم يشترط تماثل أو تكامل الشركات الداخلة في عملية الاندماج من حيث غاية كل منها ، واكتفى بالنص على جواز اندماج الشركات الاجنبية مع شركه أو شركات مصرية (م ١٣٠ من قانون الشركات) ودون ذكر غايات الشركات الداخلة في الاندماج ، فهل هذا يعني أن المشرع المصري أجاز اندماج الشركات بالمطلق وبغض النظر عن غاياتها ؟

حقيقة لا نستطيع القول أن المشرع المصري أجاز عملية الاندماج عند تغاير غايات الشركات الداخلة في عملية الاندماج بشكل مطلق ، إنما - كما يقول بعض الشرحاء - إن هذه الاجازه مرتبطة وجودا وعدهما بأجازة أمر آخر ألا وهو مدى جواز أو عدم جواز تغيير غرض الشركة أو غايتها ، ذلك أن اندماج شركتين متغيرتين في غايتهمما يستتبع بالضرورة تغيير غاية الشركة المندمجة بطريقه غير مباشره والذي ينطوي على تعديل في عقد الشركة الراغبة بالاندماج ، فما هو موقف المشرع المصري من هذه المسألة ؟

الأصل في القانون المصري هو عدم جواز تغيير غرض الشركة الأساسي ، وذلك لأن مثل هذا التغيير يؤدي إلى خلق شركه جديدة توجب إتباع إجراءات تأسيس جديدة للغرض الجديد ، إلا أن المشرع المصري واستثناء على هذه القاعدة أجاز تغيير غرض الشركة شريطة أن يكون هناك أسباب جوهرية توافق عليها الجهة صاحبة الاختصاص^{٨٣} ، وقد أعطى المشرع المصري الاختصاص بالموافقة على هذا التغيير للجمعيات العامة غير العادية في شركات المساهمة والتوصية بالأصول والشركة ذات المسؤولية المحدودة أو لجماعة الشركاء الذين يملكون اغلب رأس المال في شركه التضامن وشركة التوصية البسيطة^{٨٤} .

النتيجة التي تبني على ما تقدم أن المشرع المصري أجاز تغيير غرض الشركة أو غايتها شريطة أن يكون هناك أسباب جوهرية توافق عليها الجهة صاحبه الاختصاص المذكورة آنفا

⁸³ حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لأندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ١٣٩ و ١٤٢ .

⁸⁴ انظر في ذلك لـ تتفينيه لـ ق.ش المصري ، (م ٢٩٢) ، وقد كان الاختصاص بالموافقة على الاندماج الذي قد يؤدي إلى تغيير غرض الشركة للجنة خاصة منصوص عليها في م (١٨) من ق.ش المصري بموجب الاحاله عليها من م (١٣٠) من ذات القانون ، إلا أن المشرع المصري ألغى هذه الاحاله بموجب ق رقم (٣) لسنة ١٩٩٨ ، المنشور في ع ٣ من الجريدة الرسمية بتاريخ ١١٨/١١٩٩٨ .

، وهذا الوضع يسمح لنا بالقول أن اندماج شركات متغيرة في غايتها جائز نسبيا في القانون المصري .^{٨٥}

وفي قانون الشركات الأردني أعطى المشرع الهيئة العامة غير العادية سلطة اتخاذ القرار فيما يتعلق بتعديل عقد الشركة - ومنها تغيير غرض الشركة أو غايتها - وذلك في نص المادة (١٧٥/أ) من قانون الشركات ، بل وبعد من ذلك فقد أعطى المشرع الأردني للهيئة المذكورة سلطة اتخاذ القرار المناسب فيما يتعلق بدمج الشركة أو اندماجها (م ١٧٥/أ/ب) من قانون الشركات^{٨٦} ، وهذا الأمر يؤدي - برأيي - إلى القول بإمكانية اندماج شركات متغيرة في غايتها بموافقة الهيئة المذكورة ، وهذا الأمر من شأنه أن يفتح آفاق أخرى لنشوء شركات متعددة الجنسيات .

١- تتمتع الشركات الداخلة في عملية الاندماج بالشخصية الاعتبارية :-

يجب للقول بوجود عملية اندماج بالمعنى القانوني أن تكون الشركات الداخلة في العملية المذكورة ممتدة بالشخصية الاعتبارية ، ويعود السبب في ذلك أن عملية الاندماج القانونية يترتب عليها بالضرورة فناء شركه واحد على الأقل وزوال شخصيتها الاعتبارية ، وهذا الشرط واضح في النصوص القانونية الناظمة لعملية الاندماج كما يتحلى هذا الشرط بوضوح أيضا في تعاريفات بعض الفقهاء وقرارات المحاكم المتعلقة بالاندماج :-

أ - **فمن النصوص القانونية :** ما نص عليه المشرع الأردني في الفقرات (٣ و ٢٢) من المادة (٣) من قانون الشركات بقوله ((يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون بأي من الطرق التالية على أن تكون غايات أي من الشركات الراغبة في الاندماج متماثلة أو متكاملة :

^{٨٥} انظر : حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ١٤٣ ، كذلك انظر : حسني المصري ، الجوانب القانونية الخاصة لاندماج شركات الاستثمار في شركات مساهمه عاديه ، القاهرة ، ط ١ ، "د.ن ١٩٨٦" ، ص ١٠١ .

^{٨٦} انظر في هذا الموضوع : عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٣١٣ ، كذلك : أكرم ياملكي ، القانون التجاري "الشركات" ، ط ١ ، ٢٠٠٨ م ، دار الثقافة ، عمان ، الأردن ، ص ٢٤٨ .

- باندماج شركه أو أكثر مع شركات أخرى وتنقضي الشركة أو الشركات المندمجة فيها وتزول الشخصية الاعتبارية لكل منها....)^{٨٧}

من هنا نستنتج أن المشرع الأردني اشترط زوال الشخصية الاعتبارية للشركة أو الشركات الداخلة بالاندماج فلو لم تكن الكيانات الداخلة بالاندماج متمتعة بالشخصية الاعتبارية فإن هذا الشرط لا يتحقق وبالتالي لا تكون بصدده عملية اندماج بالمعنى القانوني.

أما بالنسبة لقانون الشركات المصري ولائحته التنفيذية فإنه لم ينص صراحة على هذا الشرط ، ولكن يمكن استنباطه من مجموع النصوص القانونية الناظمة للاندماج ومن ذلك ما نصت عليه المادة (١٣٢) من قانون الشركات المصري بقولها : (تعتبر الشركة المندمج فيها أو الشركة الناتجة عن الاندماج خلفاً للشركات المندمجة وتحل محلها حولاً قانونياً فيما لها وما عليها..).

وبالاستدلال يتضح أن الشركة المندمجة تزول شخصيتها الاعتبارية وإلا لما تمكنت الشركة الدامجه أو الناتجة عن الاندماج الحلول مكانها حولاً قانونياً لما لها وما عليها .

ب - ومن تعريفات الفقهاء التي تتبع عن اشتراط تمت الشركت الراغبة بالاندماج بالشخصية الاعتبارية التعريف الذي ذهب إليه د. حسام عيسى حيث عرف الاندماج بأنه " فناء شركة أو أكثر في شركة أخرى ، أو فناء شركتين أو أكثر وقيام شركه جديدة تنتقل إليها ذمم الشركات التي فنيت " ^{٨٨} ، و فناء الشركة أو الشركات هنا يستتبع بالضرورة وجود شخصيه قانونيه لها .

ومن التعريفات أيضاً، تعريف د. أكرم ياملكي ، حيث ذكر بأن الاندماج هو " اجتماع شركتين أو أكثر في شركة واحدة سواء بانضمام شركه إلى أخرى حيث تفقد الشركة المندمجة شخصيتها القانونية لصالح الشركة المندمج فيها أو الدامجه " ^{٨٩} .

ج - وأخيراً فيما يتعلق بالقضاء في الأردن فقد أشارت محكمة التمييز الاردنية في العديد من الأحكام إلى فقدان الشركة المندمجة للشخصية القانونية ، الأمر الذي يتبين عن اشتراط تمت الشركت الراغبة بالشخصية القانونية ، حيث قضت بأحد قراراتها :

^{٨٧} لم اذكر هنا نص الفقرتين (٣،٢) من م (٢٢٢) واكتفيت هنا بإيراد نص الفقرة (١) من المذكورة للتدليل على هذا الشرط.

^{٨٨} حسام عيسى ، الشركات المتعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٨٨ .

^{٨٩} أكرم ياملكي ، القانون التجاري " الشركات " ، مرجع سابق ، ص ٤٥٢ .

((تعتبر الشركة المندمجة فاقدة لشخصيتها الاعتبارية بعد انتهاء إجراءات الدمج وتسجيل الشركة الدامجه أو الناتجة عن الاندماج))^{٩٠}.

يُستنتج من هذا القرار أن الشركة المندمجة يجب أن تتمتع بالشخصية الاعتبارية والتي تفقدها عند الانتهاء من إجراءات الاندماج .

وفي القضاء المصري قضت محكمة النقض المصرية : ((بأن الاندماج الذي يترتب عليه خلافة الشركة الدامجه للشركة المندمجة خلافه عامه فيما لها من حقوق وما عليها من التزامات هو الاندماج الذي يقع بين الشركات التي تتمتع بشخصيه معنوية وذمه ماليه مستقلة فتقضي به شخصية الشركة المندمجة وتوّل جميع عناصر نمتها المالية إلى الشركة الدامجه التي تحل محلها حولا قانونيا فيما لها من حقوق وما عليها من التزامات ..))^{٩١} .

النتيجة التي تترتب على ما سبق هي أن اندماج شركات لا تتمتع بالشخصية المعنوية^{٩٢} المستقلة لا تعد اندماجا بالمعنى القانوني وإنما تشكل عملية اندماج بالمعنى الاقتصادي كما وسبق أن ذكرنا في إطار تعريف الاندماج الدولي من تفريغ بين الاندماج بمعناه القانوني ومعناه الاقتصادي ، وهذه النتيجة بدورها تحد من امكانية تكوين شركات متعددة الجنسيات ، ذلك أن الشركة الاجنبية إذ لم تكن متمتعة بالشخصية الاعتبارية المستقلة فإنها لا يمكن لها الدخول في عملية الاندماج بالمفهوم القانوني .

^{٩٠} قرار ت . حق رقم ٢٤٤٥ /٢٠٠١ /٢٨ تاريخ ٢٠٠١/١٠/٢٨ ، كذلك انظر قرار مقارب: القرار رقم ١٥٤٤ تاريخ ٢٠٠١/٧/٢٣ ، منشورات مركز عدالة .

^{٩١} ن مصري الطعن رقم ٦٧٩ لسنة ٤٠ ق ، تاريخ ١٩٧٦/٤/١٩ ، نفلا عن محمد فريد العريني ، الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٨٣ .

^{٩٢} كالاندماج الذي تكون شركة المحاصة طرفا فيه ، انظر في ذلك : عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٩ ، حيث أشار إلى أن المشرع اعترف بالشخصية المعنوية للشركات بموجب م(٤) من ق.ش السابق ذكرها عند الحديث عن خصائص الشركات متعددة الجنسيات ، كما أن المشرع اعترف بالشخصية المعنوية للشركات بموجب نص م (٥٨٣) من ق. م. الأردني والتي تنص على انه " ١ - تعتبر الشركة شخصا حكميا بمجرد تكوينها "

إلا أن ما يسترعي الانتباه هنا هو أن المشرع الأردني اوجب أن تكون الشركات الداخلة في عملية الاندماج ممتعنة بالشخصية الاعتبارية المستقلة إلا انه أجاز أن تكون بعض الكيانات الاقتصادية - وهي فروع ووكالات الشركات الأجنبية - وبالرغم من عدم تمتعها بالشخصية الاعتبارية المستقلة^{٩٣} طرفا في عملية الاندماج وتأخذ حكم الاندماج بالمعنى القانوني .

وقد وردت هذه الاجازه في نص المادة (٢٢٢)^{٩٤} من قانون الشركات الأردني بقولها

: ((يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون :

بـاندماج فروع ووكالات الشركات الاجنبية العاملة في المملكة في شركه أردنيه قائمه

أو جديدة تؤسس لهذه الغاية وتنقضى تلك الفروع وتزول الشخصية الاعتبارية لـكل

منها .))

وهذه الاجازه بدورها تفتح المجال إمام تكوين شركات متعددة الجنسيات وذلك بـاندماج فرع أو وكالة الشركة الاجنبية العاملة في المملكة - والتي اكتفى المشرع الأردني بشخصيتها الاعتبارية المستقلة نسبيا - مع شركه أردنيه ، وسيتضح مفهوم الشخصية الاعتبارية النسبية عند الحديث عن مفهوم الشركة الاجنبية وذلك في إطار الحديث عن الشروط الخاصة للاندماج الدولي .

٣ - أن يتم الاندماج وفقا للأوضاع القانونية:-

تتمثل الأوضاع القانونية المقررة للاندماج بمحورين أساسيين هما:-

أ - أن يتم الاندماج بالطرق المقررة قانونا .

ب - أن تتم عملية الاندماج وفقا للإجراءات المنصوص عليها قانونا واللازمة لإتمامها .

وهنا سنتحدث في عجلة عن المحور الأول "طرق الاندماج" باعتبار أن هذا الموضوع قد تم التطرق إليه سابقا ، ونترك الحديث عن المحور الثاني وهو الإجراءات الواجب إتباعها لإتمام عملية الاندماج الدولي كوسيلة لـتكوين الشركات متعددة الجنسيات وذلك في المبحث الثاني من هذا الفصل .

^{٩٣} انظر : محمد فريد العريني ، الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٧٠ ، حيث أشار إلى عدم تمتع الفروع والوكالات بالشخصية الاعتبارية المستقلة عن الشركة الرئيسية ، وبيني على ذلك نتيجة في غاية الاهميه ألا وهي عدم اعتبار العملية التي تدخل بها هذه الفروع والوكالات اندماجا بالمعنى القانوني .

^{٩٤} تقابلها في ق.ش المصري م (١٣٠) .

أ - طرق الاندماج :-

يتضح من خلال الرجوع إلى نص المادة (٢٢٢) من قانون الشركات الأردني أنها حددت الطرق^{٩٥} التي يتم من خلالها اندماج الشركات بثلاث طرق:-

١- الطريقة الأولى : الاندماج بطريق الضم ، وهذه الطريقة تكون عند وقوع الاندماج بين شركتين أو أكثر توافق أحدهما تسمى "بالشركة المندمة" على الانضمام لشركه أخرى على نحو تزول بموجبه شخصية الأولى لتصير في الثانية والتي تسمى "بالشركة الدامجة"^{٩٦} ، وهذه الطريقة نص عليها المشرع الأردني في الفقرة أ / ١ من المادة (٢٢٢) ونصها ((أ - يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون بأي من الطرق التالية : ١- باندماج شركه أو أكثر مع شركات أخرى تسمى (الشركة الدامجة) وتنقضي الشركة أو الشركات الأخرى المندمة فيها وتزول الشخصية الاعتبارية لكل منها)).

٢- الطريقة الثانية : الاندماج بطريق المزج وهذه الطريقة تقتضي انحلال^{٩٧} كافه الشركات الراغبة بالاندماج ونقل ذممها المالية لشركه جديدة تؤسس لهذه الغاية^{٩٨} وهذه الطريقة نصت عليها الفقرة (أ / ٢) من المادة (٢٢٢) من قانون الشركات الأردني بقولها ((أ - يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون بأي من الطرق التالية : ٢- باندماج شركتين أو أكثر لتأسيس شركه جديدة تكون هي الشركة الناتجة عن الاندماج، وتنقضي الشركات التي اندمجت وتزول الشخصية الاعتبارية لكل منها))^{٩٩} .

٣- أما الطريقة الثالثة التي نص عليها المشرع الأردني والتي تدخل في إطار الاندماج الدولي المؤدي إلى تكوين شركات متعددة الجنسيات هي اندماج فروع ووكالات الشركات الأجنبية في أو مع شركه أردنية ، وهذه الطريقة نصت عليها الفقرة (أ / ٣)

^{٩٥} في القانون المصري نصت على طرق الاندماج م (١٣٠) من ق.ش .

^{٩٦} انظر في ذلك : محمود الكيلاني ، الموسوعة التجارية والمصرفيه " الشركات التجارية " ، مرجع سابق ، ص ٦٢ .

^{٩٧} تجدر الاشارة إلى انه وبالرغم من اقتضاء الاندماج انحلال شركه أو أكثر سواء بالضم أم بالمزج فإنه لا يستتبع بالضرورة تصفيه وقسمة أموال الشركة وإنما نقل كافة موجودات الشركة المندمة بأصولها وخصومها إلى الشركة الدامجة ، انظر في ذلك محمد فريد العريني ، الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٧١ .

^{٩٨} عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٢٦ .

^{٩٩} في ق المصري نصت على هذه الطريقة م (١٣٠) المشار إليها أعلاه .

من المادة (٢٢٢) من قانون الشركات الأردني المشار إليها آنفا بقولها ((أ - يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون بأي من الطرق التالية : ٣- باندماج فروع ووكالات الشركات الأجنبية العاملة في المملكة في شركه أردنيه قائمه أو جديدة تؤسس لهذه الغاية وتنقضي تلك الفروع والوكالات وتزول الشخصية الاعتبارية لكل منها)) ، وفي هذه الاجازه من المشرع أبقى المجال مفتوحا أمام تكوين شركات متعددة الجنسيات ، ذلك أن المشرع اعتبر في حكم الشركات المندمجة فروع ووكالات الشركات الأجنبية ، فعندما تندمج هذه الاخيره مع شركه أردنيه تكون هذه العملية من قبيل الاندماج الدولي والذي يشكل احد الوسائل التي تتكون بموجبها الشركات متعددة الجنسيات .

وتجدر الاشاره في هذا المقام إلى أن المشرع الأردني كان - من وجهه نظر الباحث - مجانيا للصواب عندما اعتبر اندماج فروع ووكالات الشركات الأجنبية طريقه من الطرق التي يتم بها الاندماج ، ويعود السبب في ذلك إلى أن اندماج الفروع والوكالات المذكورة في أو مع شركه أردنيه لا يخرج عن إتمامه بطريقتين هما المزج أو الضم المنوه عنهما أعلاه ، ولا نستطيع القول هنا أن المشرع كان متزيدا في هذا النص بل أن هذا النص كان لازما ذكره باعتبار انه يشير إلى صوره وليس طريقة للاندماج ، ويعود السبب في ذلك إلى انه استثناء من الاشتراط الثاني وهو أن تكون الشركات الراغبة بالاندماج متمتعة بالشخصية المعنوية المستقلة ، واقتراح هنا على المشرع الأردني أن يبدل مكان النص ويضعه في مقدمه المادة (٢٢٢) ^{١٠٠} أو على الأقل صياغته صياغة مشابه لنص المادة (١٣٠) من قانون الشركات المصري ^{١٠١} .

^{١٠٠} يصبح النص في ظل هذا الاقتراح كالتالي ((أ - يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون وما في حكمها من فروع ووكالات الشركات الأجنبية بأي من الطرق التالية على أن تكون غایات أي من الشركات الراغبة بالاندماج متماثلة أو متكاملة ...))

^{١٠١} تنص م (١٣٠) من ق . ش المصري على انه ((يجوز بقرار من الوزير المختص الترخيص لشركات المساهمة وشركات التوصية بنويعها والشركات ذات المسؤولية المحدودة وشركات التضامن سواء أكانت مصرية أم أجنبية تراول نشاطها الرئيسي في مصر بالاندماج في شركات مساهمه مصرية أو مع هذه الشركات وتكوين شركه مصرية جديدة وتعتبر في حكم الشركات المندمجة في تطبيق أحكام هذا القانون فروع ووكالات ومنشآت الشركات)) .

بقي أن نشير هنا إلى أن المشرع الأردني جعل عملية الاندماج محصورة بالطرق الثلاث المذكورة ، وهذا الأمر مستخلص من نص المادة (٢٢٢) والذي ينبع عن اقتصار الاندماج بالطرق السابقة ^{١٠٢} ، وهذا الأمر في القانون المصري - والذي يقصر الاندماج على طريقتين - يمكن استخلاصه أيضاً من نص المادة (١٣٠) من قانون الشركات .

وبهذا التقدير تكون قد انتهينا من عرض الشروط العامة الواجب توافرها في عملية الاندماج عموماً ومنه الاندماج الدولي، بقى أن نتعرض هنا إلى الشروط الخاصة بالاندماج الدولي في إطار الشركات المتعددة الجنسيات وذلك فيما يلي:-

ثانياً : الشروط الخاصة للاندماج الدولي :-

عرفنا فيما تقدم أن الاندماج الدولي يؤدي إلى تكوين شركات متعددة الجنسيات ، ويشترط لهذا النوع من الاندماج العديد من الشروط المرتبطة بشكل أو بأخر بالاستراتيجية العامة للشركات متعددة الجنسيات ، وتتلخص هذه الشروط فيما يلي :-

الشرط الأول : أن تكون الشركات الراغبة في الاندماج مختلفة الجنسية بحيث يكون أحدها على الأقل شركه أجنبية والشركة أو الشركات الأخرى شركات وطنية : وهذا الشرط مستخلص من تعريفات الفقهاء للاندماج الدولي حيث عرفوه بأنه ذلك الاندماج الذي يقع بين شركتين مختلفتين الجنسيتين ^{١٠٣} بمعنى أن هذا الاندماج يقع بين شركه أجنبية وشركه وطنية .

ولا إشكال هنا في تحديد مفهوم الشركة الوطنية ، فهذه الشركة تكتسب هذه الصفة وفقاً للمعيار المتبع في تحديد جنسية الشركة والذي تستقل الدولة بتحديده ، فلدينا في الأردن مثلاً نص المادة (٤) من قانون الشركات والتي تعتبر كل شركه تم تأسيسها وتسجيلها في المملكة وكان مركز إدارتها الرئيس فيها شركه أردنية الجنسية ، وفي مصر جعل المشرع المصري - كقاعدة عامه - من مركز الاداره الرئيسي الفعلى معياراً تتحدد بموجبه جنسية الشركة

.^{١٠٤}

^{١٠٢} هذا الأمر مستخلص تحديداً من مقدمة م (٢٢٢) من ق. ش ((يتم اندماج الشركات المنصوص عليها فى هذا القانون بأى من الطرق التالية ...))

^{١٠٣} نعرضنا في فرع سابق إلى تعريف الاندماج الدولي ، ولم اذكر تعريفات متعددة هنا خشية التكرار .

^{١٠٤} محمد فريد العريني ، الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٨٢ وما بعدها ، وللتفصيل حول جنسية الشركة ومعاييرها انظر : هشام خالد ، جنسية الشركة ، دار الفكر الجامعي ، الإسكندرية ، ٢٠٠٠ م ، =

والاشكاليه هنا تطرح بخصوص تحديد مفهوم الشركة الاجنبية التي تسفر في حال اندماجها مع شركه وطنيه إلى تكوين شركات متعددة الجنسيات ، فما هو مفهوم هذه الشركة ، هل وضع لها المشرع تعريفا خاصا نأخذ في هذا الصدد بمفهوم المخالفة لنص المادة (٤) من قانون الشركات ؟

لا جرم أن تحديد مفهوم الشركة الاجنبية ضروري في هذا المقام ، ذلك أن مفهوم هذه الشركة قد يختلف سعة وضيقا من قانون إلى آخر ومن دولة إلى أخرى وبالتالي يؤثر على احتمالات نشوء الشركات متعددة الجنسيات ، فالدولة التي توسع من مفهوم هذه الشركة يكون احتمال نشوء شركات متعددة الجنسيات اكبر من الدولة التي تضيق من مفهوم الشركة المذكورة .

و بالرجوع إلى قانون الشركات الأردني يتضح أن المشرع عرف هذا النوع من الشركات ونظم أحکامها في الباب الثاني عشر منه في المواد من (٢٤٠ - ٢٥١)^{١٠٠} ، وما يهمنا هنا هو تعريف الشركة الاجنبية .

قام المشرع الأردني بتعريف الشركة الاجنبية بنوعيها العاملة منها وغير العاملة في المملكة ، وذلك في المادة (٢٤٠)^{١٠١} والمادة (٢٤٥)^{١٠٢} من قانون الشركات بقوله :-

المادة (٢٤٠) تعريف الشركة الاجنبية العاملة : ((أ - لغايات هذا القانون يقصد بالشركة الاجنبية العاملة ، الشركة أو الهيئة المسجلة خارج المملكة ويعق مركزها الرئيسي في دولة أخرى جنسيتها غير أردنية)).^{١٠٣}

"ب.ط" ، وفي القانون الأردني انظر : غالب الداؤدي ، القانون الدولي الخاص ، ط ١ ، ١٩٩٤ م ، "د.ن" ، ص من ٢٣١ - ٢٣٧ ، كذلك انظر : رمزي احمد عوني الماضي ، جنسية الشركة اكتسابها وتغييرها ، رسالة ماجستير ، جامعة آل البيت ، المفرق - الأردن ، ١٩٩٨ ، ص من ٦٢ - ٨٤ .

^{١٠٤} نظم المشرع المصري الأحكام المتعلقة بالشركات الاجنبية في الباب السادس من ق . ش وذلك في المواد من ١٦٥ - ١٧٣ منه ، وفي المواد من (٣٢٢ - ٣٠٩) من ل. تنفيذية لـ ق. ش .

^{١٠٥} عدلت هذه م بموجب القانون المعدل لـ ق.ش رقم (٤٠) لسنة (٢٠٠٢) .

^{١٠٦} يوجه بعض الفقه وبحق النقد إلى هذا التعريف مفاده أن هذا التعريف عام ينطبق على الشركة الاجنبية سواء أكانت عامله في المملكة أم لا وينطبق على كل شركه يعتبرها القانون الأردني أجنبية ، كما أن إبراد المشرع الأردني عباره " جنسيتها غير أردنية كان تريدا منه ذلك أن عدم تمنع الشركة الاجنبية بالجنسية الأردنية تحصيل حاصل إذا كان تأسيسها وتسجيلها خارج الأردن فهذا يكفي لاعتبارها شركه أجنبية بمفهوم المخالفة لنص م (٤) وفقا للمعابر الواردة في نص م (٢٤٠) من ق . ش ، انظر في ذلك : فوزي محمد سامي ،

أما المادة (٢٤٥) فقد عرفت الشركة الاجنبية غير العاملة بقولها : - ((لغايات هذا القانون يقصد بالشركة الاجنبية غير العاملة في المملكة الشركة أو الهيئة التي تتخذ من المملكة مقراً أو مكتب تمثيل لأعمالها التي تقوم بها خارج المملكة وذلك بقصد استخدام مقرها أو مكتبهما لتوجيه أعمالها تلك وتنسيقها مع مركزها الرئيسي)) .

أما بالنسبة لتعريف الشركة الاجنبية في القانون المصري فالمشرع لم يقم بإيراد التعريف بهذه الشركة وإنما قام بتحديد ماهيتها حيث أفاد بان الشركة الاجنبية بأنها تلك التي لا تتخذ من مصر مركزاً لإدارتها أو مركزاً لنشاطها الرئيسي وهذا الأمر مستخلص من نص المادة (١٦٥) من قانون الشركات المصري ونصها ((تسرى أحكام هذا الباب على الشركات الاجنبية التي لا تتخذ في مصر مركز إدارتها أو مركز نشاطها الرئيسي ويكون لها في مصر مركز مزاولة الأعمال سواء كان هذا المركز فرعاً أو بيتاً صناعياً أو مكتباً للاداره أو غير ذلك ...)) .

ومهما يكن من أمر التعريف هنا فإن ما يهمنا هو مسألة جواز أو عدم جواز اندماج الشركة الاجنبية بشركه أو شركات وطنية ، الأمر الذي يدفعنا عن التساؤل حول موقف المشرع من هذه المسألة ؟

وبالرجوع إلى قانون الشركات الأردني يتضح أن المشرع الأردني أجاز هذا النوع من الاندماج وذلك في موضعين من نص المادة (٢٢٢) من قانون الشركات:-

الأول : في ديباجة المادة المذكورة ، حيث ذكرت أن الاندماج يتم بين الشركات المنصوص عليها في هذا القانون ومن قبيل هذه الشركات المنصوص عليها " الشركات الاجنبية " .

أما الموضع الثاني فقد وردت الإجازه في المادة المذكورة وتحديداً في فقرتها الثالثة والتي تنص على :-

((أ - يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون بأي من الطرق التالية....:-

٣- باندماج فروع ووكالات الشركات الأجنبية العاملة في المملكة في شركه أردنيه قائمه أو جديدة تؤسس لهذه الغاية وتقتضي تلك الفروع والوكالات وتزول الشخصية الاعتبارية لكل منها)).

وفي قانون الشركات المصري أورد المشرع مثل هذه الاجازه - مع وجود بعض الاختلافات في الصياغة - وذلك في نص المادة (١٣٠) منه والتي تنص على انه ((يجوز بقرار من الوزير المختص الترخيص لشركات المساهمة وشركات التوصية بنوعيها والشركات ذات المسئولية المحدودة وشركات التضامن سواء كانت مصرية أو أجنبية تزاول نشاطها الرئيسي في مصر بالاندماج في شركات مساهمه مصرية أو مع هذه الشركات وتكوين شركه مصرية جديدة وتعتبر في حكم الشركات المتنمية في تطبيق أحكام هذا القانون فروع ووكالات ومنشآت الشركات)) .

ومن الجدير بالذكر في هذا المقام - من وجهة نظر الباحث- أن المشرع المصري لم يكن موقفاً بأدراج عبارة "الشركة الأجنبية" في نص المادة (١٣٠) المنكورة أعلاه ذلك انه حدد مفهوم الشركة الأجنبية في المادة (١٦٥) بأنها تلك التي لا تتخذ في مصر مركز إدارتها أو مركز نشاطها الرئيسي ويكون لها في مصر مركز مزاولة الأعمال ، الأمر الذي يفهم منه أن الشركة الأم غير متواجدة على الإقليم المصري ومفهوم الشركة الأجنبية بالمطلق ينصرف إلى الشركة الأم ، وما مفهوم الشركة الأجنبية في الإقليم المصري إلا تعبير عن الفرع التابع للشركة الأم المتواجدة خارج الإقليم المذكور ، ويفيد ذلك المادة (١٦٥) نفسها حيث ذكر المشرع المصري في نهاية هذه المادة محددات لمفهوم الشركة الأجنبية بقوله ((سواء أكان هذا المركز فرعاً أو بيتاً صناعياً أو مكتباً للاداره ...)) ولو كان المقصود بالشركة الأجنبية بأنها الشركة الأم لما توانى المشرع المصري عن ذكرها لأهميتها ، خلافاً للمشرع الأردني الذي ذكر - ومسايره للواقع - اندماج فروع ووكالات الشركات الأجنبية ، هذا من جانب .

ومن جانب آخر نستطيع القول مبدئياً أن المشرعين المصري والأردني قد يكونا قد صدوا من إجازة الاندماج بين الشركات الأجنبية والوطنية هو التحرز عن الحالات التي يراد فيها إتمام عملية اندماج بين شركه وطنية ، وشركه أم أجنبية متواجدة خارج الإقليم الوطني .

وأخيرا يلاحظ على نص المادتين المذكورتين أنهما يشتركان في اجازه الاندماج الدولي ، لكنهما يختلفان من حيث نطاقه ، فالمشرع الأردني يقصر الاندماج الدولي على الحالة التي تكون فيها فروع ووكالات الشركات الاجنبية طرفا في عملية الاندماج ، خلافا للمشرع المصري الذي أجاز الاندماج الدولي سواء أكانت الشركة الاجنبية هي الطرف في عملية الاندماج أم فروعها أو وكالاتها أو منشآتها .

وتجر الاشاره هنا في إطار هذا الشرط أن المشرعين المصري والأردني اشترطا أن تكون الشركة الاجنبية الراغبة في الاندماج مع الشركة الوطنية فرعا عاما فقط ، وهذا الأمر مستفاد في القانون الأردني من نص المادة (٣/٢٢٢) من قانون الشركات المذكورة سابقا ، كما يستفاد هذا الأمر في القانون المصري من نص المادة (١٣٠) من قانون الشركات المصري حيث اشترط أن تكون الشركة الاجنبية مزاوله لنشاطها الرئيسي في مصر .

الشرط الثاني : أن تكون الشركة الدامجه أو الناتجة عن عملية الاندماج الدولي شركه وطنية:-

يجب للقول بنشوء شركات متعددة الجنسيات عن طريق الاندماج أن تكون الشركة الدامجه أو الشركة الناتجة عن الاندماج شركه وطنية ، ويعود السبب في هذا الاشتراط إلى عده جوانب :-

- **الجانب الأول :** إن المشرعين المصري والأردني اشترطا هذا الشرط ، فالمشرع الأردني في نص المادة (٣/٢٢٢) اوجب أن تكون الشركة الناتجة أو الدامجه شركه وطنية حيث نص على انه ((يتم اندماج الشركات المنصوص عليها في هذا القانون بأي من الطرق التالية ... ٣ - باندماج فروع ووكالات الشركات الاجنبية في شركه أردنية قائمه أو جديدة تؤسس لهذه الغاية)) .

وفي التشريع المصري ورد هذا الاشتراط في نص المادة (١٣٠) من قانون الشركات حيث نص المشرع جواز اندماج الشركة الاجنبية وفروعها أو وكالاتها أو منشآتها في شركه مصرية قائمه أو جديدة وذلك بقوله ((.... بالاندماج في شركات مساهمه مصرية أو مع هذه الشركات وتكوين شركه مصرية جديدة)) .

أما الجانب الثاني فيتличص في أن الشركة الدامجه أو الناتجة عن الاندماج إذ لم تكتسب الصفة الوطنية فلا تكون أصلاً في صدد شركات متعددة الجنسيات ، والسبب في ذلك أن الشركة الدامجه أو الناتجة إذ لم تكتسب الصفة الوطنية فإنها تتطلب محتفظة بجنسية المركز الأصلي وبهذا تكون داخله في إطار مفهوم الشركة الأجنبية .

وهناك أخيراً الجانب الثالث والذي يتلخص في المعيار المتبع لتحديد جنسية الشركات ، فالمشرع عندما يضع معياراً لتحديد الجنسية المذكورة فإنه يكون حريصاً على إدراج أكبر قدر ممكن من الضوابط التي يضمن بموجبها إكساب الشركة الجنسية الاردنية ، وفي هذا المقام يؤدي اندماج شركه وطنية مع أجنبية نشوء شركه وطنية وفقاً لمعايير الجنسية المنوه عنها والتي تدخل بدورها في إطار الشركات متعددة الجنسيات .

الشرط الثالث : أن تكون النسبة التي حصلت عليها الشركة الأجنبية جراء الاندماج في الشركة الوطنية تسمح لها بالسيطرة عليها :-

وهذا الشرط مرده إلى فلسفة الشركات متعددة الجنسيات وإستراتيجيتها في العمل ، فإذا لم تتحقق السيطرة المذكورة فإن ولاء الشركة الناتجة أو الدامجه يكون في صالح الدولة التي اكتسبت جنسيتها وهذا الأمر لا يؤدي إلى قيام الشركات متعددة الجنسيات بالمعنى الدقيق للكلمة .

وإذا تحققت السيطرة المذكورة فأن ذلك يؤمن تبعية الشركة الدامجه أو الناتجة للشركة الأم ، ولا يشترط بعد ذلك أن تكون السيطرة المذكورة خاضعة لما يسمى بسيطرة الأغلبية أي ملكية ما يزيد عن ٥٥% من رأس مال الشركة الدامجه أو الناتجة بل يكفي لتحقيق السيطرة أن تكون لها النسبة الكبرى ، وهذه النسبة قد تكون ١٠% أو ١٥% فقط ، ويكون ذلك عندما تتكون الشركة الدامجه أو الناتجة من عدد كبير من صغار المساهمين والذين لا تتجاوز حصة كل منهم حصة الشركة المسيطرة ١٠% .

ما سبق يقودنا إلى موضوع في غاية الأهميه ألا وهو النسبة التي يجوز للأجنبي المساهمة فيها في الشركة الناتجة أو الدامجه ، ذلك أن التشريع إذا كان لا يفرض قيوداً على هذه النسبة فإن ذلك يؤدي إلى تحقق هذا الشرط والعكس صحيح .

^{١٠٨} يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٤٣٦ .

من خلال مراجعه قانون الشركات الأردني يتضح انه لم يحدد النسبة التي يجب على الأجنبي أن يتقييد بها إذ ما أراد أن يكون شريكا في الشركة الدامجه أو الناتجة عن الاندماج الدولي ، إلا أن قانون الاستثمار لعام (٢٠٠٣) أشار في مادته (١٢) إلى ما يمكن أن يفيد في تقييد هذه النسبة ونصها :)) أ- مع مراعاة أحكام أي تشريع آخر:-

١- يحق لأي شخص غير أردني أن يستثمر في المملكة بالتملك أو بالمشاركة أو بالمساهمة وفقاً لأسس وشروط تحدد بمقتضى نظام يصدر لهذه الغاية^{١٠٩} على أن تحدد بموجبه قطاعات الاستثمار أو فروعها والنسبة التي يحق للمستثمر غير الأردني المشاركة أو المساهمة في حدودها وكذلك الحد الأدنى من رأس المال الأجنبي الذي يتوجب عليه توظيفه لهذه الغاية.

٢ - في غير الحالات التي يشملها النظام المشار إليه في البند (١) من هذه الفقرة، يعامل المستثمر غير الأردني معاملة المستثمر الأردني)) .

وبمراجعة النظام الخاص بتنظيم استثمارات غير الأردنيين^{١١٠} يتضح أن المشرع الأردني قام بتحديد القطاعات التي يجوز والتي لا يجوز للأجنبي المشاركة فيها :

- فالمشرع الأردني أشار في المادة (٢) من النظام المنكور - وكقاعدة عامه - إلى جواز تملك غير الأردني أي مشروع بكمله أو أي جزء منه أو يساهم فيه بأي نسبة كانت .

- بعد ذلك أورد المشرع في نص المادتين (٣) و(٤) من ذات النظام تقضيلاً لهذه القاعدة بتلحص بتحديد نسبة مساهمه الأجنبي وذلك في حالتين :

الأولى : تكون مساهمه الأجنبي فيها (٥٥٪) فما دون ، وقد ورد هذا التحديد بموجب المادة (٣) من النظام ، هذا وقد أورد المشرع الأردني القطاعات التي يتقييد فيها الأجنبي بالنسبة المنكورة ، ومن هذه القطاعات : الانشطه التجارية كالاستيراد والتصدير، الخدمات مثل المقاولات الانشائية ، التخليص الخ^{١١١} .

^{١٠٩} لم يصدر نظام خاص يحدد نسبة مساهمه الأجنبي بالاستثمار إلى هذه م "١٢" إلا أن ق الاستثمار رقم (٦٨) لسنة ٢٠٠٣ والذي الغي بموجبه ق ت . استثمار لعام ١٩٩٥ أفاد بأن الانظمه والتعليمات الصادرة بموجب القانون الملغى تبقى سارية المفعول حتى تستبدل ... م ٢٧/ب من ق الاستثمار، وفي هذه الحالة سنعتمد على نظام تنظيم استثمارات غير الأردنيين رقم (٥٤) لسنة ٢٠٠٠ .

^{١١٠} في هذه الحالة سنعتمد على نظام تنظيم استثمارات غير الأردنيين رقم (٥٤) لسنة ٢٠٠٠ .

^{١١١} القطاعات المنكورة أعلاه تقسم إلى الكثير من الأمور انظر في ذلك نص م (٣) من النظام المنوه عنه أعلاه.

الثانية : تكون مساهمه الأجنبي فيها لا تزيد عن (٤٩٪) في القطاعات الممنوه عنها في نص المادة (٤) من النظام ، وهي :

- أ- خدمات النقل الجوي المنتظم وغير المنتظم للركاب والبضائع والبريد .
- ب- خدمات تأجير الطائرات مع طواقمها .

يلاحظ هنا أن المشرع الأردني قام بتحديد النسب التي يجوز للأجنبي تملكها من القطاعات المذكورة إلا أن هذا التحديد غير مجد ذلك انه وكما ذكرنا قبل قليل أن النسبة التي تؤهل الأجنبي للسيطرة على الشركة الدامجه أو الناتجة عن الاندماج الدولي لا يشترط أن تصل إلى (٥٠٪) أو (٤٩٪) بل قد تتحقق السيطرة على الشركة الناتجة عن الاندماج الدولي بامتلاك الأجنبي (١٠٪) منها ، وما يزيد الأمر تعقيدا وعجزا عن ضبط السيطرة المذكورة أن المشرع الأردني ترك أمر تحديد النسبة التي يجوز للأجنبي تملكها في غير القطاعات المذكورة إلى اراده الشركة الاجنبية ذاتها وهو ما عبرت عنه المادة ٢/أ من قانون الأوراق المالية المذكورة أعلاه وبذلك أضحت شرط السيطرة على الشركة الناتجة عن الاندماج الدولي أمرا يسيرا للشركة الأم الأمر الذي يفتح آفاق جديدة لنشوء الشركات متعددة الجنسيات .

وبالمقابل أحسن المشرع الأردني صنعا عندما منع الأجنبي من امتلاك مشاريع - ومنها الشركات - أو المساهمة فيها سواء كليا أو جزئيا وبذلك يكون مشرعا قد قام بالحد من شرط السيطرة المذكور ، وذلك في نص المادة (٦) من نظام تنظيم استثمارات غير الأردنيين المذكور سابقا ونصها:-

((لا يجوز لغير الأردني أن يتملك أيا من المشاريع أو الاشطه التالية أو يساهم فيها بصورة كليه أو جزئيه ...))^{١١٢} .

وبالنسبة للمشرع المصري فقد أوردت المادة (١١) من اللائحة التنفيذية لقانون الشركات ما يمكن أن يفيد في تقيد نسبة مشاركه الأجنبي في الشركة الدامجه أو الناتجة عن الاندماج ونصها :-

((يجب أن يعرض ٤٩٪ من أسهم شركه المساهمه عند تأسيسها أو زيادة رأس مالها في اكتتاب عام يقصر على المصريين من الأشخاص الطبيعيين أو الاعتباريين لمدة شهر))^{١١٣} .

^{١١٢} ذكر المشرع الأردني من هذه المشاريع والاشطه : خدمات نقل الركاب والبضائع على الطرق ، خدمات التحري والأمن ، التخطيص ... الخ.

^{١١٣} انظر في ذلك : احمد عبد الحميد عشوش ، النظام القانون للاستثمارات الاجنبية في مصر ، دار النهضة العربية - القاهرة ، "ب.ط" ، ١٩٨٨ م، ص ١٦٤ .

وقد أورد المشرع المصري حالات تستثنى من هذه القاعدة^{١١٤} ، وفي حال عدم توافر هذه الحالات الاستثنائية فإن ذلك لا يحول دون تأسيس الشركة ، بمعنى أن عدم توافر نسبة (٦٤٩٪) من الاكتتاب المصري فإن ذلك لا يعد مانعاً من إتمام إجراءات تأسيس الشركة ، وهذا ما أضافته المادة (١١) من اللائحة التنفيذية لقانون الشركات المذكورة آنفاً ونصها :-

((.... وإذا لم تستوف النسبة المنصوص عليها في الفقرة الأولى بعد عرضها للاكتتاب العام جاز تأسيس الشركة دون استيفائها كلها أو بعضها))^{١١٥}.

يتضح مما نقدم أن المشرعين المصري والأردني لم يقوما بإبراد تحديد وافي لضبط نشوء الشركات متعددة الجنسيات من خلال الاندماج الدولي ، وإن القوانين الوطنية تسمح بشكل أو بأخر بتحقق شروط الاندماج الدولي ، وفي هذا المقام اقترح على المشرعين المصري والأردني أن يقوما بإبراد ضوابط تحدد بموجبها النسبة التي يجوز للأجنبي أن يساهم فيها ، بمعنى أنه وبعيداً عن إبراد نسبة ثابتة للأجنبي يجب أن يضع المشرعين ضوابط لكل حالة على حدا ، فمثلاً إذا كنا بصدد الاندماج الدولي بين شركتين وكان الاندماج يسفر عن سيطرة الأجنبي فيجب أن يمنع هذا الاندماج حفاظاً على الاقتصاد الوطني أو على الأقل القيام بتنقيبه ، وفي حقيقة الأمر قد يجد المشرع المصري وتخفيضاً للسيطرة المذكورة مخرجاً لهذه المسألة وذلك في نص المادة (١٧٤)^{١١٦} من قانون الشركات المصري والتي تنص على انه ((يجب ألا يقل عدد المصريين المشغلين في مصر من العاملين بالشركات الخاضعة لأحكام هذا القانون عن (٩٠٪) من مجموع العاملين بها وألا يقل ما يتقاضونه من أجور عن (٨٠٪) من مجموع أجور العاملين التي تؤديها الشركة)) .

فهذه المادة كما هو ملاحظ تضفي نوعاً من الرقابة على أعمال الشركة الدامجة أو الناتجة عن الاندماج ، فعندما يكون المشغلون في الشركة من المصريين فإن ذلك يؤدي إلى الحد ولو بشكل نسبي من سيطرة الأجنبي على الشركة المذكورة ، خلافاً للمشرع الأردني الذي لم يشترط مثل هذا الشرط .

^{١١٤} تمثل هذه الحالات في : ١- الاكتتاب في هذه النسبة من قبل المؤسسين قبل طرح الأسهم للاكتتاب العام ٢- اكمال النسبة بالاكتتاب من قبل المصريين خلال مدة الشهر ٣- الشركات المنشأة طبقاً لقانون استثمار المال العربي والأجنبي ، انظر في ذلك م ١١ من ل. تنفيذية لـ ق. ش المصري .

^{١١٥} انظر في ذلك : احمد عبد الحميد عشوش ، النظام القانوني للاستثمارات الأجنبية في مصر ، مرجع سابق ، ص ١٩٨ .

^{١١٦} كذلك انظر نص م (١٧٥) من ق. ش المصري .

المطلب الثاني

القانون الواجب التطبيق على الاندماج

من المعلوم أن عملية الاندماج الدولي الواقعة بين شركات احدهما على الأقل أجنبية تم من خلال عقد بين الشركات الراغبة بالاندماج يسمى بـ (عقد الاندماج)^{١١٧} والذي يخضع بدوره إلى أحكام متعددة ومتضاربة تختلف من تشريع إلى آخر ، أضعف إلى ذلك عدم وجود تشريع دولي يحكم الاندماج الدولي الواقع بين الشركات^{١١٨} ، الأمر الذي يحدونا إلى البحث عن القانون الواجب التطبيق على عملية الاندماج الدولي باعتبار أن هذه العملية تحوي عنصراً أجنبياً والذي يضططع القانون الدولي الخاص بمهمة تحديده .

ولا تقتصر عملية الاندماج الدولي على إقليم واحد وإنما قد تتعذر حدود هذا الإقليم ، بمعنى إن الاندماج الدولي قد يتم بين شركتين متواجدتين على إقليم واحد ، وقد تكون الشركات الراغبة بالاندماج منتشرة في أقاليم دول متعددة وهذا ما يزيد الأمر تعقيداً .

وبناء على ما نقدم سيمكن الحديث في هذا المطلب عن القانون الواجب التطبيق على عملية الاندماج الدولي وذلك لأهمية ربط الاندماج المذكور بنظام قانوني معين ، والحديث سيكون من خلال الفرعين الآتيين :-

الفرع الأول: سيكون الحديث فيه عن الاندماج الدولي داخل حدود الدولة الواحدة.

وفي الفرع الثاني سيكون الحديث عن الاندماج الدولي بين شركات متواجدة في أقاليم دول مختلفة.

^{١١٧} حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانون لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ٣٣٦ .

^{١١٨} طلعت الحيدري ، المركز القانون للشركات متعددة الجنسية ، مرجع سابق ، ص ٥٧ .

الفرع الأول

الاندماج داخل إقليم دولة واحدة

وتفترض هذه الحالة أن تكون الشركات الراغبة بالاندماج الدولي متواجدة على إقليم دولة واحدة ، و قبل أن يشرع أي باحث في إطار القانون الدولي الخاص ببحث القانون الواجب التطبيق على عمليه ما ، فإنه يلجأ بداية إلى تكييفها وإعطائهما وصفها القانوني ، وتحقيقا لذلك نقول :

أثار تكييف الاندماج جدلا طويلا في العديد من الأوساط الفقهية والقضائية ، فالبعض يذهب إلى تكييف الاندماج بأنه عبارة عن علاقة عقدية بين الشركتين الراغبتين في الاندماج ، في حين يؤسس البعض الآخر - ولعدم كفاية النظرية العقدية - الاندماج على نظم قانونيه أخرى كاعتبار الاندماج استمرارا للشركة المندمجة ، أو اعتبار الاندماج أحد وسائل التركز الاقتصادي الخ^{١١٩}.

ومهما يكن من أمر وبغض النظر عن دوافع الاندماج فإنه يأخذ وصف العلاقة التعاقدية ويرتب التزامات تعاقديه على عاتق طرفيه^{١٢٠} و تكييف الاندماج بأنه ذو صفة عقدية أمر على جانب من الاهمية ذلك انه يعد نقطة الانطلاق لدى باحث القانون الدولي الخاص في تحديد القانون الواجب التطبيق ، وبرأيي أن هذا الأمر " الطبيعة التعاقدية " جاء نتيجة منطقية وأمر لازم لا بد منه ، ذلك انه إن لم يوجد عقد فلا يوجد اندماج بالمعنى القانوني الدقيق للكلمة^{١٢١} .

و ما يهمنا هنا هو بيان القانون الواجب التطبيق على عمليه الاندماج الدولي في التشريعين الأردني والمصري اخذين بعين الاعتبار فرضيه وجود الشركتين الراغبتين بالاندماج الدولي متواجدان على إقليم دولة واحدة كما سبق وان قدمنا وذلك فيما يلي :-

¹¹⁹ احمد محمد محرز ، اندماج الشركات من الوجهة القانونية ، مرجع سابق ، ص ٢٦ و ٣٤ .

¹²⁰ حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ٤٠ وما بعدها ، وما يؤيد الصفة العقدية للاندماج ملورد في نص م (٢٢٥) الفقرة (ب) من ق.ش الأردني حيث أوجبت على مقدمي طلب الاندماج تقديم عقد الاندماج لمراقب الشركات .

¹²¹ فمثلا لا يعد قيام شركه بشراء جميع أسهم شركه أخرى اندماجا بالمعنى القانوني لعدم وجود الاتفاق عليه ، انظر في ذلك : حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ٤٢ .

تنص الفقرة الأولى من المادة (٢٠) من القانون المدني الأردني على انه ((يسري على الالتزامات التعاقدية قانون الدولة التي يوجد فيها الموطن المشتركة للمتعاقدين إذا اتحدا موطننا ، فإن اختلافا سرى قانون الدولة التي تم فيها العقد ، هذا مالم يتفق المتعاقدان على غير ذلك))^{١٢٢}

من خلال النص السابق ذكره يتضح أن المشرع الأردني وبشكل غير مباشر رتب القانون الواجب التطبيق على عملية الاندماج الدولي الواقعة على ارض المملكة الاردنية الهاشمية وفقا لحالتين نصت عليهما المادة (٢٠) من القانون المدني الأردني المذكورة سابقا وهي :-

الحالة الأولى : حالة وجود اتفاق بين الشركات الراغبة بالاندماج على تطبيق قانون دولة معينه على عقد الاندماج الدولي :

وهذه الحالة أشار إليها المشرع الأردني في نهاية المادة (٢٠/ مدني) بقوله ((.... مالم يتفق المتعاقدان على غير ذلك)) ، بمعنى أن المشرع اوجب وفي حالة وجود اتفاق صريح أو ضمني على تطبيق قانون دولة معينه أن يتم تطبيق هذا القانون الأخير ، وبهذا وضع المشرع الأردني قاعدة إسناد أصلية مفادها تطبيق القانون المختار من قبل أطراف العلاقة على عقد الاندماج الدولي " وهذا ما قررته محكمة التمييز الاردنية في حكم لها عام ١٩٨٢ حيث جاء فيه ((حيث إن الفريقين قد اتفقا في عقد الشحن على تطبيق نصوص اتفاقية بروكسل لعام ١٩٢٤ التي حدّدت المبلغ الواجب ضمانه على كل طرد أو وحدة من البضائع ، فإن هذا الاتفاق يعد نافذا بحق المتعاقدين وملزمًا لهما على اعتبار أنه يشكل جزءا من شروط العقد))^{١٢٣} .

^{١٢٢} قد يتراءى للوهلة الأولى أن النص الذي ينطبق على عملية الاندماج الدولي هو نص م (١٢) من ق . مـ الأردني المقابلة للمادة (١١) من ق . مـ المصري والتي نصت في فقرتها الثانية على القانون الواجب التطبيق على النظام القانوني للأشخاص الحكومية الاجنبية ، إلا أن هذا الكلام غير صحيح على إطلاقه ذلك أن النظام القانوني للشخص الحكومي يقصد به " التركيب العضوي للشخص الحكومي من حيث نشأته وأجهزة نشاطه واسلوب ممارسته وكيفية انقضائه " وهذا النظام يختلف عن عقد الاندماج الدولي باعتباره احد أوجه النشاط الذي يمارسه الشخص الحكومي ولا يعد من قبيل النظام القانوني ، اضافه إلى ذلك أن هذه م تخص الأشخاص الحكومية الاجنبية بينما عقد الاندماج الدولي يشمل على الأقل شخصين حكميين احدهما وطني والآخر أجنبي ، انظر في مفهوم النظام القانوني : جورج حربون وروسان عبيدات ، الوضع القانوني للشركات متعددة الجنسيات ، مجلة دراسات علوم الشريعة والقانون ، الجامعة الأردنية ، مج ٣٣ ، ع ١٤ ، م ٢٠٠٦ ، ص ٦٢ .

^{١٢٣} قرار تمييز حقوق رقم ٦٩٧ / ١٩٨٢ ، منشور في مجلة نقابة المحامين ، السنة ٣١ ، ص ٢٣٧ .

وما قيل بالنسبة للقانون الأردني ينطبق على القانون المصري ، فالمادة (١٩) في فقرتها الأولى من القانون المدني المصري المقاربة لنص المادة (٢٠) من القانون المدني الأردني تنص على انه : ((يسري على الالتزامات التعاقدية قانون الدولة التي يوجد فيها الموطن المشترك للمتعاقدين إذا اتحدا موطننا ، فإن اختلافاً موطننا سرى قانون الدولة التي تم فيها العقد هذا مالم يتفق المتعاقدان أو يتبيّن من الظروف إن قانوناً آخر هو الذي يراد تطبيقه)) .

الحالة الثانية : حالة عدم وجود اتفاق بين الشركات الراغبة بالاندماج على تطبيق قانون دولة معينه على عقد الاندماج الدولي :-

تنص المادة (٢٠) المذكورة من القانون المدني الأردني المقابلة لنص المادة (١٩) من القانون المدني المصري على حكم هذه الحالة بقولها ((يسري على الالتزامات التعاقدية قانون الدولة التي يوجد فيها الموطن المشترك للمتعاقدين إذا اتحدا موطننا....)) .

من خلال النص السابق يتضح أن المشرع الأردني عالج حكم هذه الحالة - حالة عدم وجود الاتفاق - فأورد حكماً مفاده تطبيق قانون الدولة التي يوجد الموطن المشترك للمتعاقدين باعتبار إن إرادة الأطراف المفترضة انصرفت إلى تطبيق قانون دولة الموطن المشترك لهما.^{١٢٤}

الفرع الثاني

الاندماج الدولي بين شركات متواجدة في أقاليم دول مختلفة

يفترض هنا أن تكون الشركات الداخلة في عملية الاندماج الدولي متواجدة على أقاليم دول مختلفة كأن تكون الشركة الأجنبية متواجدة في بريطانيا مثلاً والأخرى في الأردن ، فلا يوجد لها موطن مشترك تتحدد فيه هذه الشركات الأمر الذي يثير التساؤل حول القانون الواجب التطبيق على هذه العملية .

في هذه الحالة نفرق بين أمرين، حاله وجود اتفاق على تطبيق قانون دولة معينه على عملية الاندماج الدولي، والأمر الآخر عدم وجود اتفاق على تطبيق قانون دولة معينه على عملية الاندماج الدولي:-

¹²⁴ غالب الداؤدي ، شرح القانون الدولي الخاص الأردني ، "د . ن" ، اربد ، ١٩٩٦ م ، ص ١٨٦ وما بعدها

الحالة الأولى: وجود اتفاق على تطبيق قانون دولة معينه على عملية الاندماج الدولي:

وفي هذه الحالة وبالرجوع إلى نص المادة (٢٠) من القانون المدني الأردني ، والمادة (١٩) من القانون المدني المصري المذكورتين سابقا ، نجد أن المشرعین أوردا حكم هذه الحالة مفاده تطبيق القانون المختار على عملية الاندماج الدولي ، وفي هذه الحالة نجد أن الحكم مشترك بين عملية الاندماج الدولي الذي يكون داخل حدود الدولة الواحدة وعملية الاندماج الدولي التي تتم بين شركتين متواجدين على أقاليم دول مختلفة وذلك في حالة وجود اتفاق على تطبيق القانون المختار من قبل أطراف العلاقة .

أما الحالة الثانية: حالة عدم وجود اتفاق بين الشركات الداخلة في عملية الاندماج الدولي عندما تكون متواجدة في أقاليم دول مختلفة:

وهذه الحالة نص على حكمها المشرع الأردني وكذا المشرع المصري في المادتين (٢٠) و (١٩) على التوالي.

ويتلخص حكم هذه الحالة في تطبيق قانون الدولة التي ابرم فيها العقد ، ومثال ذلك : كأن تتعاقد شركة أردنية متواجدة في بريطانيا مع شركة فرنسية متواجدة في فرنسا على عملية الاندماج الدولي وتم العقد بينهما في روسيا ، ففي هذه الحالة يكون القانون الواجب التطبيق على عملية الاندماج الدولي هو القانون الروسي ، وفي هذا الصدد قضت محكمة التمييز الأردنية في حكم لها بما يلي : ((١ - إذا لم يتح الموطن الذي يقيم فيه المتعاقدان لأن قانون الدولة التي تم فيها العقد هو القانون الواجب التطبيق عملا بالفقرة الأولى من المادة (٢٠) من القانون المدني ، ولا يترب على تسجيل فرع للشركة الأجنبية في الأردن اعتبار الأردن موطنها لمركز الشركة الرئيسي ما دام أن العقد مبرم بين المدعى والمركز الرئيسي للشركة خارج الأردن))^{١٢٥} .

و برأيي يجب التنويه هنا إلى أمر هام وهو : أن القوانين الواجب تطبيقها على عملية الاندماج الدولي لا يرجع أساسها القانوني إلى قانون دولة معينه وحسب وإنما قد تشكل الاتفاقيات الدولية

^{١٢٥} ت . حق ، قرار رقم ٥٣٩/٨٣ تاريخ ١٩٨٣/١١/١٠ ، مجلة نقابة المحامين ، نقلًا عن : غالب الداؤدي ، شرح القانون الدولي الخاص الأردني ، مرجع سابق ، ص ١٨٧ .

المبرمة بين الدول أساسا في تحديد القانون الواجب التطبيق على هذه العملية ، أو على الأقل تقيد القانون الواجب التطبيق ، ومن الامثله على ذلك الاتفاقية الدولية المبرمة بين المملكة الأردنية الهاشمية ودول اتفاقية التجارة الحرة الاوروبية^{١٢٦} فالمادة الأولى / ج من قانون التصديق على هذه الاتفاقية - تحت عنوان الأهداف - ألمت المملكة بالمساهمة بإزالة العوائق التي تقف أمام التجارة والتكامل الاقتصادي الأوروبي - المتوسطي والنمو الاقتصادي المتجانس وتوسيع التجارة العالمية .

من خلال ما نقدم يتضح إن المملكة الاردنية الهاشمية تلتزم بكافة الإجراءات الضرورية لازاله العوائق المذكورة ، وهذا الأمر يعني أن القانون الواجب التطبيق إذا كان يشكل عائقا أمام التجارة والتكامل الأنفي الذكر فإنه يصرف من النظر .

¹²⁶ صدقت هذه الاتفاقية بموجب قانون مؤقت " قانون تصديق اتفاقية إقامة منطقة التجارة الحرة بين الأردن ودول اتفاقية التجارة الحرة " رقم (٦٨) لسنة (٢٠٠١) المنصور على ص ٥٥١٥ من ع الجريدة الرسمية رقم ٤٥٢٠ تاريخ ٢٠٠١/١/٢

المبحث الثاني

إجراءات الاندماج الدولي

يمر الاندماج عموماً والاندماج الدولي بالعديد من المراحل ابتداءً من اتخاذ قرار الاندماج من قبل الشركات الراغبة فيه إلى التسجيل والنشر المقررة بمقتضى أحكام القوانين المرعية لتسجيل الشركة الدامجة أو الناتجة عن الاندماج .

ولا شك أن قرار الاندماج يسبقه العديد من المفاوضات والباحثات بين أعضاء مجالس إدارات الشركات الراغبة بالاندماج تسمى بـ " البروتوكولات " والتي تنتهي بأعداد مشروع الاندماج الذي يعرض دوره على الجمعيات العامة للشركات الداخلة في الاندماج لتقول كلمتها الفصل فيه ، ومتى وافقت الجمعيات المذكورة على مشروع الاندماج يتحول إلى عقد ويسمى الحال هذه بعقد الاندماج ^{١٢٧} .

وفي هذا المبحث إن شاء الله تسلط الضوء على الإجراءات الواجب إتباعها لإتمام عملية الاندماج سواء منها ما كان سابقاً للعقد المذكور أم كان لاحقاً له ، في التشريعين الأردني والمصري ، ذلك كله مع ايلاء الاندماج الدولي - موضوع الدراسة - الأهمية المطلوبة من حيث الإجراءات .

وبناء على ما نقدم سيكون الحديث عن إجراءات الاندماج من خلال مطلبين :-

المطلب الأول : الإجراءات السابقة لعقد الاندماج .

المطلب الثاني : الإجراءات اللاحقة لعقد الاندماج .

أخذين بعين الاعتبار عدم إغفال الحديث عن عقد الاندماج نفسه في ثنايا هذين المطلبين .

¹²⁷ حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لأندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ٢٤٥ و ٢٥٧ و ٢٧٨ .

المطلب الأول

الإجراءات السابقة لعقد الاندماج

يسبق عقد الاندماج العديد من الإجراءات ابتداءً من المرحلة التحضيرية وانتهاءً بإنفراخ الاتفاق بين الشركات الراغبة بالاندماج الدولي في صورة عقد .

وتتمثل الإجراءات السابقة على عقد الاندماج عموماً بالعديد من الإجراءات من تحضير وإعداد بروتوكولات ومشاريع عقد الاندماج ، والحصول على الموافقات الازمة لهذا العقد الخ .

وفي هذا المطلب سيكون الحديث عن الإجراءات السابقة لعقد الاندماج اخذين بعين الاعتبار الحديث عن عقد الاندماج بعد اكتمال إجراءاته وذلك على النحو الآتي : -

- الفرع الأول : الإجراءات التحضيرية .
- الفرع الثاني: تقدير أصول وخصوم الشركات الداخلة في الاندماج.
- الفرع الثالث: الموافقة على الاندماج.

الفرع الأول

الإجراءات التحضيرية

من المعروف أن كل عمل يحتاج إلى تحضير يمهد الطريق أمام إتمامه ، وفي عقد الاندماج هذا يجب أن يكون هناك أعمال وإجراءات تحضيرية سابقه له ، وتعد هذه الإجراءات مقياساً يبين مدى نجاح أو عدم نجاح الاندماج ، ولبننة أساسيه من لبنات بناؤه .

و تبدأ الإجراءات التحضيرية عادةً بسريره وعن طريق ما يسمى بالمفاوضات والباحثات التي تجري بين ممثلي الشركات الراغبة بالاندماج ومن لهم الهيمنة أو السيطرة على الشركات المذكورة أو من يقومون بإنيابتهم لهذه الغاية كالسماسرة أو الوسطاء مثلاً .^{١٢٨}

¹²⁸ تعود الهيمنة والسيطرة لهؤلاء الممثلين لعدة أسباب نورد منها على سبيل المثال : ملكيه عدد كبير من حصص أو أسهم الشركات ، الخبرات الفنية في إدارة الشركات ، انظر في ذلك : محمد علي محمد حماد ، اندماج الشركات التجارية وفقاً لـ ق . ش الأردني رقم (١) لسنة ١٩٨٩ م ، رسالة ماجستير ، الجامعة الأردنية ، ١٩٩٦ ، ص ٦٣ وما بعدها .

وتنتهي المفاوضات والباحثات المذكورة باتفاق يسمى "بروتوكول الاندماج" متضمنا نتائج المفاوضات والباحثات للأمور المالية والاقتصادية... للشركات المعنية والذي يخلو من أية قوة قانونية ملزمه^{١٢٩} نظراً لعدم توفر صفة التمثيل الرسمي لمن يقومون بالاتفاق على بروتوكول الاندماج بل بالاستناد فقط على ما يتمتعون به من نفوذ و هيمنة على الشركات ، ولا يعني ذلك أن بروتوكول الاندماج لا يخلو من أية قيمة فعليه بل العكس من ذلك فهو يعد نقطة بداية لما يليه من مشروع الاندماج و عقده^{١٣٠} .

وبعد الانتهاء من بروتوكول الاندماج يصار إلى مرحلة أخرى من مراحل الإعداد ألا وهي إعداد مشروع الاندماج^{١٣١} على ضوء ما تم الاتفاق عليه في البروتوكول ، ومشروع الاندماج هذا هو نفسه عقد الاندماج إلا أنه لا يستحق هذه الصفة "العقدية" فعلا إلا بعد عرضه على الجمعية العامة غير العادية للمساهمين لتقول كلمتها النهاية بشأنه عندها يصبح ذو صفة عقدية ويستمد قوته الملزمة من موافقة الجمعية المذكورة^{١٣٢} .

ويختلف مشروع الاندماج عن البروتوكول بالرغم من اشتراكهما في صفة عدم الزامي كل منهما للشركات الدالة فيه في أن الأشخاص الذي يتولون الباحثات والمفاوضات في البروتوكول ممثلين غير رسميين للشركات ، بمعنى أنهم يقومون بأجزاء المفاوضات بالاستناد إلى ما لهم من سيطرة وتأثير على تلك الشركات^{١٣٣} ، خلافاً لمشروع الاندماج والذي يتولى أمر الاطلاع به ممثلون رسميون للشركات كرئيس مجلس الاداره وأعضاؤها بعد حصولهم على الترخيص بالتمثيل من الجمعية العامة للشركة^{١٣٤} وفقا

¹²⁹ حسني المصري ، اندماج الشركات وانقسامها ، دراسة مقارنة ، دار الكتب القانونية ، مصر - المحلة الكبرى ، ٢٠٠٧ ، "ب ، ط" ، ص ١٦٢ ، كذلك انظر : عبد الله خيران الحربي : اندماج الشركات في النظام السعودي ، رسالة ماجستير ، الجامعة الأردنية ، ٢٠٠٤ م ، ص ٨٦ .

¹³⁰ حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ٢٤٣ .

¹³¹ من الأمور التي يتضمنها مشروع الاندماج: ((نواعي الاندماج، أغراض الاندماج وشروطه، تقدير الشركة أو الشركات المندمجة لأصولها وخصوصها والأساس المعتمد لتحديد حقوق المساهمين أو الشركاء في الشركات الدالة في عملية الاندماج...)) انظر في ذلك: محمد حسين إسماعيل، الاندماج في مشروع قانون الشركات الأردني، مرجع سابق، ص ١٥٩ و م (٢٨٩) من ل. تنفيذية لـ ق.ش المصري.

¹³² حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ٢٧٨ .

¹³³ محمد علي محمد حماد : اندماج الشركات التجارية وفقاً لقانون الشركات الأردني ، رسالة ماجستير ، مرجع سابق ، ص ٦٧ وما بعدها .

¹³⁴ احمد محمد محرز ، اندماج الشركات من الوجهة القانونية ، مرجع سابق ، ص ١١٤ ، كذلك انظر ادوار عيد ، الشركات التجارية (شركات المساهمة) ، دار المستشار للطباعة والنشر والتوزيع ، بيروت - لبنان ، ١٩٧٠ م ، ص ٧٥٨ .

للصلاحية الواردة لها في نص المادة (٢٠/١٧٥) من قانون الشركات الأردني التي نصت على : ((أ - تختص الهيئة العامة للشركة المساهمة العامة في اجتماعها غير العادي النظر في مناقشة الأمور التالية واتخاذ القرارات المناسبة بشأنها : ٢ - دمج الشركة واندماجها ..)).^{١٣٥}

وبعد الانتهاء من إعداد مشروع الاندماج على الوجه السابق يتم توقيعه من قبل المفوضين بالتوقيع عن الشركات الداخلة في الاندماج وهذا ما أوجبه نص المادة (٢٢٥/ب) من قانون الشركات الأردني والتي تنص تحت عنوان "البيانات والوثائق المتوجب إرفاقها في طلب الاندماج" على انه : ((يقدم طلب الاندماج للمرأب مرفقاً بالبيانات والوثائق التالية:..... ب - عقد الاندماج المبرم بين الشركات الراغبة في الاندماج موقعاً من المفوضين بالتوقيع عن تلك الشركات)).

وفي المقابل كان موقف المشرع المصري قريباً من موقف المشرع الأردني حيث أعطى مجلس الاداره والجمعية العامة والموظفين أو الوكلاء الذين تم تعيينهم من هاتين الجهات كل السلطات اللازمة لتسهيل أمور الشركة - والتي من ضمنها توقيع عقد الاندماج - وذلك في نص المادة (٥٣) من قانون الشركات المصري.^{١٣٦}

و بعد ذلك أى بعد الانتهاء من إعداد مشروع الاندماج و توقيعه على النحو المذكور آنفاً يصار إلى تقدير وتقييم أصول و خصوم الشركات الداخلة في الاندماج و احتساب حصص و أسهم الشركاء وذلك لبيان صافي حقوق المساهمين أو الشركاء حسب مقتضى الحال ، وهذا ما سيتم التطرق إليه في الفرع التالي :-

^{١٣٥} وفي القانون المصري تنص م (٦٨ / ج) من ق. ش المصري على انه ((يكون للجمعية العامة غير العادية النظر في إطالة أمد الشركة أو تقصيره أو حلها قبل موعدها أو تغيير نسبة الخسارة التي يترتب عليها حل الشركة إيجارياً أو إدماج الشركة وذلك أيا كانت أحكام النظام)) كذلك م (٢٩٨) من ل. تنفيذية لـ ق. ش المصري والتي تنص على : ((يعد مشروع عقد الاندماج مجلس الاداره أو المديرون أو من له حق الاداره من الشركاء بحسب الأحوال في كل من الشركات الداخلة في الاندماج)).

^{١٣٦} تنص م (٥٣) من ق. ش المصري على ((يكون لكل من الجمعية العامة ومجلس الاداره والموظفين أو الوكلاء الذين تم تعيينهم من هاتين الجهات حق إجراء التصرفات القانونية عن الشركة وذلك في حدود نصوص هذا القانون وعقد الشركة ولوائحها الداخلية)) .

الفرع الثاني

تقدير أصول وخصوم الشركات الداخلة في الاندماج

يتم تقدير أصول وخصوم الشركات الداخلة في الاندماج^{١٣٧} كما ذكرنا آنفاً لبيان صافي حقوق المساهمين أو الشركاء حسب مقتضى الحال ، وهذا ما نصت عليه المادة (٢٢٨) من قانون الشركات الأردني تحت عنوان " مهام لجنة تقدير موجودات الشركات الراغبة بالاندماج " حيث قالت : () و تتولى اللجنة تقدير جميع موجودات الشركات الراغبة بالاندماج ومطلوباتها لبيان صافي حقوق المساهمين أو الشركاء حسب مقتضى الحال الخ)^{١٣٨} و بيان صافي حقوق المساهمين أو الشركاء سواء في الشركة المندمجة أم الدامجه^{١٣٩} وفقاً للقانون الأردني يكون في مرحلة إعداد مشروع أو عقد الاندماج قبل عرضه على الجمعية العامة غير العادية للمساهمين أو الشركاء وذلك عندما اشترط أن يقام مع طلب الاندماج لمراقب الشركات تقدير أولي لموجودات ومطلوبات الشركات الراغبة بالاندماج .

وبمعنى آخر يجب على الشركات الراغبة بالاندماج أن تقوم بتقدير أصولها وخصومها قبل تقديم طلب الاندماج لمراقب الشركات ، ومرحلة ما قبل التقديم هذه تمثل بأعداد مشروع الاندماج

¹³⁷ هذا الإجراء منصوص عليه في م (١ / ٢٢٢) من ق . ش الأردني ، وفي ق المصري نصت عليه م (٢٨٩) من ل . تنفيذية .

¹³⁸ انظر في ذلك : حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ٢٧٩ ، حيث ذكر العديد من الإجراءات والتي من ضمنها تقدير أصول وخصوم الشركة ، وأوضح أن الغرض منها هو التأكيد من سلامة رأس المال وتبييض الشركاء ووقفهم على حقيقة المركز المالي للشركات الداخلة في الاندماج ، وهذا الغايات تصب في صالح المساهمين أو الشركاء في الشركات أي بيان حقوقهم وهذا ما ذهب إليه المشرع الأردني في م (٢٢٨) من ق . ش .

¹³⁹ لم يفرق المشرع الأردني في ق . ش بين الشركة الدامجه والشركة المندمجة من حيث تقييم أصول وخصوم كل منها بل اكتفى بالنص إيجاب التقييم المذكور سواء أكان بالنسبة للشركة المندمجة أم الدامجه وذلك في موضعين : الأول في نص م (٢٢٥ / هـ) حين اوجب تقديم التقدير الأولي لموجودات ومطلوبات الشركات الراغبة بالاندماج ، والثاني في نص م (٢٢٨) حيث أشارت مهمة تقدير جميع موجودات ومطلوبات الشركات الراغبة بالاندماج بلجنة يشكلها الوزير وبغض النظر عن كون الشركة دامجه أم مندمجة وما قبل بالنسبة للقانون الأردني يقال بالنسبة للقانون المصري انظر في ذلك م (٢٩٠ / ج) و م (٢٨٩) من ل . تنفيذية .

كما يكون التقدير أيضا في المرحلة اللاحقة لتقديمه لمراقب الشركات وهذا ما يمكن استخلاصه من نص المادة (٢٢٨) من قانون الشركات ، حيث أفادت وفي حال موافقة الوزير على طلب الاندماج يشكل لجنه مهمتها تقدير جميع موجودات الشركات الراغبة بالاندماج ، وهذا برأي الباحث تزيد من قبل المشرع الأردني حيث انه كان بإمكانه الاكتفاء بالتحقق من صحة التقدير الأولي الوارد في مشروع الاندماج والمقدم سابقا لدى المراقب ، وهذا ما فعله المشرع المصري حيث نص في المادة (٢٩٠) من اللائحة التنفيذية لقانون الشركات على ((يتم التحقق مما إذا كانت الأصول والخصوم بالشركات الراغبة بالاندماج قد قدرت في مشروع عقد الاندماج تقديرها صحيحا بتقديم طلب إلى الهيئة العامة لسوق المال يتم طبقا للمادتين (٢٦) و (٢٧) من هذه اللائحة))^{١٤٠} ومن هنا نستطيع القول أن المشرع كان يجب عليه أن يقصر مهمة اللجنة المذكورة على التحقق من صحة التقدير الأولي للأصول والخصوم .

وفيما يخص المعايير المعتمدة لتقدير وتقدير الأصول والخصوم الشركات الداخلة بالاندماج وفقا للقانون الأردني فقد اعتمد المشرع على القيمة الفعلية أو السوقية كأساس لهذا التقدير وهذا ما نصت عليه الفقرة (هـ) من المادة (٢٢٥) من قانون الشركات.

و يقصد بالقيمة الاسمية بأنها قيمة السهم المكتوبة في الصك والمحددة من قبل الشركة في حدود القانون أما القيمة السوقية فهي قيمة السهم في السوق عند المتعاملين في الأسهم بالبيع أو الشراء أو في سوق الأوراق المالية^{١٤١} .

خلاصة القول أن صافي حقوق المساهمين أو الشركاء تنتج من طرح الخصوم من الأصول فلو كانت أصول الشركة تساوي (٥٠٠٠٠) دينار وفقا لقيمة الاسمية أو السوقية ، وكانت خصومها (١٥٠٠٠) دينار فيكون الصافي (٣٥٠٠٠) دينار^{١٤٢} .

^{١٤٠} م (٢٦) و م (٢٧) من ل. تنفيذية تختصان بالتقدير المبدئي لقيمة الحصص العينية واللجنة المختصة بتقدير قيمة هذه الحصة .

^{١٤١} عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٢٢٩ .

^{١٤٢} محمد علي حماد ، اندماج الشركات وفقا لقانون الشركات الأردني ، مرجع سابق ، ص ٧٣ وما بعدها

الفرع الثالث

الموافقة على عقد الاندماج

وباكتمال الإجراءات السابقة يصار إلى عرض مشروع الاندماج على الجهة صاحبة الاختصاص بالموافقة عليه وهي الجمعية العامة غير العادية أو جماعة الشركاء في الشركات الداخلة بالاندماج^{١٤٣} وفقاً للصلاحيات المنوحة لها في نص المادة (٢ / ١٧٥) من قانون الشركات الأردني^{١٤٤} ، ويعد السبب في إعطاء الجمعية المذكورة الصلاحية في الموافقة على الاندماج في أن الاندماج يترتب على نتاج مهمة منها مثلاً انقضاء الشركة أو الشركات المندمجة وزيادة رأس مال الشركة الدامجة الأمر الذي قد يمس بشكل أو آخر حقوق الشركاء والمساهمين ناهيك عن دور الاندماج في تعديل النظام الأساسي للشركات الداخلة فيه^{١٤٥} .

وتتم الموافقة على الاندماج من خلال دعوة الجمعية العامة غير العادية للاجتماع، ويشترط المشرع هنا أن يتواجد النصاب القانوني اللازم لصحة الاندماج ومن ثم توافق النسبة القانونية من هذا النصاب ليكون قرار الاندماج صحيحاً -

١- فالنصاب اللازم للاجتماع نصت عليه المادة (١٧٣/ب) من قانون الشركات الأردني بقولها: ((يجب أن لا يقل النصاب القانوني للاجتماع غير العادي للهيئة العامة للشركة في حالي تصفيتها أو اندماجها بغيرها من الشركات عن ثلثي أسهم الشركة المكتتب بها.... الخ)) ، من هنا يظهر أن المشرع الأردني علق صحة اجتماع الهيئة العامة غير العادية عموماً على حضور مساهمين يمثلون ثلثي أسهم الشركة المراد إدماجها مع غيرها خلافاً للمشرع المصري الذي اشترط نسبة أقل ، فقد اشترط أن يحضر الاجتماع

^{١٤٣} في شركة التضامن وشركة التوصية البسيطة يكون الحق في اتخاذ قرار الاندماج لجميع الشركاء وفقاً لنص م (٣٢) و م (٤٨) من ق. ش الأردني ، كذلك انظر قرار : ت. حق رقم ١٩٩٨/١٧٧٠ تاريخ ١٩٩٩/٢/١٧ ، ولا يوجد في القانون المصري نص مشابه للقانون الأردني حيث اكتفى المشرع المصري بإيراد أسباب عامة تقتضي بموجبها الشركة والتي من ضمنها إجماع الشركاء على حل الشركة ، انظر م (١٥٢٩) من ق. م مصرى.

^{١٤٤} ويمكن الاستدلال على صلاحية الجمعية العامة غير العادية في الموافقة على الاندماج ما اشترطته المشرع من وجوب تقديم قرار الهيئة العامة غير العادية لأحد البيانات المتوجب إرفاقها في طلب الاندماج ، انظر م (٢٢٥ / أ) ، وفي القانون المصري انظر نص م (٦٨/ج) من ق. ش المصري .

^{١٤٥} حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، ص ٣٠٧ .

مساهمون يمثلون نصف رأس مال الشركة على الأقل وهذا ما نصت عليه الفقرة (ب) من المادة (٧٠) من قانون الشركات المصري^{١٤٦}.

-٢- أما قرار الاندماج فالنصاب اللازم لصحته هو أكثرية (٧٥ %) من مجموع الأسهم الممثلة في الاجتماع وهذا ما نصت عليه المادة (١٧٥ / ٩ / ب) من قانون الشركات الأردني^{١٤٧} ، وبالمقابل اشترط المشرع المصري نسبة ثلثي الحاضرين لكي يكون القرارات التي تتخذها الهيئة العامة غير العادية صحيحة ، إلا إذا - وهذا ما يهمنا - كان القرار في الاجتماع يتعلق بعدة أمور منها الاندماج فعندئذ يجب أن يصدر القرار بأغلبية ثلاثة أرباع الأسهم الممثلة في الاجتماع وهذا ما نصت عليه المادة (٧٠ / ج) من قانون الشركات المصري^{١٤٨}

^{١٤٦} تنص م (٧٠ / ب) من ق. ش المصري على : ((لا يكون اجتماع الجمعية العامة غير العادية صحيحا إلا إذا حضره مساهمون يمثلون نصف رأس المال على الأقل ... الخ)) .

^{١٤٧} م (١٧٥ / ٩ / ب) من ق. ش الأردني نصت على ((تصدر القرارات في الاجتماع للهيئة العامة بأكثرية (٧٥ %) من مجموع الأسهم الممثلة في الاجتماع)) .

^{١٤٨} تنص م (٧٠ / ج) من ق. ش المصري على : ((تصدر قرارات الجمعية العامة غير العادية بأغلبية ثلثي الأسهم الممثلة في الاجتماع إلا إذا كان القرار يتعلق بزيادة رأس المال أو خفضه أو حل الشركة قبل الميعاد أو تغيير الغرض الأصلي أو إدامتها ، فيشترط لصحة القرار في هذه الأحوال أن يصدر بأغلبية ثلاثة أرباع الأسهم الممثلة بالاجتماع .

المطلب الثاني

الإجراءات اللاحقة لعقد الاندماج

وبعد الانتهاء من تحصيل الموافقة من الجمعية العامة غير العادية على النحو المنوه عنه سابقاً يكون مشروع الاندماج قد اكتسب الصفة العقدية بالمعنى الدقيق للكلمة ويصبح جاهزاً للتنفيذ و في هذا المطلب سيتم بحث الإجراءات اللاحقة لعقد الاندماج والتي تتمثل أساساً بالإجراءات الرسمية وشهر الاندماج :-

الفرع الأول

الإجراءات الرسمية لعقد الاندماج

تتمثل إجراءات الاندماج الرسمية بتقديم طلب الاندماج وفق نموذج معد لهذه الغاية مرافقاً بالعديد من الوثائق إلى مراقب الشركات ، ولكن قبل ذلك اوجب المشرع الأردني على مجالس إدارة الشركات الراغبة بالاندماج تبليغ العديد من الجهات ^{١٤٩} بقرارها حول الاندماج وذلك خلال عشرة أيام من تاريخ اتخاذ القرار من أجل وقف تداول أسهمها ^{١٥٠} وفيما يخص البيانات والوثائق المتوجب إرفاقها مع طلب الاندماج فقد عدتها المادة (٢٢٥) من قانون الشركات الأردني تحت عنوان " البيانات والوثائق المتوجب إرفاقها في طلب الاندماج " والتي نصت على ما يلي :-

((يقدم طلب الاندماج لمراقب مرافقاً بالبيانات والوثائق التالية :

- أ - قرار الهيئة العامة غير العادية لكل من الشركات الراغبة في الاندماج أو قرار جميع الشركاء حسب مقتضى الحال بالموافقة على الاندماج وفقاً للشروط والبيانات المحددة في عقد الاندماج بما في ذلك التاريخ المحدد للملحق النهائي .
- ب - عقد الاندماج المبرم بين الشركات الراغبة في الاندماج موقعاً من المفوضين بالتوقيع عن تلك الشركات.
- ج - قائمة المركز المالي للشركات الراغبة بالاندماج لأقرب تاريخ لقرار الهيئة العامة لكل من الشركات أو قرار الشركاء بالاندماج مصدقة من مدققي الحسابات .

^{١٤٩} هذه الجهات وفقاً لنص م (٢٢٦) من ق. ش الأردني هي : ١- المراقب : مراقب عام الشركات م (٢) ،

٢- الهيئة : هيئة الأوراق المالية م (٢) من ق الأوراق ، ٣- السوق : السوق المالي م (٢) من ق. أوراق ،

٤- المركز : مركز إيداع الأوراق المالية م (٢) من ق. الأوراق .

^{١٥٠} م (٢٢٦) من ق. ش أردني ، كذلك انظر : محمد علي حماد ، اندماج الشركات التجارية وفقاً لقانون الشركات الأردني ، مرجع سابق ، ص ٨٦ .

د - البيانات المالية لآخر سنتين ماليتين للشركات الراغبة بالاندماج مصادقا عليها من مدققي الحسابات .

ه - التقدير الأولي لموجودات ومطلوبات الشركات الراغبة بالاندماج بالقيمة الفعلية أو السوقية.

و - أي بيانات أخرى تتطلبها التشريعات السارية المفعول أو يراها المراقب ضرورية)^{١٥١} .

بعدها يشرع المراقب بدراسة طلب الاندماج ورفع توصياته إلى وزير الصناعة والتجارة ^{١٥٢} ليقرر مصير الاندماج أما بالموافقة أو بالرفض ، فإذا وافق ^{١٥٣} الوزير على طلب الاندماج فأنه يشكل لجنة تسمى ((لجنة التقدير)) مهمتها تتلخص في تقدير جميع موجودات الشركات الراغبة بالاندماج ومطلوباتها وذلك من أجل بيان صافي حقوق المساهمين أو الشركاء حسب مقتضى الحال مقيدة في ذلك بالتاريخ المحدد للدمج النهائي ^{١٥٤} .

وقد أعطى المشرع الأردني اللجنة المذكورة فترة زمنية محددة تمارس مهمتها خلالها ، فهي - أي اللجنة - ملزمة بتقديم تقريرها إلى الوزير خلال مدة لا تزيد على تسعين يوما من تاريخ إنطة المهمة بها ^{١٥٥} وتكون أتعاب اللجنة على عاتق الشركات الراغبة بالاندماج بالتساوي وتحدد بقرار من الوزير (المادة ٢٢٨) .

^{١٥١} لم ينص ق. ش المصري مباشرة على الوثائق الواجب إرفاقها مع طلب الاندماج كما فعل المشرع الأردني ، وإنما يمكن الاستدلال عليها من خلال مراجعة البيانات التي يجب أن يتضمنها مشروع الاندماج والوارد ذكرها في نصوص المواد من (٢٩٤) إلى (٢٩٨) من ل. تنفيذية ، بالإضافة إلى الاعتماد على ملورد في نص م (٤٤) من ل. تنفيذية تحت عنوان (الأوراق المرفقة بطلبات التأسيس) بناء على الاحاله إليها بموجب نص م (٢٩٤) من نفس اللائحة .

^{١٥٢} م (٢٢٧) من ق . ش الأردني ، وتجدر الاشارة إلى أن واجب مراقب الشركات برفع توصياته إلى الوزير وفقا لهذه المادة مرتبط بنوع الشركات المندمجة والشركة الناتجة ، فإذا كان الاندماج متعلق بشركة مساهمة عامه أو كان ينتج شركة من هذا النوع ، فالمرأقب يكون هنا ملزما برفع توصياته إلى الوزير .

^{١٥٣} هذا الإجراء نصت عليه م (٢٢٨) من ق . ش واللجنة في هذه المادة تتكون من ((مراقب الشركات أو من يمثله ، مدققو حسابات الشركات الراغبة بالاندماج ، ممثل عن كل شركة وعدد مناسب من الخبراء والمتخصصين)) .

^{١٥٤} م (٢٢٨) من ق . ش الأردني المشار إليها أعلاه .

^{١٥٥} أعطى المشرع الأردني صلاحية تمديد هذه المدة لمدة مماثلة للوزير إذا اقتضت الضرورة ذلك : انظر م (٢٢٨) السابقة .

على أن اللجنة المذكورة سابقاً ليست هي اللجنة الوحيدة التي يكون من مهمتها الدخول في الاندماج بل أن هناك لجنة أخرى يشكلها الوزير أيضاً تكون من مهمتها القيام بالإجراءات التنفيذية للاندماج والتي تمثل بعدة إجراءات أهمها ((تحديد أسهم المساهمين ، تعديل عقد التأسيس والنظام الأساسي للشركة الدامجة أو الناجحة ، دعوة الهيئة العامة غير العادية لإقرار العديد من الأمور بأغلبية (%) ٧٥) مثل إقرار عقد التأسيس والنظام الأساسي .. ، تزويد المراقب بمحضر اجتماع الهيئة المذكورة خلال سبعة أيام من تاريخ انعقاده))^{١٥٦}.

وبالنسبة للمشرع المصري في قانون الشركات فقد كان موقفه قريباً من موقف المشرع الأردني فقد أعطى الوزير وبموجب نص المادة (١٣٠) من قانون الشركات المصري صلاحية إصدار القرار بالترخيص أو عدم الترخيص للشركات بالاندماج في أو مع بعضها البعض^{١٥٧} ، هذا من ناحية ، ومن ناحية أخرى ، اشترط المشرع المصري عرض مشروع الاندماج على لجنة يشكلها الوزير (مشكلة من وكيل الوزارة رئيساً وعدد من الأعضاء) والمنصوص عليها في المادة (١٨) من قانون الشركات المصري^{١٥٨} وذلك بالاستناد إلى الإحالة إليها والواردة في نص المادة (٢٩٤) من اللائحة التنفيذية لقانون الشركات^{١٥٩}.

^{١٥٦} هذه اللجنة والتي تسمى (باللجنة التنفيذية مكونة من رؤساء وأعضاء مجالس إدارات الشركات الراغبة بالاندماج أو مدربوها ومدققي حسابات الشركات ، انظر في ذلك م (٢٣٠) من ق . ش الأردني .

^{١٥٧} م (١٣٠) من ق . ش المصري تنص على أنه ((يجوز بقرار من الوزير المختص الترخيص لشركات المساهمة و بالاندماج في شركات مساهمة مصرية أو مع هذه الشركات الخ .))

^{١٥٨} انظر في ذلك : حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، مرجع سابق ، هامش ص ٣٣٥.

^{١٥٩} تنص م (٢٩٤) من ق . ش المصري على أنه ((إذا كان ينتج عن الاندماج إنشاء شركة مساهمه جديدة وجب إتباع إجراءات التأسيس أما إذا تم لاندماج في شركة قائمه وجب أن يقدم عقد الاندماج مصحوباً بنظام الشركة التي يتم فيها الاندماج بعد تعديله إلى اللجنة المنصوص عليها بالمادة (١٨) من القانون طبقاً للإجراءات المنصوص عليها بالمادة (٤) وما بعدها من هذه اللائحة)).

الفرع الثاني

شهر عقد الاندماج

بعد الانتهاء من الإجراءات التنفيذية لعقد الاندماج يصار إلى مرحلة أخرى من مراحله ألا وهي تسجيل الشركة الدامجة وشطب الشركة المندمجة^{١٦٠} ونشر ذلك ، وهذا ما نصت عليه المادة (٢٣١) من قانون الشركات الأردني^{١٦١} .

وتتختص الحكمة من وراء شهر عقد الاندماج هي اطلاع الشركاء والمساهمين وحتى الغير على التغييرات التي تطرأ على الشركات الداخلة في الاندماج الأمر الذي يتيح الفرصة أمام أصحاب المصلحة الاعتراض^{١٦٢} على الاندماج إذا كان لا يتوافق مع مصالحهم القانونية^{١٦٣} وذلك خلال ثلاثة أيام من تاريخ الإعلان في الصحف المحلية^{١٦٤} .

عندما يحيل الوزير الاعتراضات إلى المراقب ليقوم بتسويتها خلال ثلاثة أيام من تاريخ الإحالة إليه ، فإذا لم يستطع تسويتها فيحق للمعترض عندما أن يلجأ إلى القضاء خلال ستين يوما من تاريخ الإعلان عن الاندماج النهائي ولأسباب حدها قانون الشركات ومن ذلك : كأن تكون هناك عيوب تبطل عقد الاندماج أو كان هناك نقص جوهري واضح في تقدير حقوق المساهمين أو كان الاندماج ينطوي على التعسف في استعمال الحق أو أن الهدف منه كان تحقيق مصلحة شخصية مباشره لمجلس إدارة أي من الشركات الداخلة في الاندماج^{١٦٥} .

^{١٦٠} للاطلاع على إجراءات تسجيل الشركات عموما انظر موقع دائرة مراقبة الشركات على شبكة الانترنت . www.ccd.gov.jo

^{١٦١} م (٢٣١) من ق . ش الأردني تحت عنوان " تسجيل الشركة الدامجة وشطب الشركة المندمجة " تنص على انه ((أـ- تتبع إجراءات الموافقة والتسجيل والنشر المقررة بمقتضى هذا القانون لتسجيل الشركة الدامجة أو الناتجة عن الاندماج وشطب تسجيل الشركات المندمجة .

بـ - يعلن المراقب في الجريدة الرسمية وفي صحيفتين يوميتين محليتين لمرتين متتاليتين موجزا عن عقد اندماج ونتائج إعادة التقدير والميزانية الافتتاحية للشركة الدامجة أو الناتجة عن الاندماج وعلى نفقة الشركة)) .

^{١٦٢} يتم تسوية الاعتراضات بموجب تعليمات خاصة يصدرها الوزير م (٢٣٣) من ق . ش الأردني.

^{١٦٣} محمد علي حماد ، اندماج الشركات التجارية وفقا لـ ق . ش الأردني ، مرجع سابق ، ص ٩٠ .

^{١٦٤} م (٢٣٤) من ق . ش .

^{١٦٥} انظر مدة وباقي أسباب الطعن أمام المحكمة م (٢٣٥) من ق . ش الأردني .

وشهر عقد الاندماج في القانون المصري منصوص عليه في اللائحة التنفيذية لقانون الشركات حيث أحالت المادة (٢٩٤) ^{١٦٦} من اللائحة التنفيذية إلى المادة (٧٥) ^{١٦٧} من ذات اللائحة والتي نصها :- المادة (٧٥) : ((يتم إشهار عقد تأسيس الشركة أو نظامها الأساسي - بحسب الأحوال - بمكتب السجل التجاري الذي يتبعه مركزها الرئيسي ، وذلك بتقديم نسخة من عقد التأسيس والنظام الأساسي موثقه أو مصدقا على التوقيعات الواردة بها طبقا لما نقضى به نصوص القانون وهذه اللائحة الخ)) .

ويتم نشر عقد الاندماج والموافقات الصادرة به بموجب اللائحة التنفيذية لقانون الشركات المصري في صحيفة تسمى صحيفة الشركات وعلى نفقة الشركة ^{١٦٨} ، وبالنسبة للاعتراض على قرار الاندماج في القانون المصري أجازت اللائحة التنفيذية للمساهمين والشركاء المعارضين على قرار الاندماج التخارج من الشركة بموجب طلب كتابي يقدم إلى الشركة خلال ثلاثين يوما من تاريخ قيد القرار الوزاري بالاندماج بالسجل التجاري وفي حال الاختلاف يستطيع الشخص ذو الشأن أن يلجأ إلى القضاء ^{١٦٩} .

^{١٦٦} م (٢٩٤) من ل. تنفيذية لـ ق . ش تنص على ما يلي : ((..... ويتم إتباع إجراءات القيد في السجل التجاري والشهر المنصوص عليها في م (٧٥) وما بعدها من هذه اللائحة)) .

^{١٦٧} م (٧٥) من ل. تنفيذية لـ ق . ش المصري جاءت تحت عنوان (إشهار عقد التأسيس والنظام الأساسي بمكتب السجل التجاري) .

^{١٦٨} انظر م (٧٩) من ل. تنفيذية لـ ق . ش المصري .

^{١٦٩} م (٢٩٥) من ل . تنفيذية لـ ق . ش المصري .

الفصل الثاني

آثار الاندماج

من المعروف أن الاندماج يترتب عليه نتائج بالغة الأهمية سواء بالنسبة للشركة المندمجة أم بالنسبة للشركة الدامجة ، فهو بالنسبة للشركة المندمجة يؤدي إلى انقضاؤها ونقل ذمتها المالية إلى الشركة الدامجة أو الجديدة ، أما الشركة الدامجة فتأثر بالاندماج من حيث زيادة رأس مالها بحصة تتمثل بكافة موجودات الشركة المندمجة ، ونشوء مسؤوليتها عن ديون الشركة المندمجة باعتبارها خلفا لها^{١٧٠} .

وفضلا عن تأثير الاندماج على الشركة الدامجة والشركة المندمجة فأنة يؤثر أيضا على الشركاء والمساهمين والدائنين وحملة السندات والعقود التي أبرمتها الشركة كعقد العمل وعقد الإيجار وأخيرا يؤثر الاندماج على شكل الشركة القانوني وعلى جنسيتها .

وما يهمنا هنا هو الحديث عن الأثر الأساسي والذي يترتب على الاندماج الدولي وفقا لهذه الدراسة ألا وهو تكون شركات متعددة الجنسيات وبناء على ذلك فقد قمت بتقسيم هذا الفصل إلى مبحثين:-

المبحث الأول: الحديث عن الأثر الأساسي المترتب على الاندماج الدولي ألا وهو نشوء شركات متعددة الجنسيات وذلك من خلال مطلبين:

- **المطلب الأول:** يكون الحديث فيه عن النطور التاريخي لهذه الشركات
- **المطلب الثاني :** يتلخص الحديث فيه عن مفهوم الشركات متعددة الجنسيات من خلال تعريفها، وبيان خصائصها، وتحديد شكلها القانوني، وتمييزها عن غيرها من المشروعات ذات النشاط الدولي.

المبحث الثاني فسيكون الحديث عن بعض الأدوات والأساليب القانونية التي يمكن من خلالها تكوين مثل هذا النوع من الشركات وذلك على النحو الآتي:-

- **المطلب الأول:** تكوين شركات ولديه على المستوى العالمي.
- **المطلب الثاني:** السيطرة على شركات قائمه.

^{١٧٠} في هذا الفصل آثرت عدم ذكر الآثار التقليدية للاندماج عموما " الآثار التقليدية للاندماج إن جاز التعبير") أثره على الشخصية المعنوية والذمة المالية والعقود التي أبرمتها، واكتفيت بذلك فقط في بداية هذا الفصل ، ويرجع السبب في ذلك إلى وجود العديد من المؤلفات التي تناولتها بصورة مفصلة بالبحث والدراسة ، وللتوضيع فيها انظر : حسام الدين عبد الغني الصغير مرجع سابق ، محمد علي حماد ، رسالة ماجستير ، مرجع سابق ، كذلك حسني المصري : اندماج الشركات وانقسامها ، مرجع سابق ٢٠٠٧ .

المبحث الأول

نشوء شركات متعددة الجنسيات

تنشأ الشركات المتعددة الجنسيات بالعديد من الوسائل والتي يعتبر الاندماج الدولي - كما سبق أن اتضح - احدها ، ولكن قبل بحث الأدوات والأساليب القانونية الأخرى لنشوء الشركات المتعددة الجنسيات يجب علينا بيان الملامح الأساسية للكيان الذي أدى الاندماج الدولي إلى تكونه ونشوئه ، وفي هذا المبحث سيتم بعون الله بحث أهم هذه الملامح من خلال عرض ماهية هذه الشركات ومن ثم الوسائل القانونية الأخرى التي تنشأ بموجبها لتكامل بذلك الصورة وذلك فيما يلي :-

المطلب الأول

التطور التاريخي للشركات متعددة الجنسيات

يرجع تاريخ ظهور أول شركه تستحق وصف متعددة الجنسيات بالمعنى الدقيق للكلمة إلى القرن التاسع عشر وتحديدا في الولايات المتحدة الامريكية حيث عممت شركة سنجر (Singer) الامريكية لصناعة ماكينات الخياطة إلى إنشاء مصنع لها في مدينة جلاسكو البريطانية وذلك في عام ١٨٦٧ م ، تبعه بعدها إنشاء مصانع للشركة المذكورة في النمسا وكندا ، وبذلك كانت هذه الشركة هي أول شركه تنشئ وحدات تابعة لها خارج حدود دولتها الأصلية^{١٧١} .

بعد ذلك نهضت الشركات الأوروبيه والامريكيه المختلفة نهج شركة سنجر بإنشاء وحدات تابعة لها خارج حدود دولة الأصل ومن هذه الشركات : شركة جنرال اليكتريك للصناعات الكهربائية (General Electric) ، وشركه كوداك لآلات التصوير (Kodak) ، وشركه فورد لصناعة السيارات (Ford) ، حيث أنشأت هذه الشركات - وهي امريكية الأصل - مصانع لها في مختلف الدول الأوروبيه ، وبالمقابل أنشأت الشركات الأوروبيه أمثال شركه باير للصناعات

^{١٧١} محمد صبحي الاتربي ، مدخل إلى دراسة الشركات الاحتكارية متعددة الجنسيات ، دار الثورة للصحافة والنشر ، بغداد ، "ب" ، ط ١٩٧٦ م ، ص ٣٩ ، ويخلص السبب في اعتبار شركة سنجر الامريكية أول شركه تستحق وصف " متعددة الجنسيات " بالمعنى الدقيق للكلمة في أنها أول شركه قامت بتصنيع السلعة نفسها بنفس الشكل وتحت اسم تجاري واحد في مختلف بلدان العالم ، انظر: حسام عيسى ، الشركات المتعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٢١ .

الدوائية والكيماائية (Bayer) وشركة ليفر لصناعة الصابون (liver) ، وشركة نستله (Nestle) للصناعات الغذائية وحدات إنتاجيه تابعه لها في مختلف دول العالم ^{١٧٢} .

وتتجدر الاشاره هنا إلى أن البعض يرفض اعتبار الشركات المتعددة الجنسيات ظاهره حديثه ظهرت طلائعها في القرن التاسع عشر ، ويقولون أن هذه الشركات ما هي إلا صيغه متطرورة من الشركات التي ظهرت في القرن السابع عشر كشركة الهند الشرقية مثلاً ^{١٧٣} .

إلا أن هذا الكلام غير صحيح على إطلاقه ، ذلك انه وبالرغم من تشابه شركات القرنين السابع عشر والتاسع عشر في شكلهما القانوني - شكل الشركة المساهمة - واعتبارهما أداء لتحقيق تراكم رأس المال على المستوى الدولي وتشابههما في قوتها الاقتصادية ، إلا أن هذا التشابه النظري غير مطلق نظراً لوجود فروق بينهما تمثل في اختلافهما في مصدر القوة الاقتصادية والسدن المنشئ لكل منهما واختلافهما أخيراً في طبيعة نشاطهما :

- فشركات القرن السابع عشر يعود مصدر قوتها الاقتصادية إلى القوة والسيطرة السياسية للدول التي تتبعها والتي كانت تقوم باستغلال ثروات البلاد المستعمرة ، وبالمقابل تستمد شركات القرن التاسع عشر - وهي المقصودة في هذه الدراسة - قوتها وسيطرتها من قدرتها الاقتصادية الذاتية ومن تفوقها العلمي والتكنولوجي .

- ومن حيث السند المنشئ لكل منهما نجد أن شركات القرن السابع عشر كانت تنشأ بمحض مراسيم ملكيه تضفي عليها طبيعة عامة وتعطيها سلطات واسعة كسلطة فرض الضرائب وسك النقود ، خلافاً لشركات القرن التاسع عشر ذات الطبيعة الخاصة والتي لا تتمتع بامتيازات السلطة العامة .

- وأخيراً يختلفان من حيث طبيعة نشاط كل منهما ، فشركات القرن السابع عشر كانت تتجه إلى استثمار أموالها في إنتاج المواد الاوليه الازمة للإنتاج الصناعي في الدول المتطرورة على حساب الدول المستعمرة ، بينما يتمثل اتجاه شركات القرن التاسع عشر في الاستثمار - المختلف نسبياً عن نشاطها اليوم -

¹⁷² يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٢٦ ، كذلك: عوني محمد الفخرى ، التنظيم القانوني للشركات متعددة الجنسية والعولمة ، مرجع سابق ، ص ٨ .

¹⁷³ حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٩ .

في شكل حقيقة أوراق مالية للحصول على عائد مالي دون أن يرافق ذلك قصد السيطرة على قطاع معين^{١٧٤}.

يضاف إلى ما نقدم أن شركات القرن السابع عشر كانت أداء الدول الاستعمارية في تنفيذ سياستها ، حيث اندفعت هذه الأخيرة إلى البحث عن المواد الأولية لتشغيل مصانعها .

هذا الأمر يقودنا إلى نتيجة هامة هي أن شركات القرن السابع عشر تعتبر شركات وطنية محضة وكل ما هنالك أن هذه الشركات تمارس نشاطها في إقليم تابع لدولتها ألام وهو الإقليم المحتل أو المستعمر ، وهذا هو الأمر الذي يفسر اتجاه نشاط هذه الشركات نحو الدولية^{١٧٥} ، خلافاً لشركات القرن التاسع عشر حيث أن اتجاهها إلى الدولية كان غالباً - نتيجة لسياسة الحماية الجمركية التي اتبعتها معظم الدول الأوروبيه لتدعم صناعاتها الوطنية من منافسه السلع المستوردة^{١٧٦} ، على أن غاية الشركات متعددة الجنسيات اليوم من تدوير الإنتاج اختلفت نسبياً عن غايتها في القرن التاسع عشر ، في حين كانت غايتها ضرورة المحافظة على أسواقها القديمة التي أغلقت أمام التصدير بسبب الحاجز الجمركيه وتقديم الخدمة للسوق المحلي في الدولة المضيفة ، أصبحت غايتها اليوم تتمثل في التكامل أي تكامل الوحدات الانتاجيه التابعة لها على المستوى الدولي لتحقيق الإستراتيجية العامة والسياسة العليا للشركة ألام وبغض النظر عن مصلحة الدولة المضيفة^{١٧٧} .

^{١٧٤} يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ١٩ و ٢٠ ، كذلك : حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص من ٩ إلى ١٢ .

^{١٧٥} محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٢ .

^{١٧٦} حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٢٢ ، مثلاً اضطررت وستنجهاوسن الأمريكيه لصناعه الفرامل الهوائيه (Westinghouse) إلى إنشاء وحدات تابعه لها في فرنسا لأن عقود التوريد الفرنسيه تشترط أن تكون المستلزمات المسخرة لخدمة السكك الحديدية مصنوعة في فرنسا ، نفس المرجع والصفحة ، هامش رقم ٣٣ .

^{١٧٧} حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، المرجع أعلاه ، ص ٢٣ ، كذلك يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٢٧ وما بعدها .

وأخيرا نشير وفي إطار التطور التاريخي للشركات متعددة الجنسيات أن التطور العلمي والتكنولوجي لعب دورا بارزا في تدوير رأس المال والإنتاج^{١٧٨} ، فلم تعد الصناعات كما في السابق تتم يدويا وإنما تتم بواسطة الآلات التي أفرزتها الثورة الصناعية^{١٧٩} وما يلحق به من مضاعفة رؤوس الأموال وتكثيف الإنتاج وتكتل المنشآت المتماثلة بسبب اشتداد المنافسة.....الخ^{١٨٠} ، حتى أصبحت هذه الشركات لا تخضع لأي تحديد سياسي أو جغرافي أو إقليمي أو ثقافي فهي كما يقول البعض تطوف حول العالم حرة باستخدام سرعة المواصلات وسهولة الاتصالات والمعلوماتية^{١٨١} ، ولا ننسى هنا دور التشريعات المختلفة في تطور الشركات متعددة الجنسيات فعلى الصعيد الدولي نجد اتفاقية الجات (GATT) عام ١٩٤٧ م^{١٨٢} ، حيث تضمنت هذه الاتفاقية العديد من المبادئ الحاكمة للعلاقات التجارية الدولية والتي تنصب في صالح الشركات متعددة الجنسيات " كتخفيض الرسوم الجمركية ، والتعهد بعدم استخدام قيود تميزية^{١٨٣} ... الخ ، كذلك نجد اتفاقية إنشاء المجموعة الاقتصادية الأوروبية المعقدة في روما عام ١٩٥٧ م حيث اتخذت هذه الاتفاقية عدة إجراءات وحدت بموجبها السوق الأوروبي ورفعت الحواجز الاقتصادية القومية داخله^{١٨٤} .

^{١٧٨} انظر في دور التكنولوجيا في الاستراتيجية الكلية للشركات متعددة الجنسيات والمزايا التي تقدمها لهذه الشركات : حسام عيسى ، نقل التكنولوجيا " دراسة في الآليات القانونية للتنمية الدولية " ، دار المستقبل العربي ، القاهرة ، ط ١ ، ١٩٨٧ م ، ص ٣١٣ وما بعدها .

^{١٧٩} عوني محمد الفخرى ، التنظيم القانوني للشركات متعددة الجنسيات والعلوم ، مرجع سابق ، ص ٩ .

^{١٨٠} محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٢ .

^{١٨١} السيد عبد المنعم المراكبي ، التجارة الدولية وسيادة الدولة ، مرجع سابق ، ص ٢٧٢ وما بعدها .

^{١٨٢} (GATT) اختصار لـ " General Agreement on Tariffs and Trade. " الاتفاقية العامة للتعريفات والتجارة ، وقد بلغ عدد أعضاؤها حتى عام ١٩٩٤ م ١١٨ دولة ، وقد اكتسبت الجات صفة المنظمة العالمية من خلال سكرتариها دائمة مقرها في جنيف - سويسرا ، وقد حلّت منظمة التجارة العالمية (WTO) محل منظمة الجات والتي أنشئت عام ١٩٩٥ وتضم الآن ما يقارب مائة وخمسة وثلاثون دولة . ، انظر في ذلك : السيد عبد المنعم المراكبي ، التجارة الدولية وسيادة الدولة ، مرجع سابق ، ص ٢٠٣ و ٢١٣ ، أيضاً : محمد خليل الموسى ، الوظيفة القضائية للمنظمات الدولية ، دار وائل للنشر والتوزيع ، عمان - الأردن ، ط ١ ، ٢٠٠٣ م ، ص ٩١ .

^{١٨٣} يقصد بالتعهد بعدم استخدام قيود تميزية أن المنتج المستورد من أية دولة متعاقدة يعامل بالطريقة ذاتها التي يعامل بها المنتج المستورد من إيه دولة أخرى متعاقدة ، السيد عبد المنعم المراكبي ، التجارة الدولية وسيادة الدولة ، مرجع سابق ، ص ٢٠٥ .

^{١٨٤} حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٢٦ .

وعلى الصعيد الوطني تساهم التشريعات الوطنية في تطوير الشركات متعددة الجنسيات ونشاطاتها ومن ذلك مثلاً في الأردن قانون تشجيع الاستثمار^{١٨٥} ، حيث نص هذا القانون في كثير من مواده على إعفاءات تقيد في جذب الاستثمارات الأجنبية ومنها الشركات متعددة الجنسيات ، ومن ذلك : أن المادة السادسة من القانون المذكور أوردت العديد من الإعفاءات والتي تتمثل بإعفاء ما يلي من الرسوم والضرائب بشروط معينة :-

١-الموجودات الثابتة للمشروع^{١٨٦} فقره أ / ٦

٢-قطع الغيار المستوردة للمشروع . فقره ب / ٦ .

٣-الموجودات الثابتة الالزامه لتوسيع المشروع وتطويره أو تحديه إذا ما أدى ذلك إلى زيادة لا تقل عن ٢٥% من الطاقة الانتاجيه للمشروع ، الفقرة ج / ٦ .

٤-الزيادة التي تطرأ على قيمة الموجودات الثابتة المستوردة لحساب المشروع إذا كانت الزيادة ناتجة عن ارتفاع أسعار تلك الموجودات في بلد المنشأ أو عن ارتفاع أجور شحنها أو تغيير في سعر التحويل ، الفقرة د / ٦ .

أيضاً ما نصت عليه المادة السابعة من ذات القانون من إعفاء المشروع أو فروعه العامل في أحد القطاعات المبينة في المادة الثالثة " الصناعة ، الزراعة ، الفنادق ، المستشفيات ، النقل البحري ، السكك الحديدية ، أي قطاع آخر ينسبة مجلس أداره مؤسسه تشجيع الاستثمار

^{١٨٥} ق.ت . استثمار لعام ١٩٩٥ م المنصور في ع (٤٠٧٥) من الجريدة الرسمية بتاريخ ١٦ / ١٠ / ١٩٩٥ م ، والمعدل بالقانون رقم (١٣) لسنة ٢٠٠٠ والمنشور في ع رقم (٤٤٢٣) من الجريدة الرسمية بتاريخ ٢٠٠٠/٤/٢ م ، " وتجر الاشاره هنا إلى أن ق.ت . استثمار قد تم إلغائه بموجب ق الاستثمار رقم ٦٨ لسنة ٢٠٠٣ المنصور على ص رقم ٣٢٣٨ من الجريدة الرسمية ع رقم (٤٦٠٦) تاريخ ١٦ / ٦ / ٢٠٠٣ ، إلا أن م ٢٧ من هذا القانون وبالرغم من إلغائها ق.ت . استثمار إلا أنها نصت على استمرار العمل ببعض الأحكام الواردة في القانون الملغى ومنها الأحكام المتعلقة بالإعفاءات" ، هذا وقد تم توقيع العديد من الاتفاقيات بين الأردن ودول متعددة تساعد على تشجيع الشركات الأجنبية على العمل في المملكة منها : اتفاقية التجارة الحرة مع منظمة التجارة العالمية عام ١٩٩٩ واتفاقية الشراكة الأوروبيه عام ١٩٩٧ ... الخ ، انظر في ذلك : جورج حربون و رضوان عبيدات ، الوضع القانوني للشركات متعددة الجنسيات بالمقارنة مع الشركات ذات الجنسية الواحدة في ضوء قواعد التنازع وقانون الشركات الأردني ، مرجع سابق ، ص ٥١، وفيما يخص التشريع المصري انظر ق ضمانات وحوافز الاستثمار رقم (٨) لسنة ١٩٩٧ ، المواد من ١٦ - ٢٧ ، وللنفصيل انظر : رجب عبد الحكيم سليم ، شرح قانون وضمانات وحوافز الاستثمار ، دار أبو المجد للطباعة - القاهرة ، ط ٣ ، ٢٠٠٧ ، ص ٣٧٥ وما بعدها .

^{١٨٦} ويقصد بالموجودات الثابتة الآلات والأجهزة والمعدات والآليات والوازم والعدد المخصصة لاستخدامها حسرا في المشروع " م ٢ من ذات القانون " .

وبموافقة مجلس الوزراء " من ضريبتي الدخل والخدمات الاجتماعية ، وقد تصل هذه الإعفاءات إلى ٧٥ % الخ^{١٨٧} .

المطلب الثاني

ماهية الشركات متعددة الجنسيات

تبغ أهمية تحديد ماهية الشركات متعددة الجنسيات من خلال النظر في أهمية الدور الذي تؤديه هذه الشركات على الصعيدين الدولي والملي : -

- **فعلى الصعيد الدولي :** تلعب الشركات المذكور دوراً بارزاً في مجال التجارة الدولية وعلومة النشاط الإنتاجي من خلال استحواذها على ما يقارب ثلثي التجارة العالمية^{١٨٨} .

كما تشكل هذه الشركات أدأه فعاله في التنمية العالمية من خلال تملکها للعديد من الإمکانيات المالية والمادية والبشرية ، هذا بالإضافة إلى مساهمة مراكز الأبحاث التابعة لها في خلق التكنولوجيا وصقلها للمهارات مما ينعكس إيجاباً على الإنتاج والخدمات على مستوى العالم ، ناهيك عن الدور الذي تلعبه في العلاقات الدولية من خلال مساهمتها في تشجيع تبادل المعلومات بين الأشخاص والدول ومساهمة قدر الإمكان في إيجاد أنواع من التعاون بين الحكومات^{١٨٩} .

- **أما على الصعيد المحلي :** فأأن الشركات متعددة الجنسيات تشكل للدولة المضيفة رافداً يردد الاقتصاد الوطني ويساهم في تطويره من خلال نقلها لرؤوس الأموال الضخمة ونقل

^{١٨٧} الفقرة أ / ٧ ، كذلك انظر م ٨ و ٩ و ١٠ و م ٢٤ ، كذلك انظر م (١) : الأهداف من اتفاقية التجارة الحرة بين الأردن ودول اتفاقيه التجارة الحرة الاوروبيه (الأفتا) المنشورة في ع ٤٥٢٠ بتاريخ ٢ / ١ / ٢٠٠١ من الجريدة الرسمية .

^{١٨٨} السيد عبد المنعم المراكبي ، التجارة الدولية وسيادة الدولة ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ٢٠٠٥ م ، "ب" ، ط" ، ص ٢٦٧ .

^{١٨٩} تقرير مجموعه من كبار خبراء الأمم المتحدة بعنوان اثر الشركات المتعددة الجنسيه على التنمية والعلاقات الدوليـة ، مركز البحوث الاداريه - المنظمة العربية للعلوم الاداريه ، ترجمة وتلخيص محمد عبد الرحمن ، ١٩٧٢ ، ص ٤١ و ٧١ .

التكنولوجيا ، ولا يخفى على أحد أن الدولة بشكل عام تسعى إلى تعزيز الاقتصاد الوطني وتجد فيما تجده من وسائل لتحقيق هذه الغاية استقطاب شركات من هذا النوع^{١٩٠} .

وتجدر الاشارة هنا إلى أن مساهمة الشركات المذكورة في تطوير الاقتصاد الوطني للدولة المضيفة قد لا يكون خالصاً لمصلحة هذه الدولة بل قد يكون الهدف من المساهمة تلك هو السيطرة على ذلك الاقتصاد أو في أقل الفروض السيطرة على قطاعات هامة منه كقطاع النفط مثلاً^{١٩١} ، يساعدها في ذلك قدرتها الاقتصادية الضخمة ، والتي قد تفوق - وخصوصاً في البلدان النامية - القدرة الاقتصادية للبلد المضيف بأكمله^{١٩٢} ، وبالتالي تكون الشركات متعددة الجنسيات أداة لتطوير اقتصاديات دولتها الأصل لا الدولة المضيفة^{١٩٣} .

^{١٩٠} محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ١٢ وما بعدها ، كذلك انظر : ثيودور موران ، الشركات المتعددة الجنسيات ، ترجمه جورج خوري ، دار الفارسي ، عمان ، ١٩٩٤ ، ص ٩ وما بعدها .

^{١٩١} مصطفى سالمه حسين ، التنظيم الدولي للشركات المتعددة الجنسية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٨٢ م ، "ب" ، ط " ، ص ٩ ، وفي هذا الصدد يشير بعض الكتاب إلى أن سيطرة مثل هذا النوع من الشركات على قطاعات هامة من الإنتاج قد يهيئ لها نفوذاً سياسياً واجتماعياً قد يهدد سيادة الدولة ذاتها ما يثير نزاع بينها وبين الشركة والذي ليس من الضرورة أن تكون الدولة هي المنتصرة فيه ، انظر في ذلك محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ١ ، كذلك انظر مقال حسن طوالبه بعنوان "مخاطر العولمة الأمريكية اقتصادياً" منشور في مجلة اليرموك الفصلية ، ع ٨٥ ، أيلول ٢٠٠٤ ، ص ١٩ وما بعدها ، ومن الأمثلة على ممارسة الشركات متعددة الجنسيات لنفوذها ما حصل في "تشيلي" في مطلع لسبعينيات حيث استخدمت الشركة الأمريكية (I.T.T) (International Telephone and Telegraph) نفوذها لمناهضة الاشتراكية ، وقد انتهى الصراع باعتيال الرئيس التشيلي (الليتيدي) انظر في ذلك محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ١١ وما بعدها ، أيضاً في هذا الصدد فيما يتعلق بالتجربة الكندية انظر كتاب يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية مرجع سابق ، فقره ١٥٢ ص من ٦٨٦ إلى ٦٨٨ ، حيث يشير المؤلف إلى أن كندا تعرضت للتهديد في استقلالها سياسياً واقتصادياً من قبل الشركات متعددة القوميات .

^{١٩٢} تشير بعض الكتابات إلى أن دخل اكبر عشر شركات متعددة الجنسيات في العالم في حدود عام ١٩٩٥ م يفوق ثلاثة مرات دخل أقوى ٣٨ دولة في العالم، انظر: السيد عبد المنعم المراكي ، التجارة الدولية وسيادة الدولة ، مرجع سابق ، ص ٢٦٧ .

^{١٩٣} جورج حربون ورضوان عبيادات ، الوضع القانوني للشركات متعددة الجنسيات بالمقارنة مع الشركات ذات الجنسية الواحدة في ضوء قواعد التنازع وفق . ش الأردني ، مرجع سابق ، ص ٤٨ .

كما تتبع أهمية تحديد ماهية الشركات متعددة الجنسيات من الناحية النظرية ، وتظهر هذه الاهميه من خلال حاجة القانوني إليها ، فالقاضي مثلًا لا يستطيع - و على فرض وجود تنظيم قانوني لمثل هذا النوع من الشركات - أن يجري حكم القانون على القضية المنظورة أمامه دون أن يجري تكييف لها ، كما أن المضي بدراسة هذا الموضوع من قبل القانونيين عموما يتطلب منهم تحديد ماهيته قبل المضي قدما في بحث الأمور المتعلقة به ، فإذا أراد شخص مثلًا أن يبحث في الاندماج كوسيلة لتكوين الشركات متعددة الجنسيات فيجب عليه ابتداء أن يعرف ماهية الشركات متعددة الجنسيات وأساليب تكوينها ليعرف وبالتالي الالية التي يؤدي بها الاندماج إلى نشوء الشركات المذكورة^{١٩٤} .

وبيان ماهية الشركات متعددة الجنسيات يتطلب منا بيان مفهومها ومن ثم إعطاء لمحة عن تطورها التاريخي وذلك فيما يلي:-

الفرع الأول

مفهوم الشركات متعددة الجنسيات

إن تحديد مفهوم الشركات متعددة الجنسيات يقتضي منا أن نقومتعريفها وبيان خصائصها وتحديد شكلها القانوني ثم تمييزها عن غيرها، وذلك على النحو الآتي:-

أولاً : تعريف الشركات متعددة الجنسيات وخصائصها^{١٩٥} :

^{١٩٤} محسن شفيق، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية، مرجع سابق، ص ١٦.

^{١٩٥} يأخذ هذا النوع من الشركات العديد من التسميات ، كتسمية الشركة ذات النشاط الدولي والشركة متعددة القوميات والشركة عابرة القومية ومتعددة القومية وعبره للحدود كما يستخدم البعض كلمة المشروع بدلا من كلمة الشركات الخ وقد آثرت أن استخدم هنا تعريف "الشركات متعددة الجنسيات" للعديد من الأسباب منها :- ١- أن تعريف الشركات متعددة الجنسيات اقرب إلى المصطلحات القانونية خلافاً لمصطلح القوميات فهو يثير شببه سياسية ، كما أن مصطلح المشروع يأخذ منحى اقتصادي لا قانوني ٢- إن مصطلح الشركات متعددة الجنسيات هو الأكثر استعمالاً وهو السائد في الولايات المتحدة الأمريكية حيث يوجد العدد الأكبر من هذه الشركات ، وفي ذلك تذكر إحصائيات دولية أن الولايات المتحدة تتفرد بـ (١٧٥) شركة من أصل (٥٠٠) شركه ، أي ما يقارب (٤٠ %) من هذه الشركات وذلك في حدود عام ١٩٩٧ ، انظر في ذلك : محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ١ ، والاحصائيه وردت في : صلاح الدين السيسى ، الشركات متعددة الجنسيات وحكم العالم ، عالم الكتب ، القاهرة ، ط ١ ، ٢٠٠٣ م ، ص ١١ وما بعدها .

بعيداً عن تعاريفات الاقتصاديين ورجال الأعمال للشركات متعددة الجنسيات^{١٩٦} يمكن القول أن الشركات متعددة الجنسيات هي : ((عبارة مجموعه من الشركات الوليدة أو التابعة التي تزاول كل منها نشاطاً إنتاجياً في دول مختلفة وتتمتع كل منها بجنسية مختلفة والتي تخضع لسيطرة شركة واحدة هي الشركة الأم التي تقوم بإدارة هذه الشركات الوليدة كلها في إطار استراتيجيه عالميه موحد^{١٩٧}))

كما يعرف البعض هذه الشركات بأنها : ((مشروع يتربّب من مجموعه وحدات فرعية ترتبط بالمركز الأصلي بعلاقات قانونية وتخضع لاستراتيجية عامه وتتولى الاستثمار في مناطق جغرافية متعددة^{١٩٨})) .

من خلال التعريفين السابقين يمكننا أن نستتبع أهم خصائص الشركات متعددة الجنسيات وتوضيح ذلك فيما يلي:-

١- تمارس الشركات متعددة الجنسيات نشاطاتها المختلفة من خلال ما يسمى " بمجموعة الشركات "، بمعنى أن تكوينها لا يقتصر على شركة واحدة وإنما تتكون من عدة شركات:

أ - شركة رئيسية توجد في دولة الأصل وتسمى عادة بالشركة الأم أو الشركة القابضة.

ب - شركات فرعية توجد في دول متعددة وتسمى بالشركات الوليدة أو التابعة .

^{١٩٦} للإطلاع على تعاريف رجال الاقتصاد وإدارة الأعمال انظر بحثي عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص من ١٠٨ إلى ١١٧.

^{١٩٧} حسام عيسى ، الشركات المتعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٦١ .

^{١٩٨} محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٢٥ ، هذا وقد تعددت التعاريف القانونية لهذه الشركات ، ولمراجعة بعضها انظر مصطفى سلامه حسين ، التنظيم الدولي للشركات المتعددة الجنسية ، مرجع سابق ، ص ٥ ، كذلك انظر : عوني محمد الفخري ، التنظيم القانوني للشركات متعددة الجنسية والعلومة ، مرجع سابق ، ص ١٢ و ١٣ ، وقد آثرت اختيار هذين التعريفين على غيرهما لأنهما يعكسان بوجه عام خصائص هذا النوع من الشركات أكثر من التعريفات الأخرى .

^{١٩٩} محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٢٢ ، و تجدر الاشاره هنا إلى وجود اختلاف بين الشركة القابضة والشركة الأم ذلك أن الشركة الأم يقصد بها تلك الشركة التي تقوم بتأسيس شركات أخرى وتسيطر عليها ، بينما يقصد بالشركة القابضة بأنها ذلك النوع من الشركات الذي يكون غرضه أو محله ممارسة السيطرة على شركات أخرى عن طريق تملك حصة في رؤوس أموالها بغض النظر عن المشاركة في التأسيس ، إلا أن هاتين التسميتين تستخدمان كمتادفين شريطيه أن يكونقصد من الاستخدام هو الدلالة على النواة الرئيسية للشركات متعددة الجنسيات ، انظر في ذلك حسام عيسى =

٢- تستقل الوحدات الدالة في مجموعة الشركات متعددة الجنسيات قانونيا عن بعضها البعض ، بمعنى أن الشركات الوليدة تتمتع بشخصيه قانونيه مستقلة وذمه مالية خاصة بها ، إلا أن الاستقلال القانوني هذا لا يمنع من وجود علاقات بينها ، بل أن مثل هذه العلاقات موجودة فعلا وتتمثل أساسا بالتبعة الاقتصادية^{٢٠٠} للشركة الأم والتي تفرض بدورها وجود علاقات قانونيه قائمه على التنسيق بينها ، وتتبع الشركة الأم عادة لتحقيق السيطرة على الشركات التابعة أسلوب مستمد من القوانين الوطنية كأن تساهم في رأس مال الشركة بالقدر الذي يسمح لها بالسيطرة على تلك الشركات^{٢٠١} ، وتجر الاشاره هنا إلى وجود سياسة اقتصاديه موحدة تتبناها الشركة الأم وتلتزم تجاهها الشركات التابعة تحقيقا لوحدة هذه الشركات من الناحية الاقتصادية ، ومن ابرز معالم هذه السياسة قيام الشركة الأم بالاستثمار المباشر في الدولة المضيفة الأمر الذي يمكنها من أداره الأصول الثابتة لها^{٢٠٢} ، ويعتبر نشاطها هذا من قبيل الاستثمار الأجنبي المباشر^{٢٠٣} ، والذي يقصد به : ((قيام مستثمر غير وطني سواء أكان شخصا طبيعيا أم معنويا بممارسة نشاط تجاري في الدولة بحيث يخضع هذا النشاط لسيطرته وتجيئه ، سواء أكان ذلك

الشركات المتعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٥٦ وما بعدها ، ويفضل البعض استخدام تعبير الشركة المسيطرة والذي يجمع بين القابضة والأم ، انظر محمد حسين إسماعيل ، الشركة القابضة وعلاقتها بشركاتها التابعة في مشروع قانون الشركات الأردني والقانون المقارن ، مرجع سابق ، ص ١٠ وما بعدها ، وينظر المؤلف هنا إلى الشركة القابضة باعتبارها احد أدوات إنشاء الشركات متعددة الجنسيات انظر نفس المراجع ص ٣٧ وما بعدها ، للتوضي في تعريف الشركة القابضة انظر : صلاح أمين أبو طالب ، الشركات القابضة في قانون قطاع الأعمال العام ، جامعة القاهرة - القاهرة ، ١٩٩٤ ، "ب.ط" ، ص من ٢٣ - ١٠ ، هذا وقد عرف مشروع ق . ش الأردني هذا النوع من الشركات ونظم أحکامها في المواد من ٢٠٨-٢٠٤ منه للتفصيل انظر ، فوزي محمد سامي ، الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٥٦١ - ٥٧١، كذلك ، عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص من ٤٢٠ - ٤٢٥ .

^{٢٠٠} هذه التبعة الاقتصادية هي التي أدت بالفقه إلى وصف هذه الشركات بأنها متعددة الجنسيات ، انظر في ذلك جورج حزبون ورضوان عبيدات ، الوضع القانوني للشركات متعددة الجنسيات بالمقارنة مع الشركات ذات الجنسية الواحدة في ضوء قواعد التنازع وقانون الشركات الأردني ، مرجع سابق ، ص ٦٠ .

^{٢٠١} حسام عيسى ، الشركات المتعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٤٨ و ٤٩ .

^{٢٠٢} انظر في ذلك : عوني محمد الفخرى ، التنظيم القانوني للشركات متعددة الجنسيات والعلومة ، مرجع سابق ، ص ١٤ .

^{٢٠٣} السيد عبد المنعم المراكبي ، التجارة الدولية وسيادة الدولة ، مرجع سابق ص ٢٧١ .

عن طريق ملكيته الكاملة لرأسمال الشركة ، أو عن طريق المساهمة مع رأس المال الوطني بنسبه معينه تكفل له السيطرة على إدارتها)^{٢٠٤} .

ولا يقتصر الاستثمار الأجنبي المذكور على نوع واحد من النشاطات وإنما يمتد ليشمل العديد من الأنشطة كالنشاط الاستخراجي أو الصناعي أو التجاري أو الخدماتي أو الفني .^{٢٠٥}

وتتجدر الاشاره في هذا المقام إلى أن سيطرة الشركة الأم على الشركات التابعة ليست مطلقه ، بمعنى أن السيطرة المذكورة تتحصر في حدود الإستراتيجية العامة والسياسة العليا للشركة الأم ، فهي مثلا تفرض على شركاتها التابعة حجم الاستثمار وكيفيه الإنتاج وغير ذلك من المسائل الجوهرية، تاركة لها حرية الحركة في غير هذا المسائل بما يتاسب مع الظروف المحلية وقوانين الدولة المضيفة .^{٢٠٦}

^{٢٠٤} دريد محمود السامرائي ، الاستثمار الأجنبي " المعوقات والضمادات القانونية " ، مرجع سابق ، ص ٦٣ ، وتتجدر الاشاره إلى أن المشرع الأردني لم يعرف الاستثمار وإنما قام بتحديد مفهوم المستثمر وهو " الشخص الطبيعي أو الاعتباري الذي يستثمر في المملكة وفق أحكام هذا القانون " م (٢) من ق الاستثمار الأردني رقم (٦٨) لسنة ٢٠٠٣ م ، كما أن المشرع الأردني قام وفي نفس القانون م ١٢/ب بتحديد مفهوم رأس المال الأجنبي الذي يراد استثماره في المملكة بقوله " لمقاصد هذا القانون تعني عبارة رأس المال الأجنبي ما يستثمره غير الأردني في المملكة من أموال نقدية أو عينيه أو حقوق ماديه أو معنوية لها قيمة ماليه بما فيها العلامات التجارية وبراءات الاختراع " .

^{٢٠٥} انظر : محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٢٤ ، كذلك انظر محمود سمير الشرقاوي ، المشروع متعدد القوميات والشركة القابضة " الوسيلة لقيامه " ، مرجع سابق ، ص ٧ ، حيث يشير إلى وجود ارتباط وثيق بين المشروع متعدد القوميات واستثمار الأموال الأجنبية ، ولمعرفة موقف الأردن من الاستثمار الأجنبي انظر : محمد حسين الصطوف ، بحث بعنوان " أهمية الاستثمار الخارجي في الأردن ومحدداته الأساسية" ، مجلة النهضة ، كلية الاقتصاد والعلوم السياسية ، جامعة القاهرة ، ع ٩ ، أكتوبر - أيلول ٢٠٠١ ، ص ٧٢ وما بعدها ، حيث يشير المؤلف إلى قيام الأردن بتطبيق سياسة الإصلاح الاقتصادي بموجب الاتفاقيةتين اللتين عقدهما مع صندوق النقد الدولي لتحقيق العديد من الأهداف والتي منها جذب الاستثمار الأجنبي .

^{٢٠٦} محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٢٣ .

٣- تتمتع الشركات التابعة والمنتشرة في دول متعددة بجنسية البلد الذي تحل فيه^{٢٠٧}، وتكتسب الشركة التابعة عادة - وبتوجيه من الشركة الأم - جنسية البلد المضيف وفقاً للمعيار الذي يأخذ به قانون هذه الدولة لتحديد الجنسية ، ويأتي هذا الاكتساب نتيجة لرغبة الشركات متعددة الجنسيات للاستفادة من المزايا والحقوق المقررة للشركات الوطنية^{٢٠٨} ، الأمر الذي يمكنها من توسيع دائرة نشاطها وتحقيق أهدافها على الوجه الأكمل والتي قد لا تتحقق كلها أو بعضها فيما لو كانت تحافظ بجنسية المركز الأصلي^{٢٠٩} ، هذا ولا يطعن من صفة الشركات بأنها متعددة جنسيات وجود وحدات تابعة للشركة الأم لا تكتسب جنسية البلد المضيف بل تبقى الشركات متصفه بهذا الوصف شريطة أن يكون لدى الشركة الأم وحدات أخرى تتمتع بجنسية غير جنسيتها ، فمثلاً : شركة أمريكية تمتلك شركه بريطانيه إلى جانب امتلاكها شركه ولديه امريكيه في السويد ، فهنا تعدد الجنسيات وارد باعتبار وجود جنسيتين : امريكيه وبريطانيه ، ولا يخل من التعدد المذكور امتلاك الشركة الأم لشركه تحمل جنسيتها .^{٢١٠}

و يجب أن لا نفوتنا الاشاره هنا إلى أمر هام ألا وهو وجود اختلاف بين ظاهره تعدد الجنسيات بالمفهوم الواسع وتعدد الجنسيات في إطار الشركات موضوع البحث ، فالتعدد بالمفهوم الواسع يعني أن قوانين عدة دول تتنازع جنسية شخص واحد خلافاً للتعدد الوارد في الشركات متعددة الجنسيات فهو يعني أن الشركات المقصودة غالباً ما تكتسب كل منها "

²⁰⁷ يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٦٨١ ، كذلك محمد شوفي شاهين ، الشركات المشتركة " طبيعتها وأحكامها في القانون المصري والمقارن ، مرجع سابق ، ص ٩٩ ، حيث أشار إلى أن المشروع متعدد القوميات هو عبارة عن مجموعة شركات ذات جنسيات متعددة... ، ومن الامثله على ذلك شركة نستله الالمانيه (Nestle) للصناعات الغذائية ، فهي تعمل على إنتاج أكثر من ٨٥٠٠ منتج غذائي يتم تحضيرها في أكثر من ٥٠٠ مصنع تنتشر في ٨٤ دولة في العالم ، انظر في تاريخ شركة نستله للصناعات الغذائية : جريدة القبس الكويتية ، ع ١٢٥٤٥ تاريخ ٢٠٠٨/٠٢/٠٦ على الموقع الالكتروني www.alqabas.com/kw.

²⁰⁸ فوزي محمد سامي ، الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٤٧ ، كذلك انظر في المزايا المترتبة على اكتساب الشركة للصفة الوطنية : هشام خالد ، جنسية الشركة ، مرجع سابق ، ص ١١.

²⁰⁹ غالب علي الداؤدي ، القانون الدولي الخاص ، مرجع سابق ، ١٩٩٤ ، ص ٢٣٦ .

²¹⁰ محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٢٥ ، كذلك انظر : شادي حلو عبد الرحمن ، تسوية منازعات الاستثمار الأجنبي وفقاً لاتفاقية واشنطن ومنظمة التجارة العالمية ، رسالة ماجستير ، جامعة آل البيت ، المفرق - الأردن ، ٢٠٠٤ م ، ص ٥٤ .

الأم و الوليدة " جنسية البلد الذي تحل فيه ، مما ينتج لدينا عدة جنسيات تدعونا إلى إطلاق وصف التعدد عليها^{٢١١} .

بقي أن نشير هنا إلى أن الحقوق والامتيازات التي تتمتع بها الشركات متعددة الجنسيات باعتبارها شركات وطنية تتفاوت كثرة قوله وفقاً للمعيار الذي تعتمده الدولة المضيفة لتحديد جنسية هذه الشركات ، بمعنى أن الشركات المذكورة قد تعتبر وطنية من زاوية معينة وقد لا تعتبر كذلك في الوقت ذاته ، ويرجع السبب في هذا التفاوت إلى وجود جانبين للجنسية : أحدهما قانوني ، والآخر سياسي ، ويقصد بالجانب القانوني للجنسية بأنه ذلك الجانب الذي يحدد قانون الدولة الذي منح الشركة وجودها القانوني وشخصيتها الاعتبارية ، أما الجانب السياسي فيقصد به رابطة الولاء السياسي التي تربط الشركة الجنسية الاردنية مثلاً وفقاً للجانب الأول دون الثاني ، وبين هذين الجانبيين فقد تكتسب الشركة الجنسية الاردنية بحسب قانون الأردن^{٢١٢} ، ولا يشترط في الواقع وجود تلازم وهذا ما هو حاصل في القانون الأردني ، فهو يمنح الشركة الجنسية والشخصية المعنوية إذا تم تأسيسها وتسجيلها في المملكة وكان مركز إدارتها الرئيس فيها^{٢١٣} .

النتيجة التي تبني على ما نقدم تلخص في أن الشركة التابعة تكتسب الجنسية الاردنية من الجانب القانوني فقط دون السياسي ، أي أن قوانين المملكة تسري في مواجهه هذه الشركة شأنها في ذلك شأن الشركة الوطنية البحتة إن جاز التعبير ، ويرجع عدم اكتساب الشركة للجنسية الاردنية من الجانب السياسي " رابطة الولاء السياسي " إلى أن المعيار المنوه عنه أغفل بعض الجوانب المتعلقة بالشركة والتي تؤدي حال الاعتماد عليها إلى إكساب الشركة الجنسية الاردنية وفقاً لجانبها السياسي ، ومن هذه الجوانب " جنسية رأس المال أو جنسية الشركاء ..." ومن هنا يتضح إن إغفال المشرع لمثل هذه الجوانب وغيرها يؤدي إلى الإضرار بالدولة^{٢١٤} ، فولاء الشركة في ظل المعيار الحالي لا يضمن قيام الشركة بنشاطاتها لمصلحة الاقتصاد الوطني ، مما يوجب على المشرع اعتماد معيار آخر يضمن بموجبه تحقيق تبعية الشركة سياسياً للمملكة

²¹¹ حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٤٥ ، وهنا يشير الكاتب إلى أن ذلك لا يمنع من طرح مسألة التنازع في إطار أحد الشركات الداخلية في المجموعة ، كذلك انظر في مفهوم تعدد الجنسية : أبو العلا النمر ، النظام القانوني للجنسية المصرية " دراسة مقارنة " ، دار الكتب القانونية ، مصر - المحلـة الكبرى ، ٢٠٠٢ ، " ب.ط " ، ص ٣٥٥ ، كذلك انظر مفهوم تعدد الجنسية بمعناه الواسع : هشام خالد ، جنسية الشركة ، مرجع سابق ، ص ٨٢ .

²¹² حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٦٧ .

²¹³ م الرابعة من ق . ش الأردني رقم ٢٢ لسنة ١٩٩٧ .

²¹⁴ فوزي محمد سامي ، الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٤٨ .

كمعيار الرقابة والإشراف - أي أن يكون الشركاء أو القائمون على إدارة الشركة أردنيين الجنسية - والذي طبقه المشرع المصري في بعض الحالات^{٢١٥}.

ما سبق يقودنا إلى تساؤل في غاية الأهمية ألا وهو : بما أن الشركة التابعة لمجموعة الشركات متعددة الجنسيات تأخذ صفة الشركة الوطنية فما هو المعيار أو المعايير التي يمكن بواسطتها التفرقة بينها وبين الشركة الوطنية المضيفة ؟

حقيقة لا يوجد معايير محددة يمكن اللجوء إليها لإجراء التفرقة المذكورة ، وإنما يوجد هناك علامات خارجية يمكن أن تقييد في تحقيق هذه الغاية ، كضخامة حجم هذه الشركة^{٢١٦} ، وسعة انتشارها في مناطق جغرافية متعددة^{٢١٧} ، وتطلبها لدرجة عالية من التكنولوجيا والخبرات الفنية و الإدارية بالإضافة إلى طابعها الاحتكري وتوجهها للاستثمار في الدول النامية وقدرتها على التكيف مع الظروف الاقتصادية والسياسية والقانونية في البلد المضيف^{٢١٨} .

^{٢١٥} يتخذ المشرع المصري من مركز الاداره الرئيسي معيارا يتحدد بموجبه جنسية الشركة ، فالأخيره تكون مصرية إذا كان مركز إدارتها الفعلي في مصر ، إلا أن المشرع المصري استخدم معيار الرقابة والإشراف في حالات منها :أن المشرع المصري اوجب أن يكون اغلبيه أعضاء مجلس إدارة الشركات المساهمة من المصريين ، كذلك ما عمد المشرع المصري إلى فعله بيان العدوان الثلاثي على مصر عام ١٩٥٦ م من فرضه الحراسة على أموال شركات مصرية تعمل تحت إشراف أشخاص من التول المعادية، انظر في موقف المشرع المصري من معيار جنسية الشركة : محمد فريد العريني ، الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٨٢ وما بعدها .

^{٢١٦} يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ١٤١ ، ومن الأمثله الدالة على ضخامة مثل هذا النوع من الشركات أن شركة اكسون موبيل (Exxon Mobil) وصل دخلها وصل إلى ٢١٠ مليار دولار عام ٢٠٠٠ م في حين كان الناتج القومي الإجمالي للدول العربية ٤٧٣ مليار دولار ، كما أن أرباح شركة جنرال موتورز (General motors) تعدت الناتج القومي لكل من سويسرا والباكستان وجنوب أفريقيا ، انظر في ذلك : السيد عبد المنعم المراكبي ، التجارة الدولية وسيادة الدولة ، مرجع سابق ، ص ٢٦٨ و ٢٦٩ .

^{٢١٧} عوني محمد الفخرى ، التنظيم القانوني للشركات متعددة الجنسية والعلمة ، مرجع سابق ، ص ١٣ ، كذلك د. يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ١٤٢ هذا وتشير بعض الإحصائيات إلى أن عدد هذه الشركات في حدود عام ١٩٩٥ م وصل إلى ٣٧ ألف شركه تعمل من خلال ٢٠٠ ألف فرع في العالم ، انظر في ذلك : السيد عبد المنعم المراكبي ، التجارة الدولية وسيادة الدولة ، مرجع سابق ، ص ٢٦٧ .

^{٢١٨} يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ١٤٢ وما بعدها ، كذلك نظر محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، =

وبرأي الباحث إن مهمة التعرف على هذا النوع من الشركات يجب ألا تقتصر على استخدام هذه الضوابط والعلامات وإنما يجب استخدام ضوابط أخرى كجنسية رأس مال الشركة وجنسية الشركاء فيها الخ.

ثانياً : الشكل القانوني للشركات متعددة الجنسيات :-

عرفنا فيما تقدم أن الشركات متعددة الجنسيات تمارس عدة أنواع من النشاطات على جانب من الصخامة والتطور ، وهذا الأمر يقتضي منها أن تتبني شكلاً قانونياً يتلاءم مع هذه النشاطات لذا تتخذ الشركات متعددة الجنسيات - سواء الشركة الأم أو التابعة - شكل الشركة المساهمة^{٢١٩} لما يوفره لها هذا الشكل من مزايا تدور كلها حول تحقيق الإستراتيجية العامة لمجموعة الشركات المذكورة ، كقدرته على تجميع رؤوس الأموال الضخمة، وتسهيل انتقال الأسهم فيها من شريك لأخر بإجراءات بسيطة ، وتحديد مسؤولية الشريك بحدود مساهمته^{٢٢٠}.

وتجب الاشاره هنا إلى أن شكل الشركة المساهمة ليس هو الشكل الوحيد الذي تتبناه الشركات متعددة الجنسيات وإن كل ما في الأمر أن هذا الشكل يفضل على غيره للمزايا المذكورة وغيرها.

هذا ويرى البعض - مفرقاً بين الشركة الأم والشركة التابعة - أن الأولى لا تأخذ إلا شكل الشركة المساهمة في حين لا يشترط ذلك في الثانية بل يمكن أن يكون أي شكل آخر من شركات الأموال^{٢٢١} ، وبرأيي أن هذا الرأي أجرد بالقبول من غيره ذلك أن طبيعة النشاط وحجمه هو الذي يفرض على الشركة تبني شكل معين دون آخر .

ص ١٩ و ٢٧ و ٢٨ ، ويشير المؤلف هنا إلى أن هذه الضوابط بشكل عام هي ضوابط اقتصاديّة يعتمد عليها الاقتصاديون للتعرف على مثل هذا النوع من الشركات ، وبرأيي لا يوجد ما يمنع القانوني من اخذ هذه الضوابط بعين الاعتبار عند اضطلاعه بمهمة التعرف على هذه الشركات .

^{٢١٩} حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٧٣ .

^{٢٢٠} يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٣٩١ ، وللتوضيع في المزايا التي يقدمها شكل الشركة المساهمة انظر نفس المرجع ، ص من ٣٩١ إلى ٤٠٢ ، انظر كذلك : عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص من ١٨٦ إلى ١٩٠ .

^{٢٢١} عوني محمد الفخرى ، التنظيم القانوني للشركات متعددة الجنسيّة والعلمية ، مرجع سابق ، ص ١٩ ، كذلك : محمود سمير الشرقاوي ، المشروع متعدد القوميات والشركة القابضة " الوسيلة لقيامه " مرجع سابق ، ص ١٣ وما بعدها .

الفرع الثاني

تمييز الشركات متعددة الجنسيات عن غيرها من المشروعات ذات النشاط الدولي

تشترك الشركات متعددة الجنسيات مع غيرها من المشروعات الأخرى ذات النشاط الدولي بمجموعه من الخصائص كممارستها للنشاط في دول متعددة أو تعدد جنسيات المساهمين ، أو اختلاف دولة مركز الاداره عن دولة المراكز الفرعية ، بحيث يصبح من الصعوبة بمكان إجراء الترققة المذكورة ، إلا أن ذلك يجب ألا يعني عدم وجود فروق بينها ومن ذلك ما يلي :-

١- تختلف الشركات متعددة الجنسيات عن الشركة الدولية في أن الاخيره يحكم نظامها القانوني تشريع دولي يمنحها الشخصية المعنوية و يجعلها ذات طبيعة عامه ، كالاتفاقيات الدولية بين دولتين أو أكثر أو في ظل منظمه دوليه ، خلافا للشركات متعددة الجنسيات التي يحكم نظامها القانوني التشريع الوطني للدولة التي تكتسب جنسيتها و يجعلها ذات طبيعة خاصة و دون الارتباط بتشريع دولي ^{٢٢٢} ، يضاف إلى ما تقدم أن فروع الشركة الدولية لا تتمتع بالاستقلال القانوني الذي تتمتع به الوحدات التابعة للشركات متعددة الجنسيات ^{٢٢٣}.

٢ - تختلف الشركات متعددة الجنسيات عن المؤسسات العامة الدولية ، بأن هذه الاخيره تتsha بموجب اتفاقيه دوليه تمنحها الشخصية المعنوية المنفصلة عن الدول المتعاقدة والطبيعة العامة شأنها في ذلك شأن الشركة الدولية إلا أنها لا تستهدف تحقيق الربح كالشركة الدولية ، وتقوم بتنفيذ مشروع يتعلق بمنفعة عامه للدول الأطراف في الاتفاقية المنشئة أي أن مجال عملها يتحدد في القطاع العام خلافا للشركات متعددة الجنسيات ^{٢٤} .

²²² حسام عيسى ، الشركات المتعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ٦٩ و ٧٣ ، كذلك : محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٣٢ ، وتجدر الاشاره هنا إلى أن حاله الاتفاقية الدولية المنشئة للشركة الدولية إلى نصوص قانون وطني ما لا يغير من صفتها الدولية ، ذلك أن نصوص القانون الوطني هنا تكون مكملا لنصوص الاتفاقية ، انظر في ذلك حسام عيسى ، المرجع أعلاه ، ص ٧١ وما بعدها .

²²³ عوني محمد الفخري ، التنظيم القانوني للشركات المتعددة الجنسية والعلمية ، مرجع سابق ، ص ١٧ .

²²⁴ محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٣٣ ، كذلك : حسني المصري ، المشروعات العامة ذات المساهمة الدولية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ط ٢ ، ١٩٨٥ ، ص ١٢ و ٢٠ وقد أطلق المؤلف على الشركات متعددة الجنسيات اسم الشركات متعددة الأوطان ، هذا ويعتبر بعض الكتاب أن المؤسسة العامة المذكورة وبحق شخصيه دوليه حكومية تتبع عن الدول الأطراف بتنفيذ المشروع المنفق عليه ، انظر : محمود سمير الشرقاوي ، المشروع متعدد القوميات ، مرجع سابق ، ص ١٤

٣- وأخيراً تختلف الشركات متعددة الجنسيات عن المشروع المشترك التنظيمي^{٢٢٥} ، من حيث رأس المال ، فالمشروع المشترك يتكون من رأس مختلط (مال عام ومال خاص) ، خلافاً للشركات متعددة الجنسيات التي تتكون من رأس مال خاص^{٢٢٦} .

كما يختلفان في أن المشروع المشترك قد ينشأ بموجب اتفاقية دولية أو بقرار جماعي من دول أطراف في منظمه ما وهذا يكتسب صفة الدولية^{٢٢٧} هذا من ناحية ، ومن ناحية أخرى قد تستخدم أساليب القانون الخاص في التعامل إذا كان المشروع يأخذ صفة الشركة الوطنية^{٢٢٨} .

ولا يغير في طبيعة المشروع المشترك في شيء اختلاف صفات المشاركين في رأس المال ، أي سواء أكالوا من الحكومات أم من أشخاص القانون الخاص .

ويعد المشروع المشترك أسلوب للتعاون الاقتصادي ويأخذ الشكل الذي يقرره السند المنشئ له ، ومن الأمثلة عليه " الشركة العربية لتنمية الثروة الحيوانية "^{٢٢٩} .

²²⁵ تجدر الاشارة هنا إلى وجود مشروع مشترك تعاقدي ينشأ بين أشخاص وحكومات ينتمون إلى دول مختلفة بهدف تنفيذ مشروع معين خلال مدة معينة أي أن المشروع المشترك هذا ينتهي بانتهاء الغرض من إيجاده والذي قد يكون غرضه تبادل المعونة الفنية أو تبادل التكنولوجيا أو تقسيم العمل ... ، ويعتبر هذا المشروع شكلاً من أشكال التعاون الاقتصادي وليس شكلاً قانونياً كالمشروع المشترك التنظيمي ، عوني محمد الفخري ، التنظيم القانوني للشركات متعددة الجنسيات والعلوم ، مرجع سابق ، ص ١٥ ، كذلك : محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٣٤ .

²²⁶ يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ١٥٨ .

²²⁷ حسني المصري ، المشروعات العامة ذات المساهمة الدولية ، مرجع سابق ، ص ٤٢٧

²²⁸ محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، ص ٣٤ .

²²⁹ محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٣٣ وما بعدها .

المبحث الثاني

الأدوات والأساليب القانونية لتكوين الشركات متعددة الجنسيات

عرفنا فيما سبق أن الشركات متعددة الجنسيات تعمل من خلال مجموعة شركات : شركه أم أو قابضه كما تسمى أحيانا وتعتبر نواة للشركات متعددة الجنسيات ، وشركات تابعه لها تتولى تنفيذ إستراتيجيتها العامة وسياستها العليا في بلدان متعددة .

وتنشأ الشركة الأم عادة وفقا لقوانين دولة الأصل ووفقا للأساليب الواردة في هذه القوانين ولا يوجد إشكاليات هنا فيما يخص تكوين الشركة لأم باعتبار أنها تخضع في نشوئها إلى منظومة قانونيه واحده هي المنظومة القانونية للدولة الأصل كما نقدم ، إلا أن الإشكال هنا يظهر في تكوين الشركات التابعة والتي تخضع لأنظمه قانونيه متباعدة نظرا للعدد المناطق الجغرافية التي تمارس أنشطتها عليها الأمر الذي يقودنا إلى التساؤل عن ماهية الأدوات والأساليب التي يتم بموجبها تكوين الشركات التابعة والداخلة في مجموعة الشركات وبالتالي القول بوجود شركات متعددة الجنسيات ؟

حقيقة تتلخص الأدوات والأساليب القانونية التي يتم بموجبها تكوين الشركات متعددة الجنسيات

-ثلاث أساليب:-

- ١- تكوين شركات ولديه على المستوى العالمي .
- ٢- السيطرة على شركات قائمه في دول متعددة .
- ٣- الاندماج على المستويين الداخلي والدولي.

وتعتبر هذه الوسائل بالإضافة إلى أنها وسائل لتكوين ، وسائل للتوسيع والسيطرة لهذه الشركات ، وفي هذا المطلب سيكون الحديث عن الأسلوبين الأول والثاني فقط كل في فرع مستقل ، باعتبار أن الحديث سبق عن الاندماج الدولي كوسيلة لتكوين هذه الشركات وتقسيط الأسلوبين المذكورين فيما يلي : -

المطلب الأول

تكوين شركات ولديه على المستوى العالمي

وتتلخص هذه الطريقة بقيام الشركة الأم بتأسيس شركه في دولة أخرى وفقا لقوانين هذه الدولة الاخره^{٢٣٠} ، يعتبر تكوين شركات ولديه على المستوى العالمي احد الأساليب التي تتبعها الشركات متعددة الجنسيات لممارسة نشاطاتها وتحقيق إستراتيجيتها العالمية^{٢٣١}.

ويشتهر هذا الأسلوب توافر شرطين أساسين وهما :-

- أن يكون للشركة ألام وفقا لقوانينها الوطنية الحق في امتلاك أسهم في شركه أخرى.

- أن تسمح قوانين الدولة المضيفة بتملك الشركة إلام للشركة الوليدة أو على الأقل تملك نسبه تسمح بالسيطرة عليها^{٢٣٢} .

فبالنسبة للشرط الأول : لا يوجد ما يحول في اغلب القوانين الوطنية الخاصة بالتجارة من تملك شركة لأسهم شركة أخرى شأنها في ذلك شأن الشخص الطبيعي ، فمثلاً قانون الشركات الأردني - وعلى فرض وجود الشركة الأم في الأردن - لا يحول دون امتلاك شركة لأسهم شركة أخرى وهذا ما نصت عليه الفقرة (ب) من المادة (٢٢٢) من قانون الشركات الأردني ، باستثناء شركة التضامن وشركة التوصية البسيطة اللتين يوجب المشرع أن يكون جميع الشركاء فيهما من الأشخاص الطبيعيين وهذا الأمر بالنسبة لشركة التضامن مستفاد من نص المادة ٩/أ

²³⁰ عوني محمد الفخري ، التنظيم القانوني للشركات المتعددة الجنسية والدولية ، مرجع سابق ، ص ٧٠ .

²³¹ عندما تقبل الشركات متعددة الجنسيات على الاستثمار في دول ما فإنها لا تقوم بذلك عشوائيا وإنما تقوم بدراسة الظروف الاقتصادية والسياسية والاجتماعية في الدولة التي ترغب في الاستثمار على أرضها فإذا كانت هذه الظروف ملائمة لها تقبل على الاستثمار فيها وإلا فلا ، انظر في ذلك : محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، مرجع سابق ، ص ٧٠ . كذلك انظر : هيل عجمي جميل ، الاستثمار الأجنبي المباشر في الأردن ، مجلة اربد للدراسات والبحوث ، الأردن ، ع ١ ، ٢٠٠٢ ، مج ٥ ، ص ١٠ .

²³² يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٤٠٣ ، وفي الأردن سمح نظام تشجيع استثمارات غير الأردنيين للمستثمر غير الأردني أن يتملك كامل أي مشروع أو جزء منه أو أي نشاط اقتصادي في المملكة باستثناء عدة مشاريع تقتصر مشاركه الأجنبية فيها على ما لا يتجاوز ٥٥% ، وهذه المشاريع هي : قطاع المقاولات الانشائية ، قطاع التجارة ، الخدمات التجارية ، قطاع التعدين ، انظر في ذلك نص م ٣ من النظام المشار إليه رقم (٣٩) لسنة ١٩٧٦ ، المنصور في ع رقم (٤٢٦) من الجريدة الرسمية تاريخ ١٩٩٧/٩/١ .

من قانون الشركات ونصها ((تتألف شركة التضامن من عدد من الأشخاص الطبيعيين لا يقل عن اثنين و لا يزيد على عشرين)) ، أما بالنسبة لشركة التوصية البسيطة فقد أوعزت المادة ٤٨ من ذات القانون بتطبيق الأحكام الخاصة بشركة التضامن على شركة التوصية البسيطة وذلك في الأمور التي لم يرد عليها نص في القانون ذاته ، وباستقراء النصوص المتعلقة بشركة التوصية البسيطة في قانون الشركات نجد أن المشرع لم يعالج مسألة اقتصار أو عدم اقتصار الشركاء في الشركة على الأشخاص الطبيعيين الأمر الذي يقتضي الرجوع إلى نص المادة ٩ / أ الانفهذكر^{٢٣٣} ، وما قيل بالنسبة للشرط الأول يمكن أن يقال بالنسبة للشرط الثاني ، فالتشريعات التجارية في الدول المضيفة تسمح في غالب الأحيان بتملك شركه لشركه أخرى أو على الأقل تملك جزء يسمح بالسيطرة عليها ، ومما يدل على ذلك أن بعض التشريعات تسمح بتكوين شركة الشخص الواحد ، مما يسفر عن إمكانية تملك الشركة الأم لكل أسهم الشركة الوليدة وبالتالي السيطرة عليها سيطرة كاملة^{٢٣٤} ، ونشير هنا إلى أن المشرع الأردني في قانون الشركات استحدث شركة الشخص الواحد مما يتربت عليه إمكانية تملك الشركة الأم لكامل أسهم شركتها الوليدة وبالتالي السيطرة عليها^{٢٣٥} .

إن تكوين شركات ولديه في الدولة المضيفة لا يواجه الكثير من الصعوبات التي تطرحها قوانين الشركات الوطنية باعتبار أن الشركة الناشئة تأخذ صفة الشركة الوطنية وتخضع قانونيا لقانون الدولة المضيفة ، حتى ولو كان هناك صعوبات حقيقة فمن الممكن للشركات المتعددة

²³³ عزيز العكيلي الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٣٦ ، كذلك يمكن أن نجد وبصورة غير مباشره أن المشرع نص على هذا الأمر - امكانية تملك الشركة أسهم في شركه أخرى - في نص م ١٣٦ من ق . ش ونصها " أ- يحق للشخص الاعتباري من غير الأشخاص الاعتباري المشار إليهم في المادة ١٣٥ أعلاه المساهمين في الشركة المساهمة العامة ترشيح من يراه مناسبا لعدد من المقاعد في مجلس الاداره حسب نسبة مسانته في رأس مال الشركة و يجوز له استبداله خلال مدة المجلس " ، كذلك انظر في موقف المشرع المصري المشابه لموقف المشرع الأردني : محمد فريد العريني الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٣٣ . كذلك انظر : سمحة القليوبي ، الشركات التجارية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ج ٢ ، " ب.ط " ، ١٩٩٣ ، ص ١٤٦ .

²³⁴ حسام عيسى ، الشركات المتعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ١٠٤ .

²³⁵ استحدث ق . ش الأردني شركه الشخص الواحد في إطار ثلاثة شركات : ١- في الشركة ذات المسؤولية المحدودة والتي استحدثت بالقانون رقم ٢ لسنة ١٩٩٧ والقانون المعدل له رقم ٤٠ لسنة ٢٠٠٢ - وفي الشركة المساهمة العامة بموجب القانون المعدل رقم ٤٠ لسنة ٢٠٠٢ ، ٣- وأخيرا في الشركة المساهمة الخاصة بموجب القانون المعدل لـ ق . ش رقم ٤ لسنة ٢٠٠٢ ، وللمزيد من التفصيلات حول شركه الشخص الواحد انظر : عبد الله الخشروم ، شركة الشخص الواحد في قانون الشركات الأردني لسنة ١٩٩٧ والقوانين المعدلة له " دراسة مقارنة " على الموقع الالكتروني . www.arablawinfo.com

الجنسيات أن تتحايل عليها بأساليب قانونيه^{٢٣٦} ، فإذا كانت قوانين الدولة المضيفة مثلاً تحصر مساهمة الشخص الواحد في عدد معين من أسهم شركه ما ، فإن الشركة الأم توزع المساهمات على الشركات الوليدة الأخرى التابعة لها لتحقيق أكبر قدر من المساهمة التي تمكنتها من السيطرة على الشركة^{٢٣٧} .

ويجب أن لا يفهم مما تقدم أن قيام الشركة الأم بتكوين شركه تابعه على أراضي الدولة المضيفة يتم دون أية قيود ، بل أن بعض التشريعات الوطنية في الدولة الأم أو الدولة المضيفة تتصل على بعض القيود التي قد تقف عائقاً أمام تكوين هذه الشركة .

ومثال ذلك أن يضع التشريع الوطني قيوداً على تصدير رؤوس الأموال للخارج ، فعندما تريد الشركة الأم تمويل نشاط شركاتها التابعة فإنها تقوم بذلك من خلال اللجوء إلى عدة وسائل منها زيادة رأس مالها بإصدار أسهم جديدة أو الاقتراض بإصدار سندات تطرحها للاكتتاب في السوق الداخلي لبلدها - أي بلد الشركة الأم - وبوجود مثل هذه القيود قد تواجه الشركة الأم صعوبة في تكوين الشركة التابعة مما يدفعها إلى إتباع وسائل أخرى لتمويل نشاط شركتها التابعة كاللجوء إلى السوق المالي في الدولة المضيفة لتمويل نشاط شركتها التابعة عن طريق الاقتراض من البنوك المحلية أو طرح سندات للاكتتاب العام^{٢٣٨} .

إلا أن هذا الاقتراض قد لا يناسب الدولة المضيفة ذلك أن هذه الدولة تكون غالباً بحاجة إلى رؤوس الأموال القادمة من الخارج والاقتراض هذا يحرمها منه ، الأمر الذي يدفعها إلى مراقبة عمليات الاقتراض هذه عن كثب ووضع قيود على حق الشركات الوليدة بالاقتراض من السوق المالي الداخلي لأن تحدد الدولة المضيفة نسبة معينه من رأس مال الشركة تستطيع الأخيره الاقتراض في حدوده^{٢٣٩} .

²³⁶ يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٤٠٥ .

²³⁷ حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، هامش ص ١٠٤ وما بعده .

²³⁸ يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٤٠٧ وما بعدها ، ونشير أن الشركة الوليدة لا تلجا إلى زيادة رأس مالها ذلك أن هذه الطريقة لتمويل نشاطها قد تؤدي إلى عدم إحكام السيطرة عليها من قبل الشركة الأم أو فقدانها لذا تلجا إلى الاقتراض بدلاً من زيادة رأس المال، انظر يحيى عبد الرحمن رضا ، المرجع السابق ، ص ٤٠٨ .

²³⁹ حسام عيسى ، الشركات المتعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ١١١ ، كذلك انظر د. محمود سمير الشرقاوي ، المشرع متعدد القوميات والشركة القابضة الوسيلة لقيامه ، مرجع سابق ، ص ٣٦ ما بعدها .

ومن القيود أيضاً التي ترد على حرية الشركات متعددة الجنسيات في تكوين شركات ولديه ، ما يجيء من التنظيمات القانونية المتعلقة باستثمار رأس المال الأجنبي على أراضي الدولة المضيفة وخصوصاً ما يتعلق بملكية رأس مال الشركة التابعة.

فالشركة الأم تسيطر على الشركة التابعة من خلال العديد من الوسائل منها ملكية رأس مالها ، فإذا كان تشريع دولة ما يشترط مثلاً أن تكون ملكية رأس مال الشركة مشترك مع رؤوس الأموال المحلية فأن ذلك سيف适用 من سيطرة الشركة الأم على الشركة التابعة وبالتالي احتلال في إستراتيجيتها العامة^{٢٤٠} .

ولا تلجأ الشركات المتعددة الجنسيات إلى المشاركة في رأس مال الشركة التابعة مع رؤوس الأموال المحلية إلا اضطراراً ، لأن تضرر الشركة الأم إلى السيطرة على شركه وطنيه لتحقيق إستراتيجيتها ولا تستطيع لسبب أو لآخر شراء كامل أسهمها ، تكتفي وبالتالي بالقدر الذي يسمح لها بالسيطرة على هذه الشركة^{٢٤١} .

²⁴⁰ المرجع أعلاه " حسام عيسى " ، ص ١١٤ وما بعدها

²⁴¹ يجيء عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٤٦ ، كذلك حسام عيسى ، الشركات المتعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ١٢٠ .

المطلب الثاني

السيطرة على شركات قائمه

تشترك هذه الوسيلة من وسائل تكوين الشركات متعددة الجنسيات مع سابقتها في أنها تستهدف تحقيق سيطرة الشركة الأم على الشركة والتي ترغب في جعلها تابعة لها ، ولكنها يختلفان من حيث أن هذه الوسيلة تستهدف تحقيق السيطرة المذكورة على شركه قائمه بالفعل خلافاً للوسيلة السابقة والتي تستهدف السيطرة على شركه تشارك الشركة الأم في إنشائها^{٢٤٢} .

وتلجأ الشركة الأم عادة إلى هذا الأسلوب لتحقيق أحد أمرين :-

- لتحقيق التكامل الرئيسي ، كأن تكون الشركة التي يراد السيطرة عليها تنتج سلعاً ضرورية لإتمام العملية الانتاجية برمتها بإنتاج المواد الخام الداخلة في السلعة التي تصنعها مجموعة الشركات ككل .

- أو لتحقيق التكامل الأفقي وذلك عندما تكون الشركة المستهدفة بالسيطرة تتافس مجموعة الشركات المذكورة في الأسواق المحلية^{٢٤٣} .

ولتحقيق الهدف من السيطرة " التكامل بنوعيه " تلجأ الشركة الأم إلى أحد طريقين :-

- ١- السيطرة عنوة على أسهم الشركة.
- ٢- السيطرة عن طريق الاتفاق مع مجموعة المساهمين المسيطرین على الشركة^{٢٤٤}.

^{٢٤٢} محمود سمير الشرقاوي ، المشروع متعدد القوميات والشركة القابضة " الوسيلة لقيامه " ، مرجع سابق ، ص ٣٧ ، ويقصد بالسيطرة بأنها القراءة المباشرة أو غير المباشرة على ممارسة تأثير فعال على أعمال شخص آخر وقراراته ، انظر نص م (٢) من ق. الأوراق المؤقت رقم ٢٦ / ٢٠٠٢ المنشور في الجريدة الرسمية رقم ٤٥٧٩ تاريخ ٣١ / ١٢ / ٢٠٠٢ .

^{٢٤٣} يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٤٣٥ .

^{٢٤٤} حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ١٤٢ وما بعدها ، وتتجذر الاشاره هنا إلى أن البعض وخصوصاً الفقه الفرنسي يسمى الطريقة الأولى " الاستيلاء عنوة على أسهم الشركة " السيطرة عن طريق الانقلاب ، ويطلقون تسمية السيطرة بالطريق السلمي على السيطرة بالاتفاق ، انظر يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٤٣٥ وما بعدها بيد أن هذه التسميات تأخذ طابعاً سياسياً أكثر منه قانونياً ويفضل استخدام تعبير الطريق الغير رضائي على السيطرة بطريق الانقلاب ، الطريق الرضائي على السيطرة بالطريق السلمي ، ذلك أن هاتين التسميتين فضلاً عن طابعها القانوني تبرزان ركن من أركان الشركة المراد السيطرة عليها ألا وهو ركن الشركاء والذين يراد السيطرة على أسهمهم .

ويقصد بهذه الطريقة أن الشركة الأم تسيطر على أسهم الشركة رغماً عن إرادة الأشخاص كبار المساهمين فيها والذين يشترط أن تكون نسبة مشاركتهم في أسهم الشركة أقل من ٥٠ % ، وعندما تستطيع الشركة الأم السيطرة على هذه الشركة وتحويلها شركه تابعه لها ، وذلك بواسطة شراء أسهم صغار المساهمين - عن طريق الوسطاء كالبنوك مثلا - مع حرص الشركة الأم على إتمام هذه العملية بوقت قصير حتى لا تثير أية شكوك حولها وبطريقه خفيه لئلا ترتفع أسعار أسهم هذه الشركة وبالتالي إضافة نفقات اضافيه على عاتق الشركة الأم .^{٢٤٠}

وبالمقابل وبدلاً من قيام الشركة الأم بالاستيلاء عنوة على أسهم الشركة فإنها تقوم بالاتفاق مع مجموع المساهمين المسيطرین على الشركة على نقل السيطرة إليها ، وذلك عن طريق تقديم عرض عام تفصیح بموجبه عن رغبتها في شراء أسهم الشركة أو مبادلتها بأسهم الشركة مقدمة العرض خلال فترة معينة وبسعر يزيد عادة على سعر السهم في السوق المالي^{٢٤١} .

وأخيراً تخضع هذه الوسيلة من وسائل تكوين الشركات متعددة الجنسيات إلى رقابة إحدى الجهات الرسمية المختصة في الدولة وذلك لضمان جديه وسلامة عرض الشركة الأم ، ولعدم خلق ارتفاع زائف في أسعار شركه ما ، مما يتربّط عليه تهديد حقوق مساهمي ودائني الشركة ، والتي تؤدي وبالتالي إلى تعريض الاقتصاد الوطني للضرر^{٢٤٢} ، وفي الأردن تتولى هيئة

^{٢٤٥} يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، مرجع سابق ، ص ٤٣٦ وما بعدها .

^{٢٤٦} حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، مرجع سابق ، ص ١٤٥ ، ويقصد بالعرض العام بأنه ذلك العرض العلني الذي يتقدم فيه شخص طبيعي أو معنوي لمساهمي شركه معينه يعلن في استعداده لشراء الأسهم التي يحوزونها خلال فترة معينة تكون عادة ما بين شهر إلى ثلاثة أشهر وبسعر يزيد على سعر السهم في السوق المالي ، ويترتب على انتفاء المدة المذكورة دون وصول عدد الأسهم إلى الحد الأدنى المطلوب سقوط هذا العرض بقوة القانون ويعتبر كأن لم يكن ، حسام عيسى ، المرجع السابق ، ص ١٤٧ ، هذا ويسمى العرض العام في الأردن بعرض التملك العام والذي يعرف وفقاً . الأوراق المؤقت رقم ٢٠٠٢ / ٧٦ المنشور في الجريدة الرسمية رقم ٤٥٧٩ تاريخ ٢٠٠٢ / ٣١ في م الثانية بأنه " أي عرض يقصد به شراء (٤٠%) أو أكثر من الأوراق المالية العائنة إلى مصدر واحد أو حيازتها عن طريق المبادلة " .

^{٢٤٧} محمود سمير الشرقاوي ، المشروع متعدد القوميات والشركة القابضة ، مرجع سابق ، ص ٣٥ وما بعدها .

الأوراق المالية من بين ما تتوالاه من مهام ، تنظيم ومراقبة إصدار الأوراق المالية والتعامل بها .^{٢٤٨}

وبعد أن انتهينا بحمد الله من عرض أداتين أو وسليتين من وسائل تكوين الشركات متعددة الجنسيات تكون الصورة قد اكتملت وتكون الشركات المتعددة الجنسيات قد نشأت فعلا .

^{٢٤٨} البند ١/ب من م الثامنة من ق الأوراق المالية رقم ٧٦/٢٠٠٢ ، كذلك انظر : عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، مرجع سابق ، ص ٢٤٠ .

الخاتمة

الحمد لله رب العالمين والصلوة والسلام على اشرف الخلق وإمام الأنبياء والمرسلين سيدنا محمد بن عبد الله الأمي الأمين أما بعد :

هذه الدراسة الموسومة بالاندماج كوسيلة لتكوين الشركات المتعددة الجنسيات تخلص إلى أن الاندماج يعد فعلاً أحد الوسائل التي يتم بموجبها تكوين أو إنشاء شركات متعددة الجنسيات ، ولا يصلاح أي اندماج لتكوين الشركات متعددة الجنسيات وإنما المقصود هنا الاندماج الدولي الذي يتم بين شركات مختلفة الجنسية بشروط وضوابط معينة ، أهمها : أن تكون الشركة الدامجة أو الناتجة عن الاندماج الدولي شركة وطنية وإلا كانت بصفة شركة أجنبية ، وأن تكون نسبة المساهمة الأجنبية في رأس مال الشركة بالقدر الذي يؤهلها للسيطرة على الشركة و لا يتشرط أن تكون النسبة التي يساهم فيها الأجنبي (٥٥٪) فأكثر بل قد تكفي نسبة (١٠٪) لتحقيق السيطرة المنشودة .

يضاف إلى ما نقدم أن الاندماج بعامة الدولي وخاصة يعتبر وسيله أو أداة لتجنیس الشركة أي إعطاء الشركة المندمجة أو الشركة الناتجة عن الاندماج جنسية أخرى غير جنسية الموطن الأصلي لها .

أما الاندماج الداخلي والذي يتم بين شركات وطنية احدها على الأقل تابع اقتصادياً لشركة أجنبية فلا يبعده عن التوسيع والسيطرة لا إنشاء شركات متعددة الجنسيات.

وبما أن الاندماج الدولي يحتوي على عنصر أجنبي فإنه يخضع داخل حدود الدولة الواحدة وفي حالة وجود اتفاق إلى القانون المختار المتفق عليه ، وفي حالة عدم الاتفاق يطبق قانون الموطن المشترك للمتعاقدين هذا من ناحية.

ومن ناحية أخرى إذا كانت الشركات الراغبة في الاندماج متواجدة في أقاليم دول مختلفة ففرق بين وجود أو عدم وجود الاتفاق على تطبيق قانون معين ، فإذا كان مثل هذا الاتفاق غير موجود فإن قانون الدولة التي تم فيها العقد هو الواجب التطبيق ، وفي حالة وجود الاتفاق فإن القانون المختار هو الواجب التطبيق .

وتقترب الإجراءات الاعتيادية للاندماج عموماً من إجراءات الاندماج الدولي السابقة لعقد الاندماج واللاحقة له وبنهاية هذه الإجراءات يتربع على الاندماج الدولي العديد من الآثار العامة - كفناء الشخصية المعنية - والخاصة كتغيير جنسية الشركة أو الشركات المندمجة ، بيد إن الأثر الأهم للاندماج الدولي وفقاً لهذه الدراسة هو تكوين شركات متعددة الجنسيات والتي ما زالت إلى الآن ظاهره غير واضحة قانوناً بالرغم من وضوحها من الناحية الاقتصادية ،

حيث لا يوجد تنظيم تشريعي شامل ينظم الشركات متعددة الجنسيات ومن باب أولى تنظيم اندماجها .

ولا يقتصر دور الشركات متعددة الجنسيات على التجارة فقط وإنما قد يكون لها العديد من الأدوار كالدور الاجتماعي والتقافي بل السياسي أيضا لا سيما عندما تكون ذات قدرات مالية وإدارية وتقنولوجية عالية .

ويعتبر تنظيم الاندماج على درجة بالغة من الأهمية حيث انه يمثل احد الوسائل التي تمكن الدولة من الرقابة دخول الشركات متعددة الجنسيات أو على الأقل القبول بتقييد هذا الدخول بالشكل الذي يؤمن المصلحة العامة .

أما موقف المشرع من الاندماج الدولي فقد سمح قانون الشركات الأردني بعمليه الاندماج المذكورة وذلك عندما نص في المادة (٢٢٢/أ) على إمكانية اندماج فروع ووكالات الشركات الأجنبية العاملة في شركة أردنية قائمة أو جديدة تؤسس لهذه الغاية ، أضف إلى ذلك إن نص المادة الرابعة من قانون الشركات الأردني يسمح بشكل أو باخر في تمديد دخول الشركات متعددة الجنسيات وذلك عندما اعتمدت هذه المادة على التأسيس والتسجيل وكون مركز الشركة الرئيسي في الأردن كمعايير لتحديد جنسية الشركة دون الالتفات إلى المعايير الأخرى والتي تضبط دخول هذه الشركات من خلال ضبطها الجنسية ، كمعيار الرقابة والإشراف والذي استخدمه المشرع المصري في بعض الحالات ، لذا اقترح وفي ظل النقص الحالي أن يتم تعديل نص المادة الرابعة أو على الأقل إضافة استثناء يتم بموجبه ضبط دخول الشركات متعددة الجنسيات والتي تكون عندها وطنية شكلًا أجنبية جوهرا ، حيث تستفيد الشركات متعددة الجنسيات من النصوص القانونية الناظمة للشركات في البلد المضيف فهي تتكيف مع هذا القانون في سبيل تحقيق الإستراتيجية العامة لمجموعة الشركات ، الأمر الذي يبنئ عن مدى قصور نصوص قانون الشركات الأردني عن تحقيق الرقابة الازمة لضبط دخول الشركات متعددة الجنسيات إلى داخل الحدود الوطنية، وبالمثل فعل قانون الاستثمار وتشجيعه في الأردن حيث فتح أفق واسعة لهذه الشركات بالدخول إلى البلاد ، هذا من ناحية ، ومن ناحية أخرى جانب المشرع الأردني الصواب عندما منح المستثمر الأجنبي في إطار النصوص الخاصة بالشركات القدرة على تملك نسبة كبيرة من رأس مال الشركة والتي يمكن أن تمنحه السيطرة على هذه الشركة ، واقتراح في هذا المقام أن يتم اخذ رأس مال الشركة ككل وحساب نسبة مساهمة الأجنبي في رأس المال واستبعاد كل محاولة يكون من شأنها منحه السيطرة على هذه الشركة إذا كانت نسبته تؤهله لذلك .

وآخر دعوانا أن الحمد لله رب العالمين

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

قائمة المراجع

أولاً : الكتب :

- ١- أبو العلا النمر ، النظام القانوني للجنسية المصرية " دراسة مقارنه " ، دار الكتب القانونية ، مصر - المحلة الكبرى ، ٢٠٠٢ ، " ب.ط " .
- ٢- احمد عبد الحميد عشوش ، النظام القانوني للاستثمارات الأجنبية في مصر ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، " ب ، ط " ، ١٩٨٨ م .
- ٣- احمد محمد محرز ، اندماج الشركات من الوجهة القانونية ، دراسة مقارنه ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٨٥ م .
- ٤- ادوار عيد ، الشركات التجارية " شركات المساهمة " ، دار المستشار للطباعة والنشر والتوزيع ، بيروت - لبنان ، ١٩٧٠ .
- ٥- أكرم ياملكي ، القانون التجاري ، " الشركات " ، الطبعة الأولى ، دار الثقافة ، عمان ، الأردن ، ٢٠٠٨ .
- ٦- السيد عبد المنعم المراكبي ، التجارة الدولية وسيادة الدولة ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ٢٠٠٥ م ، " ب ، ط " .
- ٧- ثيودور موران ، الشركات المتعددة الجنسيات ، ترجمة جورج خوري ، دار الفارسي ، عمان ، ١٩٩٤ .
- ٨- حسام الدين عبد الغني الصغير ، النظام القانوني لاندماج الشركات ، دار الفكر الجامعي ، الاسكندرية ، الطبعة الثانية ، ٢٠٠٤ .
- ٩- حسام عيسى ، الشركات متعددة القوميات ، المؤسسة العربية للدراسات والنشر ، بيروت-لبنان ، " ب.ط " ، ١٩٧٦ م .
- ١٠- حسام عيسى ، نقل التكنولوجيا " دراسة في الآليات القانونية للتبعية الدولية " ، دار المستقبل العربي ، القاهرة ، الطبعة الأولى ، ١٩٨٧ م .
- ١١- حسني المصري ، فكرة التrust وعقد الاستثمار المشترك في القيم المنقولة " دراسة مقارنه " ، جامعه عين شمس ، القاهرة ، الطبعة الأولى ، ١٩٨٥ .
- ١٢- حسني المصري ، المشروعات العامة ذات المساهمة الدولية ، الناشر دار النهضة العربية ، القاهرة ، الطبعة الثانية ، ١٩٨٥ .

- ١٣ حسني المصري ، الجوانب القانونية الخاصة لاندماج شركات الاستثمار في شركات مساهمه عاديه ، القاهرة ، الطبعة الأولى ، " د.ن ١٩٨٦ .
- ١٤ حسني المصري ، اندماج الشركات وانقسامها ، دراسة مقارنه بين القانون الفرنسي والمصري ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٨٥ .
- ١٥ حسني المصري ، اندماج الشركات وانقسامها ، دراسة مقارنه ، دار الكتب القانونية ، مصر - المحلة الكبرى ، ٢٠٠٧ ، " ب . ط " .
- ١٦ حسين محمد فتحي ، الممارسات الاحتكارية والتحالفات التجارية لتقويض حريري التجارة والمنافسة ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٩٨ م ، " ب . ط " .
- ١٧ دريد محمود السامرائي ، الاستثمار الأجنبي " المعوقات والضمانات القانونية " ، مركز دراسات الوحدة العربية - بيروت ، الطبعة الأولى ٢٠٠٦ م .
- ١٨ سميحة القليوبى ، الشركات التجارية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، الجزء الثاني ، " ب . ط " ، ١٩٩٣ م .
- ١٩ صلاح الدين السيسى ، الشركات متعددة الجنسيات وحكم العالم ، عالم الكتب ، القاهرة ، الطبعة الأولى ٢٠٠٣ م .
- ٢٠ صلاح أمين أبو طالب ، الشركات القابضة في قانون قطاع الأعمال العام ، جامعة القاهرة ، القاهرة ، ١٩٩٤ ، " ب.ط .
- ٢١ عباس العبودي ، تاريخ القانون ، دار الثقافة للنشر والتوزيع ، عمان - الأردن ، " ب،ط " ، ١٩٨٨ .
- ٢٢ طلعت جياد لجي الحديدي ، المركز القانوني الدولي للشركات متعددة الجنسيه ، دار الحامد للنشر والتوزيع ، عمان - الأردن ، الطبعة الأولى ، ٢٠٠٨ .
- ٢٣ عبد السلام أبو قحف ، السياسات والأشكال المختلفة للاستثمارات الأجنبية ، مؤسسة شباب الجامعة ، الاسكندرية ، " ب. ط " ، ١٩٨٩ م .
- ٢٤ عزيز العكيلي ، الوسيط في الشركات التجارية ، دار الثقافة ، عمان ، الطبعة الأولى ، ٢٠٠٧ .
- ٢٥ عزيز العكيلي ، شرح القانون التجاري ، الجزء الأول ، دار الثقافة للنشر والتوزيع ، عمان - الأردن ، ط ١ ، ٢٠٠٥ .
- ٢٦ عوني محمد الفخري ، التنظيم القانوني للشركات متعددة الجنسيه والعولمة ، بيت الحكمة ، بغداد ، الطبعة الأولى ٢٠٠٢ م .
- ٢٧ غالب علي الداؤدي ، القانون الدولي الخاص ، الكتاب الثاني " في الجنسية " دراسة مقارنه ، " د.ن " ، ط ١ ، ١٩٩٤ .

- ٢٨ غالب الداؤدي ، شرح القانون الدولي الخاص الأردني ، " د . ن " ، اربد ، ١٩٩٦ م .
- ٢٩ فوزي محمد سامي ، الشركات التجارية ، دار الثقافة ، عمان ، ٢٠٠٦ ، ط.١.
- ٣٠ محسن شفيق ، المشروع ذو القوميات المتعددة من الناحية القانونية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ٢٠٠٦ " ب.ط" .
- ٣١ محمد السيد سعيد ، الشركات عبرة القومية ومستقبل الظاهرة القومية ، عالم المعرفة - المجلس الوطني للثقافة والفنون ، الكويت ، ١٩٨٦ ، " ب،ط "
- ٣٢ محمد صبحي الاتريبي ، مدخل إلى دراسة الشركات الاحتكارية متعددة الجنسيات ، دار الثورة للصحافة والنشر ، بغداد ، " ب، ط" ١٩٧٦ م .
- ٣٣ محمد حسين إسماعيل ، الشركة القابضة وعلاقتها بشركاتها التابعة في مشروع قانون الشركات الأردني والقانون المقارن ، جامعة مؤتة ، الطبعة الأولى ، ١٩٩٠ .
- ٣٤ محمد فريد العريني ، الشركات التجارية ، دار المطبوعات الجامعية ، الاسكندرية ، " ب،ط" ، ٢٠٠٢ .
- ٣٥ محمد خليل الموسى ، الوظيفة القضائية للمنظمات الدولية ، دار وائل للنشر والتوزيع ، عمان - الأردن ، الطبعة الأولى ٢٠٠٣ م .
- ٣٦ محمود سمير الشرقاوي ، المشروع متعدد القوميات والشركة القابضة ، إدارة معهد البحث والاستشارات ، الرياض ، ١٩٧٦ م .
- ٣٧ مصطفى سلامه حسين ، التنظيم الدولي للشركات المتعددة الجنسية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٨٢ م ، " ب، ط " .
- ٣٨ هشام خالد ، جنسية الشركة ، دراسة مقارنه ، دار الفكر الجامعي ، الاسكندرية ، " ب،ط" ، ٢٠٠٠ م .
- ٣٩ يحيى عبد الرحمن رضا ، الجوانب القانونية لمجموعة الشركات عبر الوطنية ، دار النهضة العربية ، القاهرة ، ١٩٩٤ ، " ب.ط " .

ثانيا : الموسوعات:

- ١ - رجب عبد الحكيم سليم، موسوعة الشركات والاستثمار، شرح أحكام قانون ضمانات وحوافز الاستثمار رقم ٨ لسنة ١٩٩٧ ولائحته التنفيذية طبقاً لآخر التعديلات، دار أبو المجد للطباعة، "د.ن" ، الطبعة الثالثة ٢٠٠٧ .
- ٢ - محمود الكيلاني ، الموسوعة التجارية والمصرفية ، المجلد الخامس " الشركات التجارية " ، دراسة مقارنه ، الطبعة الأولى ٢٠٠٨ م ، دار الثقافة للنشر والتوزيع ، عمان - الأردن .

ثالثاً : الدوريات :

- ١ - جورج حزبون ورضاون عبيدات ، الوضع القانوني للشركات متعددة الجنسيات بالمقارنة مع الشركات ذات الجنسية الواحدة في ضوء قواعد التنازع وقانون الشركات الأردني ، مجلة دراسات علوم الشريعة والقانون ، الجامعة الاردنية ، المجلد ٣٣ ، العدد الأول ، ٢٠٠٦ .
- ٢ - حسن طوالبه مقال بعنوان "مخاطر العولمة الامريكية اقتصادياً" منشور في مجلة اليرموك الفصلية ، العدد ٨٥ ، أيلول ٢٠٠٤ .
- ٣ - طالب حسن موسى ، اندماج الشركات بموجب قانون الشركات الأردني ، مجلة مؤتة للبحوث والدراسات ، مؤتة - الأردن ، المجلد الثاني عشر ، العدد الثالث ، ١٩٩٧ .
- ٤ - عبد الله الخشروم ، شركة الشخص الواحد في قانون الشركات الأردني لسنة ١٩٩٧ والقوانين المعدلة له " دراسة مقارنة " على الموقع الالكتروني www.arablawinfo.com .
- ٥ - محمد حسين الصطوف ، بحث بعنوان "أهمية الاستثمار الخارجي في الأردن ومحدداته الأساسية" ، مجلة النهضة ، كلية الاقتصاد والعلوم السياسية ، جامعة القاهرة ، العدد التاسع ، أكتوبر - أيلول ٢٠٠١ .
- ٦ - محمد حسين إسماعيل ، الاندماج في مشروع قانون الشركات الأردني ، مجلة مؤتة للبحوث والدراسات ، جامعة مؤتة - الأردن ، المجلد الأول ، العدد الأول ، ١٩٨٦ م .
- ٧ - مقال عن تاريخ شركه " شل للتنمية النفطية " على الموقع الالكتروني www.aljaml.com/node/7802/mht .
- ٨ - هيل عجمي جميل ، الاستثمار الأجنبي المباشر في الأردن ، مجلة اربد للدراسات والبحوث ، الأردن ، العدد الأول ، ٢٠٠٢ ، المجلد الخامس .
- ٩ - جريدة القبس الكويتية ، العدد (١٢٥٤٥) تاريخ ٢٠٠٨/٢/٦ على الموقع الالكتروني www.alqabas.com/kw .

رابعاً : الرسائل الجامعية:-

- ١ - جعفر إبراهيم حسينبني عيسى، النظام القانوني للشركة القابضة في القانون الأردني ، رسالة ماجستير ، جامعة آل البيت ، المفرق - الأردن ، ٢٠٠٢ .
- ٢ - رمزي " احمد عوني " ماضي، جنسية الشركة " اكتسابها وتغييرها " ، رسالة ماجستير، جامعة آل البيت، المفرق - الأردن، ١٩٩٨ م.

- ٣- شادي حلو عبد الرحمن، تسوية منازعات الاستثمار الأجنبي وفقا لاتفاقية واشنطن ومنظمة التجارة العالمية، رسالة ماجستير، جامعة آل البيت، المفرق -الأردن، ٢٠٠٤م.
- ٣- عبد الله خيران الحربي ، اندماج الشركات في النظام السعودي ، رسالة ماجستير ، الجامعة الاردنية ، عمان -الأردن ، ٢٠٠٤ .
- ٤- محمد شوقي شاهين، الشركات المشتركة ، رسالة دكتوراه- جامعة القاهرة ١٩٨٠ م .
- ٥- محمد علي محمد حماد ، اندماج الشركات وفقا لقانون الشركات الأردني رقم (١) لسنة ١٩٨٩ م ، رسالة ماجستير ، الجامعة الأردنية ، عمان -الأردن ، ١٩٩٦ .

خامسا : المؤتمرات والندوات والتقارير :

- ١- تقرير مجموعه من كبار خبراء الأمم المتحدة بعنوان اثر الشركات المتعددة الجنسية على التنمية والعلاقات الدولية ، مركز البحث الاداري - المنظمة العربية للعلوم الاداريه ، ترجمة وتألخيص محمد عبد الرحمن ، ١٩٧٢ .

سادسا : القوانين والتشريعات الاردنية :-

- ١- قانون الشركات رقم (٢٢) لسنة ١٩٩٧ .
- ٢- قانون تشجيع الاستثمار لعام ١٩٩٥ م المنشور في العدد (٤٠٧٥) من الجريدة الرسمية بتاريخ ١٦ / ١٠ / ١٩٩٥ م ، والمعدل بالقانون رقم (١٣) لسنة ٢٠٠٠ والمنشور في العدد رقم (٤٤٢٣) من الجريدة الرسمية تاريخ ٤/٢/٢٠٠٠ م .
- ٣- قانون الاستثمار رقم (٦٨) لسنة ٢٠٠٣ المنشور على الصفحة رقم (٣٢٣٨) من الجريدة الرسمية العدد رقم (٤٦٠٦) تاريخ ١٦ / ٦ / ٢٠٠٣ .
- ٤- قانون الأوراق المالية المؤقت رقم (٧٦) لسنة ٢٠٠٢ ، المنشور في الجريدة الرسمية رقم (٤٥٧٩) تاريخ ٣١ / ١٢ / ٢٠٠٢ .
- ٥- نظام تشجيع استثمارات غير الأردنيين رقم (٣٩) لسنة ١٩٩٧ .
- ٦- قانون المنافسة رقم (٣٣) لسنة ٢٠٠٤ .
- ٧- القانون المدني الأردني رقم (٤٣) لسنة ١٩٧٦ م .
- ٨- نظام تنظيم استثمارات غير الأردنيين رقم (٥٤) لسنة ٢٠٠٠ .

سابعاً : القوانين والتشريعات المصرية :-

- ١ - قانون الشركات رقم (١٥٩) لسنة ١٩٨١ م ، المنشورة في العدد (٤٠) لسنة ١٩٨١ م .
- ٢ - اللائحة التنفيذية لقانون الشركات الصادرة بموجب القرار رقم (٩٦) لسنة ١٩٨٢ م .
- ٣ - قانون ضمانات وحوافز الاستثمار رقم (٨) لسنة ١٩٩٧ .
- ٤ - قانون قطاع الأعمال العام رقم (٢٠٣) لسنة ١٩٩١ م .
- ٥ - قانون حماية المنافسة رقم (٣) لسنة ٢٠٠٣ م .
- ٦ - القانون المدني رقم (١٣١) لسنة ١٩٤٨ م .

ثامناً : الاتفاقيات :

- ١ - اتفاقية التجارة الحرة مع منظمة التجارة العالمية عام ١٩٩٩
- ٢ - اتفاقية الشراكة الأوروبيه عام ١٩٩٧
- ٣ - اتفاقية التجارة الحرة بين الأردن ودول اتفاقيه التجارة الحرة الأوروبيه (الأفتا) والمصدقة بموجب القانون رقم (٦٨) لسنة ٢٠٠١ والمنشور على الصفحة (٥٥١٥) في العدد (٤٥٢٠) بتاريخ ٢ / ١ / ٢٠٠١ من الجريدة الرسمية .

تاسعاً : الاجتهادات القضائية :

- ١ - المبادئ القانونية لمحكمة التمييز الأردنية في القضايا الحقوقية ، سنوات وأعداد مختلفة:
- إعداد المكتب الفني لنقابة المحامين الأردنيين ، عمان - الأردن .
- منشورات مركز عدالة .

عاشرًا : الواقع الالكتروني :

- . www.aljaml.com/node/7802/mht ١ -
- . www.arablawinfo.com ٢ -
- . www.alqabas.com/kw ٣ -
- . www.ccd.gov.jo ٤ -
- . www.adaleh.com ٥ -

ABSTRACT**Merger as a Method to Form Multi-National Companies
(A Comparative Study)**

Researcher: Daifallah Mohammad Daifallah Akho Ershaida
Supervisor: Hesham Faleh Al-Tahat

This study discusses merger as a method to form multi-national companies in two chapters, preceded by a preface chapter. The preface chapter discussed some methods that contribute with merger in achieving economic stability, as a legal issue. It discussed the requirements for a holding company, as of its definition, characteristics, and foundation. It also discussed trust, as of its definition, and similarity with holding company and the organizing laws. It also discussed the cartel, the joint project, its reasoning, aspects concluded from definition, examples, and legislator's stand.

Then discussed in chapter one the reasoning of merger in two sections. Section one discussed the concept of merge in the outline of multi-national companies through pointing out the most important characteristics, definition, general and special terms. Then discussed the applicable law on this process, as it includes a foreign factor, either the process is done with the borders of one country or national borders. Section two discussed the procedures to follow to complete the international merger process, either before or after merger.

Chapter two discussed the impacts of merger, briefing the traditional impacts of merger. Mainly, discussed the most important impact, according to this study, the emergence of multi-national companies in two sections. Section one discussed other legal tools and methods that these companies emerge from. The first tool was forming subsidiary international companies. The second tool was the control on existing companies.

The study was concluded after thanking Allah, with results and recommendations of the researcher.